



Elon Musk y Mark Zuckerberg

Musk protagoniza el mayor incremento de patrimonio de 2024: 120.000 millones PÁG. 21

Asterion prepara un nuevo fondo para alquilar aviones a las grandes aerolíneas PÁG. 10

El Gobierno se arriesga a que el TJUE tumbe la tasa a la banca

El dictamen obligatorio del BCE no se pidió a tiempo y Fráncfort puede recurrirlo

El impuesto a la banca fue votado en el Congreso el 21 de noviembre y se encuentra en tramitación en el Senado, si bien, el plazo de presentación de enmiendas quedó cerra-

do el miércoles. Y se plantea un grave problema, según revelan fuentes jurídicas a *elEconomista.es*. Todos estos pasos se han dado a ciegas, ya que la consulta obligatoria

al Banco Central Europeo se produjo cuando el hemicycle ya había respaldado el proyecto y se publicará cuando los grupos no puedan hacer nuevas aportaciones. Ante

esto, Fráncfort tiene vía libre para presentar un recurso de incumplimiento al TJUE que podría llevar a los magistrados a suspender o anular el impuesto financiero. PÁG. 24

Renfe impone otra multa de 2 millones a Talgo por retrasar una nueva entrega

Se trata de la locomotora de un tren Alvia accidentado

Comunica al fabricante la imposición de una nueva sanción por 2 millones de euros debido a los retrasos acumulados en la reparación de una locomotora de un tren de la serie 730. PÁG. 7

Duro Felguera gana cinco meses para su central en Rumanía

PÁG. 8

Aresbank rastrea alianzas en Egipto, Turquía, Argelia, Irak y Jordania

Aresbank, especialista en operaciones de comercio exterior entre España y el mundo árabe, quiere impulsar su desarrollo y busca entidades *partners* en nuevos mercados para acompañar a sus clientes-empresas. PÁG. 11

REDEIA QUIERE EL MONOPOLIO DE LA RED ELÉCTRICA MARINA

La compañía mantiene conversaciones con el Gobierno para extender su labor de operador del sistema a las redes de la eólica marina. PÁG. 5



ISTOCK

El alza del coste de las bajas laborales un 18% cuesta 3.330 millones extra

La Seguridad Social prevé desembolsar 15.100 millones este año

El coste de las bajas está pulverizando cualquier registro esperado por el ministerio de la Seguridad Social. La cartera que dirige Elma Saiz se ha visto desbordada en plena escalada del absentismo y ha añadido 3.300 millones a la partida presupuestaria estimada

para cubrir las prestaciones por incapacidad temporal al tiempo que el desembolso de las bajas laborales aumenta un 21% en cuestión de un año. Tomando como base los Presupuestos Generales del Estado prorrogados, el Ejecutivo ha abonado hasta octubre 13.470

millones de euros por incapacidad temporal, la mayor parte enfermedades comunes –absorbe 12.282 millones de euros y es la partida más preocupante–, según los últimos datos disponibles de ejecución presupuestaria de las Administraciones Públicas. PÁG. 28

Merlin descarta crecer en Madrid Nuevo Norte y se centra en los 'data center'

Se mantiene con el 14,16% en este desarrollo

Merlin frena su apetito de crecimiento en el mayor desarrollo urbanístico de Europa: Madrid Nuevo Norte. La socimi, que actualmente es accionista del 14,16% de CreaMNN, sociedad promotora

del proyecto, ha perdido el interés por aumentar su participación en este gran desarrollo, y ahora enfocará sus esfuerzos de inversión en el negocio pujante de los centros de datos. PÁG. 6

Telefónica aplica IA contra las llamadas fraudulentas

Lanza en Reino Unido una herramienta gratuita para detectar el 'spam' PÁG. 14



Eslava Plásticos ficha a Alantra para buscar un socio

La empresa valenciana abre su capital por primera vez en su historia PÁG. 17



Zap-X revoluciona la batalla contra el cáncer cerebral

La tecnología deshace los tumores de forma rápida sin necesidad de intervención PÁG. 19



Opinión

Protagonistas



Yolanda Díaz
VICEPRESIDENTA DEL GOBIERNO



Ismael Clemente
CEO DE MERLIN



Javier Sierra
CEO DE ARESBANK



Pau Relat
PRESIDENTE FIRA DE BARCELONA



Jaime Argüelles
EXCEO DE DURO FELGUERA

Subidas desmedidas del SMI

Las repetidas alzas del SMI impulsadas por Díaz llevan esta remuneración a suponer ya el 73% del sueldo medio en las pymes. Pese a ello, la vicepresidenta prepara otra subida en 2025 que lastrará aún más la competitividad de las empresas.

Oportuno giro estratégico

Merlin no crecerá más en Madrid Nuevo Norte y pone el foco en los centros de datos, donde invertirá 2.000 millones. La socimi realiza un oportuno viraje estratégico en buen momento debido al crecimiento de este tipo de proyectos.

Busca nuevas alianzas

Aresbank, especialista en operaciones de comercio exterior entre España y el mundo árabe, busca nuevos acuerdos en países como Turquía, Egipto o Irak. Los acuerdos ayudarán a la firma en su objetivo de duplicar sus clientes hasta 2025.

Renovará al frente de la Fira

El Consejo General de la Fira de Barcelona se reunirá este mes para mantener a Relat como primer ejecutivo de la entidad. Su buena gestión ha generado resultados récord y ha pesado más que las maniobras de los críticos.

Incumple los plazos

Duro Felguera acumula problemas por incumplimiento de contratos en Argelia y Rumanía, aunque en este último país logra una prórroga. Con estas demoras se arriesga a sanciones que socavarán aún más su ya crítica situación financiera.

Quiosco

THE WALL STREET JOURNAL (EEUU)

El comercio minorista cae en la eurozona

El volumen del comercio minorista ha disminuido un 0,5% intermensual en octubre, revertiendo el aumento del 0,5% de septiembre. Unas cifras que podrían variar por las preocupaciones políticas, en especial por la moción de censura en Francia y la agitación interna en la cadena productiva de Alemania. Fuera del continente, la política arancelaria de Donald Trump y la situación en Oriente Medio peligran el futuro a corto plazo de Europa como ocurrió en 2022 tras la invasión de Rusia a Ucrania. De hecho, las ventas minoristas en Alemania han caído un 1,4% este año, sumado a un aumento de los despidos.

CLARÍN (ARGENTINA)

Deterioro de los indicadores laborales

Argentina se encuentra en un ahogamiento para los trabajadores. El 35% de los trabajadores vive en hogares pobres, a la vez que tan solo 4 de cada 10 personas activas cuentan con empleo pleno. La presencia de contratos precarios, de subsistencia o programas temporales predominan en una sociedad que parece no tener consecuencias positivas para el gobierno de Javier Milei. La tasa de pobreza ha aumentado un 5,2% en el último año, dejando la tasa sobre el 49,9% de la población total del país. Una situación que afecta al aumento de los salarios, el consumo doméstico y general al movimiento cíclico del dólar y el peso argentino.



Marta Rovira, exsecretaria general de ERC. EP

El Tsunami

La polémica 'emigración 2.0' de Marta Rovira

La insuficiente victoria de Oriol Junqueras en la primera vuelta de las elecciones en ERC no fue la única noticia que surgió ese día desde el partido republicano. Ello debido a que la antigua secretaria general Marta Rovira aprovechó la derrota de la candidatura que auspiciaba para anunciar a bombo y platillo que su intención es quedarse a vivir en Suiza. Un país al que huyó de la Justicia española hace más de 6 años, pero al que no tendría ahora que regresar debido a la ley de amnistía, que libra del proceso judicial a todos los encausados del *procés*. Fruto de esta normativa, Rovira retorno a España en verano, pero tras pasar unos pocos meses por estos lares ha decidido volver a emigrar. Las razones que ha expuesto son de índole personal. Pero eso no ha sido un argumento suficiente para evitar que los ciudadanos hayan criticado en redes sociales su marcha. "Si tanto quiere a Cataluña y a los catalanes, no se entiende que ahora que ya puede quedarse decida ha-

cer las maletas y marcharse", comentó un internauta cuya opinión coincide con la de otros muchos usuarios de internet.

La España vaciada ya solo confía en la Lotería

La patronal de los loteros (Anapal) desvela que las perspectivas

Las redes ardieron ante la decisión de Rovira de volver a Suiza tras pasar solo 4 meses en España

de ventas para el Sorteo Extraordinario de Navidad de este año son muy positivas. Por lo que cuentan las administraciones, las ventas de décimos avanzan a buen ritmo y la estimación es que se bata, aunque por poco, el récord histórico que se logró en el pasado ejercicio de 2023. En concreto, el sector espera lograr 3.860 millones en ingresos de un

sorteo que supone el 30% de la recaudación anual de la Lotería Nacional. Con todo, lo más llamativo de estas primeras estimaciones es que las autonomías o provincias más ricas no son precisamente las que más gastarán en este sorteo. Tal privilegio se queda en territorios de la llamada España vaciada como Burgos, Palencia y Soria, donde la media de desembolso supera los 250 euros por ciudadano frente a una media nacional que se sitúa en unos 70 euros. Cuentan que esto se debe a que es en este tipo de lugares donde más se confía en la "suerte" para salir de una situación económica delicada. "En muchas zonas de España la única opción de mejorar económicamente hablando es confiando en ganar algún premio", se lamenta un economista. El problema es que como es tradición la gran mayoría de los que han comprado décimos se quedarán con nada o como mucho con la *pedrea* cuando termine el sorteo el próximo 22 de diciembre. Pese a ello, el año 2025 también probarán por si la suerte cambia de barrio.

El pulso de los lectores

El BCE dice que el crecimiento de la UE será débil a corto plazo, pero no se ha dado cuenta de los números camuflados que tiene España. Mucho gasto público y alto déficit. El futuro de Europa es más negro que el carbón que quema Alemania estos días por haber cerrado sus nucleares por anteponer la estrategia política a la ciencia. @ JORDI CUENCA

Suena bien que Moncloa ultime una ley de industria para blindar a los sectores estratégicos, pero si recordamos el rescate de Air Europa, que era empresa estratégica pues ya uno duda bastante. Si nos remitimos a la experiencia con este gobierno en el tema económico pues más dudas, y así en todos los aspectos. @ HERIBERTO D.

La estrategia de las patronales vascas han favorecido a que los vascos tengan salarios tan elevados y sobre todo mucho más altos que en otras provincias de España. De ahí que un peón metalúrgico de cobre en País Vasco gane un 30% más que un ingeniero en Cuenca. @ FELIX DE LA CUESTA

Las empresas deben prestar atención a quien van a contratar para hacer diferentes proyectos. También deben escuchar a los trabajadores para entablar un entorno bien cohesionado entre ambas partes. @ CARLES GENS

Al igual que los trabajadores pueden no cumplir con sus tareas, las empresas también puede incumplir objetivos fijados o promesas a sus trabajadores. @ ESPERANZA ÁGUEDA

En clave empresarial

Las alzas del SMI socavan a las pymes

El SMI acumula una revalorización de casi el 55% en tan solo seis años, lo que lleva a esta remuneración a batir con creces en muchos sectores y comunidades autónomas el objetivo de Yolanda Díaz de que equivalga al 60% del salario promedio. De ello pueden dar fe las pymes, dado que el SMI actual ya supone al 73% del sueldo medio en este tipo de firmas. El mencionado porcentaje da una idea de hasta qué punto los costes laborales que soportan las pymes se encuentran sometidos a una presión ya difícilmente soportable. Pese a ello, la vicepresidenta del Gobierno prepara una nueva subida del SMI para el próximo ejercicio que podría acercarse al 5%, que es lo que piden los sindicatos. Esto supondría un nuevo golpe para la competitividad de las empresas. Pero más aún para un sector tan castigado ya por las desmedidas alzas de esta remuneración, como las pymes.

Merlin pone el foco en los centros de datos

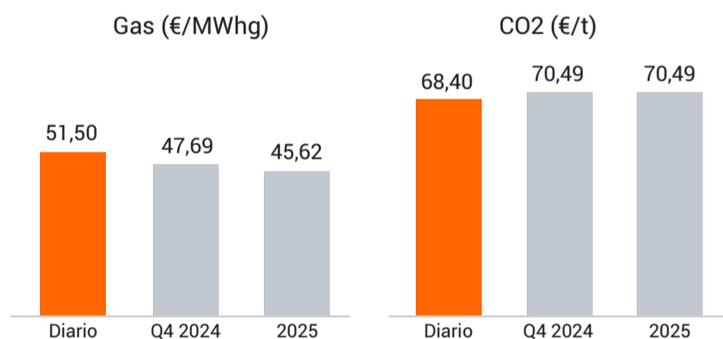
Merlin trató durante años de entrar en el accionariado de Madrid Nuevo Norte, el mayor desarrollo urbanístico de Europa. Algo que la socimi consiguió finalmente en 2019 al comprar un 14,46% del capital en manos de Sanjose. Ya en 2021, BBVA, máximo accionista de la llamada Operación Chamartin con el 75,54%, frustró un nuevo intento de Merlin por aumentar su peso en el proyecto. Ahora en cambio, la firma descarta crecer en este desarrollo y pone el foco en el mercado de los centros de datos, un segmento donde invertirá 2.000 millones. Este viraje estratégico evidencia la oportunidad de negocio que para la socimi y para el resto del sector inmobiliario supone el potencial de crecimiento que el sector de los *data centers* presenta.

Urge un socio industrial para Talgo

Renfe anuncia a Talgo la imposición de una nueva sanción de unos 2 millones debido a los retrasos acumulados en la reparación de una locomotora que sufrió un accidente en 2020. Una cifra que se suma a la ejecución de la multa de 116 millones comunicada hace pocos días al proveedor de los nuevos trenes de alta velocidad de la operadora pública, que demoró su entrega durante más de dos años. No cabe crítica alguna al hecho de que Renfe defienda el cumplimiento de los contratos. Pero este cúmulo de sanciones evidencia la urgente necesidad de Talgo de conseguir un socio industrial que le permite dar salida a los pedidos.

El gráfico

El gas rompe la barrera de los 50 euros



Fuente: elaboración propia.

EL COSTE DEL HIDROCARBURO SUBE UN 30% EN UN MES. El precio del gas prosigue su escalada y durante la pasada semana llegó a superar la barrera de los 50 euros por megavatio hora. De nuevo, la llegada de un otoño más frío de lo esperado en Europa, la menor producción eólica por la falta de viento y el parón en proyectos de GNL explican un incremento del hidrocarburo que ya supera el 30% en poco más de un mes.

La injusta y chapucera tasa a la banca

El Gobierno sacó adelante en el Congreso el pasado 21 de noviembre su nuevo impuesto a la banca, que supone la prolongación de la tasa temporal que se implantó al sector en 2022 por el contexto positivo que suponía para las entidades el ciclo de subidas de tipos iniciada en dicho ejercicio. Vaya por delante que castigar al sector por aprovechar dicho escenario beneficioso tras más de una década con los tipos al cero por ciento que socavaron la rentabilidad fue injusto. Como también lo es extender dicho tributo en un momento de normalización de la política monetaria en la eurozona, que ya frena los márgenes de la banca. Pero es que además de injusto el nuevo impuesto del Ejecutivo supone una chapuza en toda regla, hasta el punto de que podría ser tumbado en el futuro por el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE). Ello debido al incomprensible error de pedir tarde el informe al BCE que exige la normativa europea. En concreto, los Gobier-

La UE puede tumbar el 'impuestazo' por el error del Gobierno de pedir tarde el informe al BCE que exige la ley europea

nos deben consultar al eurobanco cualquier cambio normativo que afecte a la banca y que pueda influir significativamente en la estabilidad de las entidades y los mercados financieros. Unos requisitos que, evidentemente, el *impuestazo* cumple. Pese a ello, la tardanza del Ejecutivo en solicitar el informe impedirá a los partidos introducir enmiendas tras el dictamen del BCE, al estar ya cerrado el plazo de tramitación parlamentaria. Ante este menoscabo, el BCE puede presentar recurso al TJUE, lo que podría llevar al fin de la tasa. Todo ello evidencia la precipitación con la que el Ejecutivo ha impulsado sin argumento alguno un tributo que por si fuera poco supone un perjuicio para la economía, ya que cercena la concesión de crédito por parte de las entidades.

Redeia: lógico interés por la red marina

Redeia ya ha mostrado su predisposición al Gobierno por hacerse cargo de la red de subestaciones marinas. También de las conexiones a tierra que serán necesarias para dar cabida a los 3.000 MW de eólica *offshore* que el Ejecutivo ha planteado que se instalen hasta 2030. El interés de Redeia de hacerse con el monopolio de la red eléctrica marina es comprensible, ya que supone un nuevo nicho de negocio con el que reforzar el crecimiento de la compañía, aunque requerirá una regulación sobre la retribución a percibir. Con todo, los promotores alertan de que la irrupción de la compañía podría provocar retrasos en los proyectos. En este contexto, la idea de culminar los desarrollos para luego venderse a Redeia se antoja oportuna.

El elevado coste del alza del absentismo

El coste que las bajas laborales suponen para el Ejecutivo pulveriza todos los registros y obliga a la Seguridad Social a movilizar 3.300 millones adicionales más de lo previsto en sus presupuestos. El motivo de ello reside en el incremento del 20%, de la partida abonada para cubrir las ausencias por incapacidad temporal de los trabajadores y que hasta octubre supuso una factura de 13.470 millones. Una cifra que refleja el alto coste que para las arcas públicas supone la escalada del absentismo laboral. En este contexto, otorgar más poder a las mutuas a la hora de gestionar las bajas o el modelo de reincorporación gradual por el que aboga la ministra Saiz se antojan medidas en la buena dirección para frenar el daño que el absentismo genera al Estado y a las empresas.

La imagen



KARLA SOFÍA GASCÓN RECONOCIDA COMO MEJOR ACTRIZ EN LOS PREMIOS DEL CINE EUROPEO La española Karla Sofía Gascón se alzó este fin de semana con el galardón a la mejor actriz por 'Emilia Pérez', de Jacques Audiard, en los Premios del Cine Europeo en una gala que se celebró en la ciudad suiza de Lucerna. EFE

PRESIDENTE EDITOR: Gregorio Peña.
VICEPRESIDENTE: Clemente González Soler.
DIRECTOR COMERCIAL: Gabriel González Gómez.
DIRECTOR DE OPERACIONES Y FINANZAS: David Atienza.
DIRECTOR GERENTE DE INTERNET: Rubén Santamaría.
DIRECTOR DE COMUNICACIÓN: Juan Carlos Serrano.
SUBDIRECTORA DE PUBLICIDAD INSTITUCIONAL: Nieves Amavizca.
DIRECTORA DE ADMINISTRACIÓN: Marisa Fernández.

elEconomista
DIRECTOR: Amador G. Ayora.
DIRECTORES ADJUNTOS: Joaquín Gómez, Javier Huerta, Laia Julbe y Rubén Esteller.
JEFE DE REDACCIÓN: EMPRESAS Y FINANZAS: Javier Mesones. **BOLSA E INVERSIÓN:** Isabel Blanco.
ECONOMÍA: Ignacio Flores. **INVESTIGACIÓN:** Javier Romera. **CONTENIDOS Y COORDINACIÓN:** Francisco Sánchez y Ana Míguez.
COORDINADORES: OPINIÓN: Rafael Pascual. **NORMAS Y TRIBUTOS:** Eva Díaz. **DISEÑO:** Pedro Vicente.
FOTOGRAFÍA: Pepo García. **INFOGRAFÍA:** Clemente Ortega. **INFORMACIÓN AUTONÓMICA:** Carmen Delgado.
DELEGACIONES: BRUSELAS: Lidia Montes. **PAÍS VASCO:** Maite Martínez. **VALENCIA:** Ángel Álvarez. **CASTILLA Y LEÓN:** Rafael Daniel.
elEconomista.es
DIRECTOR DE DISEÑO, PRODUCTO Y NUEVOS DESARROLLOS: Javier E. Saralegui.

PRESIDENTE FUNDADOR
 Alfonso de Salas
 Fundado en 2006
EDITORIAL ECOPRENSA SA
 Dep. Legal: M-7853-2006
PARA CONTACTAR
 C/ Condesa de Venadito, 1.
 28027. Madrid.
 Telf: 91 3246700
 www.eleconomista.es/opinion

Opinión

Nuestra tierra habla, ¿la escuchamos? La crisis silenciosa de la degradación de la tierra nos amenaza a todos



Osama Faqeeha

Viceministro de Medio Ambiente, Ministerio de Medio Ambiente, Agua y Agricultura de Arabia Saudí, y asesor de la Presidencia de la COP16

La tierra es vida. Desde el agua que bebemos y los alimentos que comemos hasta el aire que respiramos, una tierra sana está en el centro de todo. Y, sin embargo, seguimos dañando, deteriorando y, en última instancia, borrando su existencia. Esta es la cruda realidad de la degradación de la tierra, una crisis silenciosa que amenaza los cimientos de nuestro planeta.

Según la Convención de las Naciones Unidas de Lucha contra la Desertificación (CNULD), alrededor del 40% de las tierras del mundo ya están degradadas, lo que afecta a 3.200 millones de personas. Sin embargo, esa es sólo la realidad actual. Se trata de un problema que engulle más tierra cada día, de hecho, cada segundo se degrada el equivalente a cuatro campos de fútbol de tierra. Cada año se degradan 100 millones de hectáreas.

La historia humana reciente se ha cobrado un peaje drástico en la tierra. Sólo los humedales se han reducido un 87% desde el comienzo de la era moderna, con una pérdida del 54% desde 1900. La verdad es que cuanto más tardemos en actuar contra la degradación de la tierra, más difícil será invertir su devastador impacto sobre nuestra tierra, el agua y el clima.

No digo esto para sonar alarmista. Lo digo porque durante demasiado tiempo ha sido una verdad tácita en la escena internacional, asolada por la inacción. La tierra está intrínsecamente ligada a nuestro bienestar como planeta y como personas. La UNCCD calcula que el 75% del agua dulce procede de tierras con vegetación, y que la vegetación protege el 80% del suelo mundial.

Los ecosistemas terrestres sanos desempeñan un papel vital en la regulación del clima mediante el secuestro de carbono y el mantenimiento de los ciclos del agua. Según un importante estudio del Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático, la agricultura, la silvicultura y otras actividades relacionadas con el uso de la tierra representan el 23% del total de las emisiones de origen humano.

El mismo informe destaca la naturaleza crítica de la tierra para actuar como sumidero de carbono, ayudando a secuestrar el equivalente al 29% de las emisiones totales de CO₂. En resumen, la degradación de la tierra no sólo aumenta las emisiones, sino que elimina una fuente inestimable para eliminarlas de nuestra atmósfera.

La degradación es también la causa de la sequía. Cuando la tierra se degrada, pierde su capacidad de retener la humedad, lo que limita aún más el rendimiento de los cultivos y aumenta la vulnerabilidad a la sequía.



DREAMSTIME

Los análisis del Instituto de Recursos Mundiales estiman que una cuarta parte de la población mundial se enfrenta cada año a un estrés hídrico extremo, consumiendo regularmente casi todo su suministro de agua. Esta cifra aumentará en 1.000 millones de aquí a 2050 si no actuamos. Resulta alarmante que, a medida que el impacto de la sequía se deja sentir con mayor regularidad y gravedad en todo el mundo, también aumentan las demandas de agua por parte de la creciente población. El mismo estudio prevé que la demanda mundial de agua aumentará entre un 20% y un 25% de aquí a 2050. Por ello, no sólo debemos evitar una mayor degradación de la tierra, sino restaurarla urgentemente.

El problema va mucho más allá de la escasez de agua y alimentos. En regiones como el Sahel, las sequías prolongadas y la desertificación ya han provocado migraciones masivas y una mayor competencia por los recursos, con las consiguientes tensiones sociales y políticas. De hecho, un informe de la UNCCD sobre desertificación estima que el 40% de los conflictos intraestatales en un periodo de 60 años estaban relacionados con la tierra y los recursos naturales.

La situación puede parecer desesperada, pero hay esperanza. La COP16 de la CNULD, que se celebrará en Riad en diciembre, ofrece una oportunidad única y oportuna para lograr un impacto duradero, no sólo en la tierra,

sino también en el clima y la biodiversidad.

Si queremos cumplir el objetivo de la CNULD de restaurar 1.500 millones de hectáreas de tierra para 2030, no podemos permitirnos esperar otros dos años.

La lucha contra la degradación de la tierra no es sólo cosa de científicos y responsables políticos: es una responsabilidad colectiva. Por eso, por primera vez en una COP de la CNULD habrá una Zona Verde, para permitir que el público, el sector privado, las ONG, la comunidad científica y las instituciones financieras encuentren y financien soluciones duraderas.

¿Qué podemos conseguir? Conseguir que los países asuman compromisos más firmes, tangibles y vinculantes en materia de recuperación de tierras contribuirá a marcar un punto de inflexión en la lucha contra la degradación. Los objetivos de Neutralidad de la Tierra ya son una herramienta fundamental para garantizar la acción, pero la realidad es que más naciones deben suscribirlos con compromisos sujetos a plazos para que sean realmente eficaces a escala mundial.

Además, el sector privado tiene un papel fundamental que desempeñar. Durante demasiado tiempo la tierra ha sido un recurso que se utilizaba y explotaba con fines lucrativos. Debemos invertir esta ecuación. La tierra debe protegerse no sólo por nuestro bienestar, sino porque innumerables empresas, cadenas de suministro y economías se basan

en su salud. De hecho, según la Convención de las Naciones Unidas de Lucha contra la Desertificación (CNULD), se calcula que cada dólar invertido en restaurar tierras degradadas reporta entre 7 y 30 dólares de beneficios económicos.

Debemos ver esto como una oportunidad. Restaurar los ecosistemas y la biodiversidad del suelo es una de las armas más eficaces contra los fenómenos meteorológicos extremos y el cambio climático. Restaurar la tierra creará empleo e impulsará el crecimiento económico: sencillamente, no invertir en la gestión sostenible de la tierra cuesta billones de dólares cada año. De hecho, la UNCCD estima que la degradación de la tierra pone en riesgo moderado o alto 44 billones de dólares cada año, aproximadamente la mitad del PIB mundial.

En resumen, la inacción tiene un coste tangible, un impacto devastador tanto para el medio ambiente como para la economía mundial que sólo ahora estamos empezando a comprender. Espero que éste sea el principio del fin de la degradación de la tierra. La COP16 en Riad puede ser la oportunidad en la que finalmente nos movilizemos como comunidad internacional para detener la degradación de la tierra y acelerar su restauración. Es el momento de convertir esta crisis silenciosa que atormenta a tantos en un símbolo de acción global que resuene en todo el mundo durante las próximas décadas.

Una cuarta parte de la población mundial se enfrenta cada año al estrés hídrico extremo

La inacción tiene un coste tangible y devastador para el medio ambiente y la economía mundial

Empresas & Finanzas

Redeia plantea al Gobierno convertirse en el monopolio de la red eléctrica marina

La empresa busca nuevos nichos de negocio y se ha ofrecido ya al Ejecutivo para gestionarlo

Los promotores temen retrasos y recomiendan seguir con los proyectos para luego vendérselos

Rubén Esteller MADRID.

Redeia quiere convertirse en el monopolio de la red eléctrica marina. La compañía que preside Beatriz Corredor busca nuevos nichos de negocio para reforzar el crecimiento de la compañía y ha puesto el ojo en el desarrollo de las energías marinas, principalmente, la eólica.

Según varias fuentes del sector consultadas por este diario, el operador del sistema ha mostrado ya su interés al Gobierno para hacerse cargo de la red de subestaciones marinas, así como de las conexiones a tierra que serán necesarias para dar cabida a los 3.000 MW de eólica offshore que el Ejecutivo ha planeado que se instalen hasta 2030.

La primera pista de esta intención ya la dio la propia presidenta de REE en la presentación de la *Coalición Offshore para la Energía y la Naturaleza* en el Mediterráneo (MED OCEaN), una iniciativa impulsada por Renewables Grid Initiative (RGI), donde aseguró que “creemos que para que sea un éxito debe prevalecer el modelo TSO, es decir, uno en el que el transportista y operador del sistema eléctrico construye, opera y mantiene las infraestructuras de la red marina hasta su conexión con la red terrestre, aportando todo su conocimiento y experiencia. Este modelo, predominante en Europa, ha demostrado que aporta eficiencias técnicas y económicas, beneficios en términos de robustez y seguridad del sistema y que, además, garantiza el acceso neutral a las infraestructuras de redes marinas permitiendo un desarrollo ordenado, con un menor impacto en el medio marino, y un acceso no discriminatorio de este tipo de generación. Desde Red Eléctrica estamos listos para hacerlo”.

La medida, según explican los promotores consultados, tiene toda la lógica ya que abriría el acceso a las subestaciones a otras futuras tecnologías (fotovoltaica flotante) o podría llegar incluso a facilitar un incremento de las interconexiones marinas con otros países.

Riesgo de retrasos

En todo caso, la decisión de conceder este monopolio a Redeia supone también un punto de alerta ya que será clave la rapidez en la construcción de estas instalaciones que, ahora mismo, mayoritariamente las planifican y preparan dentro de los proyectos los propios promotores



Una subestación de un parque eólico marino. EE

en gran parte de Europa, lo que podría generar retrasos indeseados para los propietarios de las plantas.

Según fuentes conocedoras, Red Eléctrica trabaja ya en proyectos con la industria para entender cómo va a evolucionar el mercado.

El diseño de las subastas que ha puesto sobre la mesa el Gobierno prevé que en la adjudicación de los proyectos se concederá el espacio

marítimo, la conexión a la red y la tarifa, pero aún queda pendiente la convocatoria de las primeras subastas, un extremo que se espera que se produzca en los próximos meses.

Los promotores y tecnólogos consultados indican que el modelo de control por parte del gestor es algo que está evolucionando en los países que ya llevan bastante tiempo

en la eólica marina. Inicialmente, todo el mundo empezó con las subestaciones dentro del proyecto a cargo del promotor y en muchos sitios ya es el gestor del sistema el responsable.

Por ese motivo, desde el sector se considera que una de las opciones que podrían ser aceptables pasaría por continuar en un primer momento con los trabajos planificados y luego –como ya capacita la Ley del Sector eléctrico– proceder a la venta de estas instalaciones a un precio de mercado a Redeia.

Según explican, la decisión de otorgar este monopolio supondría a la vez la necesidad de desarrollar una metodología de retribución regulada para estas instalaciones, que ahora mismo no disponen de un marco retributivo específico, sino que se pagarían con los ingresos de la venta de electricidad de estos parques.

La medida además reduciría a los promotores las necesidades de inversión en los desarrollos de parques eólicos e incluso podría optimizarlas, en caso de instalaciones que estuvieran cercanas.

Ahora mismo, la Dirección General de Política Energética tiene que solicitar al operador del siste-

ma informe sobre la capacidad de acceso de los nudos reservados para concurso en los que sea factible técnicamente evacuar energía generada por instalaciones renovables marinas a través de la red de transporte.

Este informe deberá contener al menos la capacidad de acceso disponible para evacuar energía generada por este tipo de instalaciones

Los desarrolladores podrían vender tras la construcción las subestaciones a la transportista

y un análisis de las posibilidades de conexión. Con el fin de incorporar los aspectos de viabilidad de conexión el operador del sistema podrá solicitar informe al transportista.

La Hoja de Ruta para el desarrollo de la Eólica Marina y de las Energías del Mar en España, en la que se fija un objetivo de potencia instalada de eólica marina de 1 a 3 GW en 2030 y de 40 a 60 MW para las energías del mar.

La futura Planificación se prepara para conectar a la eólica marina

La futura Planificación de la red eléctrica para el periodo 2025-2030 en la que trabaja el Gobierno ya pretende dar respuesta a la necesidad de evacuar futuros proyectos de eólica marina. Para ello, según el borrador al que ha tenido acceso 'elEconomista.es', se asegura que se han de tener en cuenta los 'Planes de Ordenación del Espacio Marítimo' (POEM). En estos se incluye una zonificación para los futuros proyectos eólicos marinos en España y se proponen 19 zonas de alto potencial de eólica marina en

áreas no protegidas que cumplen tener un recurso eólico superior a 7,5 m/s y donde la profundidad no supere los 100 metros. Dentro de ellas, algunas se designan como zonas de uso prioritario. Se considera que las ubicaciones con mayor probabilidad de éxito son aquellas que se ubican en estas zonas, ya que integran criterios de recurso y criterios medioambientales, y en las que además se haya constatado un interés por parte de promotores para poder desarrollar proyectos en dichas ubicaciones.

Empresas & Finanzas

Merlin descarta crecer en Madrid Nuevo Norte y pone el foco en los 'data center'

La socimi se mantiene con el 14,16% de CreaMNN, promotora del desarrollo urbanístico

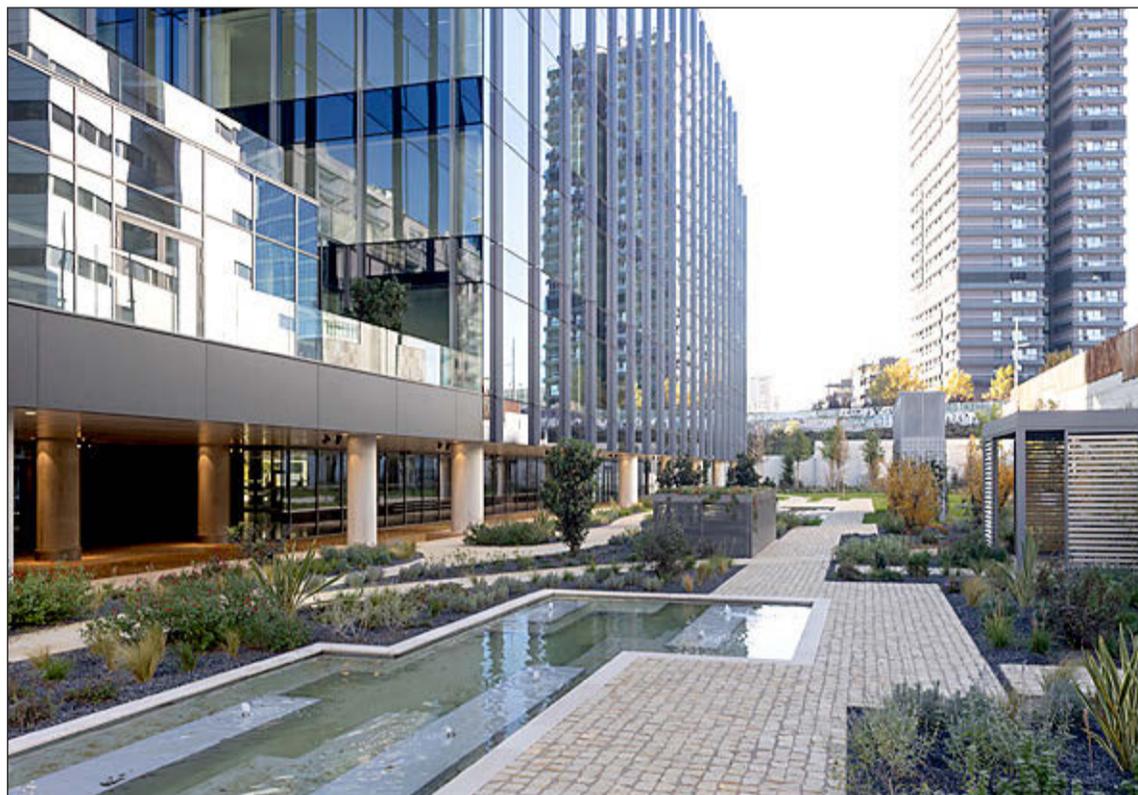
Alba Brualla MADRID.

Merlin frena su apetito de crecimiento en el mayor desarrollo urbanístico de Europa: Madrid Nuevo Norte. La socimi, que actualmente es accionista del 14,16% de Crea Madrid Nuevo Norte (CreaMNN), sociedad promotora del proyecto, ha perdido el interés por aumentar su participación en este gran desarrollo, según confirman distintas fuentes del sector a *elEconomista.es*.

Durante varios años, la compañía anunció de forma pública su intención de convertirse en un socio de referencia dentro del que será el mayor nuevo barrio de Madrid, sin embargo, ahora el foco de crecimiento y del esfuerzo inversor de la socimi se centra en el negocio pujante de los centros de datos, al que destinará un montante de 2.000 millones de euros.

Actualmente la mayor participación del proyecto urbanístico madrileño corresponde a BBVA, que cuenta con el 75,54% del capital de CreaMNN, donde también participa GrupoSanjose con el 10% restante.

En su momento Merlin intentó acceder al proyecto con la compra de la participación de la entidad vasca y estructuró la operación mediante un intercambio de activos por acciones, por el cual BBVA pasaba a ser accionista de la socimi. Sin embargo, estas negociaciones no llegaron a buen puerto. Finalmente, fue en 2019 cuando la firma patrimonialista consiguió entrar en Madrid Nuevo Norte y lo hizo co-



Futura zona de negocios de Madrid Nuevo Norte. EE

mo el segundo mayor accionista al hacerse con un 14,46% del proyecto que estaba en manos de Sanjose, a la que pagó 168 millones de euros por esta participación.

En vistas a que BBVA mantenía su intención de dar entrada a nuevos accionistas al proyecto, la socimi se preparó para todos los escenarios y obtuvo una línea de liquidez adicional que ascendía a 1.000 millones de euros. Esta cuantía, unida a su liquidez en ese momento (1.300 millones), daba ca-

pacidad a la socimi para hacerse con la totalidad de la participación de BBVA en caso de que se diera la oportunidad.

Sin embargo, el banco volvió a trancar los planes de Merlin al promover en 2021 un cambio en los estatutos de CreaMNN por el que se eliminaba el derecho de tanteo y retracto que le permitiría a la socimi igualar la oferta en caso de que apareciera un inversor interesado en comprar la participación de BBVA.

Pese a este golpe Merlin continuó mostrando apetito por seguir creciendo en el desarrollo, pero ahora la situación ha cambiado y sus prioridades son otras, ya que el foco principal de crecimiento para la compañía que lidera Ismael Clemente está centrado en una nueva línea de negocio. Se trata del área de Data Center, donde Merlin va a destinar una inversión total de 2.000 millones de euros.

La semana pasada la socimi inauguró el primer edificio del Bilbao-

Arasur Data Center Campus, que es el mayor campus proyectado por Merlin y el más grande de España. Al Campus del País Vasco se suman el Data Center Campus de Lisboa-VFX, cuya construcción se ha iniciado recientemente, y los Data Centers de Madrid y Barcelona, lo que posiciona a la compañía como el gran referente en la Península Ibérica con 60 MW ya operativos y 200 MW en construcción.

Venta de los terrenos

Tras más de 25 años bloqueado, el desarrollo del nuevo gran barrio que sumará a Madrid 10.500 viviendas y un gran centro de negocios da sus últimos pasos a nivel administrativo. Así, Adif y Crea Madrid Nuevo Norte alcanzaron la semana pasada un acuerdo para la venta de los terrenos sobre los que se alzarán la conocida popularmente como Operación Chamartín. Sin embargo, la firma de esta operación, valorada en alrededor de 1.245 millones de euros y que estaba previa pa-

Enfoca su esfuerzo inversor, con 2.000 millones, en el desarrollo de 'data centers'

ra antes de que terminara el mes de noviembre, se retrasó de nuevo.

En esta ocasión no se trata de una prórroga, como ha sucedido en anteriores ocasiones, ya que ambas compañías se han dado de plazo un mes para rubricar la transacción. De hecho, está previsto que la firma se produzca en los próximos días. Así, se trata de un mero trámite formal, ya que el acuerdo alcanzado debe pasar antes de ir a notario por los Consejos de Administración de Adif y CreaMNN.

La mejora de la eficiencia en los edificios ahorraría 330.000 millones en importaciones de energía

En España el 21% del parque edificado cuenta con más de 50 años de antigüedad

A. Brualla MADRID.

La mejora de la eficiencia energética del parque inmobiliario podría reducir no sólo las emisiones de CO₂, sino también la factura anual de 330.000 millones de euros en importaciones de energía de la UE, según un informe publicado por ING. En este escenario, la Unión Europea ha tomado medidas para avanzar hacia un futuro más sostenible teniendo en cuenta que el sec-

tor residencial tiene un papel fundamental. Los nuevos objetivos adoptados por el Parlamento en julio de 2023 fijan una reducción colectiva del consumo de energía de al menos el 11,7% a escala de la UE para 2030.

“El sector residencial tiene un papel clave en la transición ecológica porque los edificios representan casi el 40 % del consumo de energía final de la Unión Europea y un 8% del total de las emisiones del inventario de gases de efecto invernadero de España”, explica el informe, que destaca que “España tiene un reto en eficiencia energética, ya que más del 80% de las viviendas tiene una calificación ener-

El País Vasco es la región con el porcentaje más alto de edificios muy poco eficientes

gética E, F o G”. Las regiones con un menor porcentaje de edificios con calificación E, F y G son Navarra, Castilla y León, La Rioja, Madrid, Galicia y Andalucía.

El País Vasco es la región con el porcentaje más alto de edificios muy poco eficientes en su parque edificado, le siguen Canarias, Baleares,

Murcia, Comunidad Valenciana y Cantabria.

Según destaca ING, “las políticas urbanísticas se han centrado en crear nuevas viviendas, pero no rehabilitar las existentes para hacerlas más sostenibles. Una de las razones de la mala eficiencia energética en España es la antigüedad del parque edificado y su escasa rehabilitación”. Así, apunta que alrededor del 55 % del parque edificado en España es anterior al año 1980 y el 21 % cuenta con más de 50 años, según el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico.

En otros países han puesto en marcha ya medidas para atajar este problema. Así, Italia se distingue por

sus políticas de eficiencia energética a través de la subvención para la mejora energética de edificios de hasta el 110% de lo gastado. Esta deducción fiscal conocida como *Super Bono 110* fue aprobada en mayo de 2022 y “ha permitido el crecimiento económico y el aprovechamiento de los Fondos *Next Generation*”. Ahora se limitará al 70% salvo para rentas bajas que podrá mantenerse hasta el 110%.

En Reino Unido destaca el Green Finance Institute que es el principal organismo de innovación en finanzas sostenibles en Reino Unido y Europa. Este organismo considera que el papel de la vivienda es fundamental para la lucha contra el cambio climático dado que el 23% de las emisiones del país se atribuyen a los edificios. Así que en mayo de 2024, lanzaron el programa de formación sobre hipotecas verdes para impulsar la descarbonización del entorno construido.

DOS MILLONES DE EUROS

Renfe impone otra sanción a Talgo por demorar un año una locomotora

Considera que el fabricante es responsable de buena parte del retraso en la reparación y entrega de una cabeza motriz de un Alvia accidentado en 2020

Víctor de Elena MADRID.

Renfe ha comunicado a Talgo la imposición de una nueva sanción por valor cercano a los 2 millones de euros debido a los retrasos acumulados en la reparación de una locomotora de un tren de la serie 730 que sufrió un accidente en 2020. Se suma así a la ejecución de la multa de 116 millones comunicada la semana pasada al proveedor de los nuevos trenes de alta velocidad de la operadora pública, que demoró su entrega durante más de dos años.

Según ha podido conocer este medio de fuentes del sector, la sanción tiene lugar después de que el fabricante español retrasase en un año la entrega de la cabeza motriz de un tren autopropulsado, un plazo que desde la empresa pública consideran inaceptable al entender que, al menos 8 de los 12 meses de demora son responsabilidad de Talgo.

El contrato de reparación estaba tasado en 9,96 millones de euros e incluía una cláusula de penalización equivalente al 20% del precio en caso de incumplirse los plazos de entrega, por lo que Renfe no abonará 1,99 millones de euros a Talgo al considerar que existe una infracción en el plazo de cumplimiento del contrato, tasado en un máximo de dos años desde su formalización el 02/09/2021. En cambio, la reforma se culminó hace un par de meses, según otras fuentes, lo que confirmaría el retraso de un año en la entrega de esta unidad.

La locomotora a reparar formó parte de la rama número 23 de la señalada serie 730, que se vio involucrada en un incidente en La Hiniesta (Zamora) el 2 de junio de 2022. Un vehículo cayó sobre la vía y el tren —que hacía el trayecto Madrid-Ferrol— impactó sobre él, causando la muerte del conductor, de



Cabeza del tren accidentado en La Hiniesta (Zamora) en 2020. EUROPA PRESS

La sanción será del 20% del precio original del contrato, acordado en 9,9 millones de euros

89 años, y del maquinista, de 32.

La cabeza motriz del tren quedó prácticamente destruida, por lo que Renfe contrató a un consorcio formado por Talgo y BTren (partici-

pada por Alstom y la propia Renfe) la construcción de una nueva locomotora, finalizada hace un par de meses y que la operadora espera destinar a la ruta que une Madrid con Algeciras.

Con esta multa, Renfe eleva a 118 millones las sanciones ya confirmadas a su principal proveedor de trenes de alta velocidad, cifra que podría incrementarse hasta los 170 millones si se suman los 50 de lucro cesante y los 880.000 euros de retraso diario que acumuló en la entrega definitiva, del 1 al 11 de abril.

El fabricante devuelve a España su único tren Avril que hacía pruebas en Francia

Víctor de Elena MADRID.

Talgo devolvió este fin de semana a España el único tren de alta velocidad de su modelo Avril que tenía en pruebas en las vías francesas. Concretamente, la unidad 106.009 partió el viernes desde Can Tunis (Barcelona) para circular remolcada por la línea de alta velocidad que une Madrid con Cataluña y la frontera francesa con destino a un taller de Renfe en Toledo, donde llegó el domingo.

Según apuntan varias fuentes del sector, este hecho estaría vinculado a las dificultades que está teniendo el fabricante para homologar su último modelo en Francia, pese a que el contrato original firmado con Renfe incluía que 5 de sus 30 unidades contarían con tecnología y señalización adaptadas a la infraestructura gala, con el objetivo de que la operadora pública española pusiera en marcha nuevos servicios de alta velocidad en el país vecino, concretamente en la ruta entre París y Lyon.

La unidad ahora devuelta salió de España rumbo a Francia por primera vez hace dos años, el 4 de octubre de 2022. Tras una primera fase de pruebas ese invierno, el tren estuvo parado por avería durante más de tres meses en la ciudad de Chalon-sur-Saone, y fue devuelto a España en diciembre de 2023. Fue reparado y volvió a cruzar la frontera en febrero. Este septiembre, el organismo galo de seguridad ferroviaria EPSE, reconoció a EFE que no habían recibido ninguna solicitud desde junio para reanudar las pruebas. Según su director, Lionel Arnold, existían problemas de planificación entre Talgo y el laboratorio designado para realizar los tests, perteneciente al grupo SNCF.

Desde Talgo niegan que el proceso de homologación esté paralizado e incluso aseguran que están programadas reuniones en Pa-

rís “al más alto nivel” para el mes de enero. “Incluso servirán para otros trenes de otros operadores que también circularán en Francia”, aseguran.

De las 30 unidades a entregar a la operadora pública española, todavía restan por suministrar 7: Dos son trenes de ancho variable y otros 5 son AVEs de ancho fijo que incorporan la tecnología francesa. A ellos hay que sumar otros 5 a priori diseñados para Francia —porque están dotados con una tensión de 1,5 kV y sistemas de señalización KVB y TVM 430, no existentes en España— pero que han sido vinilados de color morado y están prestando servicios Avlo. Talgo se comprometió a homolo-

El regulador francés reconoció que Talgo no había pedido surcos para nuevas pruebas

gar estos diez trenes antes de su entrega definitiva a Renfe, y los contratos entre ambas también incluyen cláusulas de penalización en caso de no cumplir este hito, que todavía no han sido activadas.

Esta misma semana, el ministro de Transportes, Óscar Puente, volvió a reclamar en Bruselas la extensión de la red ferroviaria de alta velocidad en el sur de Francia para conectarla con España. Así, calificó de “inaceptable” que el Ejecutivo galo aplazase a 2042 esta conexión, pese a estar incluida en la Red Básica de Transportes de la UE, que fija el año 2030 como fecha límite. “Llevamos tiempo reclamando que se aborde el lado francés de la conexión”, reclamó Puente tras la reunión con el nuevo comisario de Transportes, Apostolos Tzitzikostas.

Vuelven los trenes de Cercanías entre Valencia y Catarroja tras la DANA

Tras mes y medio, queda por recuperar la línea C-3 y el tramo entre Silla y Catarroja

V. E. MADRID.

Este martes, 10 de diciembre, se recuperará el servicio ferroviario de Cercanías prestado por Renfe en las localidades del sur de Valencia más afectadas por la DANA que causó 230 muertes a finales de octubre fruto de las intensas riadas.

En concreto, y tras reabrirse parcialmente buena parte de la red (primero las líneas C-5 y C-6, desde Valencia a Caudiel y Castellón; y luego parcialmente las líneas C-1 Gandia-Silla y C-2 Alzira-Moixent), mañana se reabrirá el tramo común de las líneas C-1 y C-2 a su paso por las ciudades del sur del río Turia.

En concreto, los planes de Renfe contemplan la puesta en marcha de un tren cada 30 minutos en el trayecto que une la estación del Norte de Valencia (Valencia Nord) con

la localidad de Catarroja, previa parada en Alfajar-Benetússer y Masanassa. En estas localidades se ha achicado agua de las estaciones y se han limpiado todas ellas.

Con la repertura de este tramo de 7,6 km, serán 233,9 los kilómetros ya en servicio. Quedaría por reabrir toda la línea C-3 que une Valencia con Utiel, la más afectada por las lluvias; y el trazado entre Catarroja y Silla por el que circulan las líneas C-1 y C-2. Para evitar que los pasajeros tengan que

hacer dos transbordos, Renfe ha optado por mantener el servicio alternativo de autobuses, que seguirán efectuando parada en todas las localidades entre Valencia, Silla, y seguirá extendiéndose hasta Alzira en el caso de la C-2. Este plan ha movilizado 112 autobuses y 56.000 plazas diarias.

Los planes del gestor de la red ferroviaria, Adif, contemplan avanzar en los distintos puntos del trazado todavía en obras para recuperar la actividad habitual de las lí-

neas C-1 y C-2 antes de Navidad, a lo que se suma la pretensión de reabrir la línea C-3 hasta Aldaia.

Para ello, se está procediendo a limpiar y retirar todo tipo de vehículos, lodos, tierras y escombros de la plataforma ferroviaria. Al mismo tiempo, se está desmontando y levantando la vía, retirando el balasto contaminado con lodos y acondicionando la plataforma con nuevas mantas geotextiles que garanticen el mantenimiento de las piedras que sujetan la vía.

Empresas & Finanzas

Duro Felguera gana tiempo en Rumanía: Romgaz le da cinco meses más en su central

Las obras debían estar finiquitadas en diciembre, según los acuerdos ya renegociados en 2023

Carles Huguet BARCELONA.

El pacto que Duro Felguera no alcanzó en Argelia sí se da en Rumanía. Si Sonelgaz ha llevado a las autoridades una reclamación de 413 millones por los incumplimientos en la construcción de la central térmica de Djelfa, Romgaz ha optado por pactar un nuevo aplazamiento en la central de Iernut. El productor de gas, el mayor del país, da cinco meses más a la cotizada española para terminar los trabajos, pese a que ya se trata de la segunda renegociación del contrato inicial.

Según explicó Razvan Popescu, consejero delegado de la empresa rumana, en la última conferencia con analistas, Romgaz ya asume que Duro Felguera no entregará la obra antes de final de año como estaba previsto. “Debido a una menor movilización de la esperada, la nueva fecha límite para finalizar todas las obras restantes será junio de 2025”, justificó.

Concretamente, el día límite es el 31 de mayo. Según los cálculos de la gasista, la obra está terminada al 95%. Y es que según dijeron los resultados en presentaciones anteriores, Duro Felguera dispuso solamente de un 70% de los recursos estipulados inicialmente con la firma del contrato.

No obstante, la empresa presidida por Eduardo Espinosa se enfrenta a un problema añadido a la hora de dar por finiquitados los trabajos: buena parte de la maquinaria se dejó en la instalación hace cuatro años y no se ha vuelto a tocar

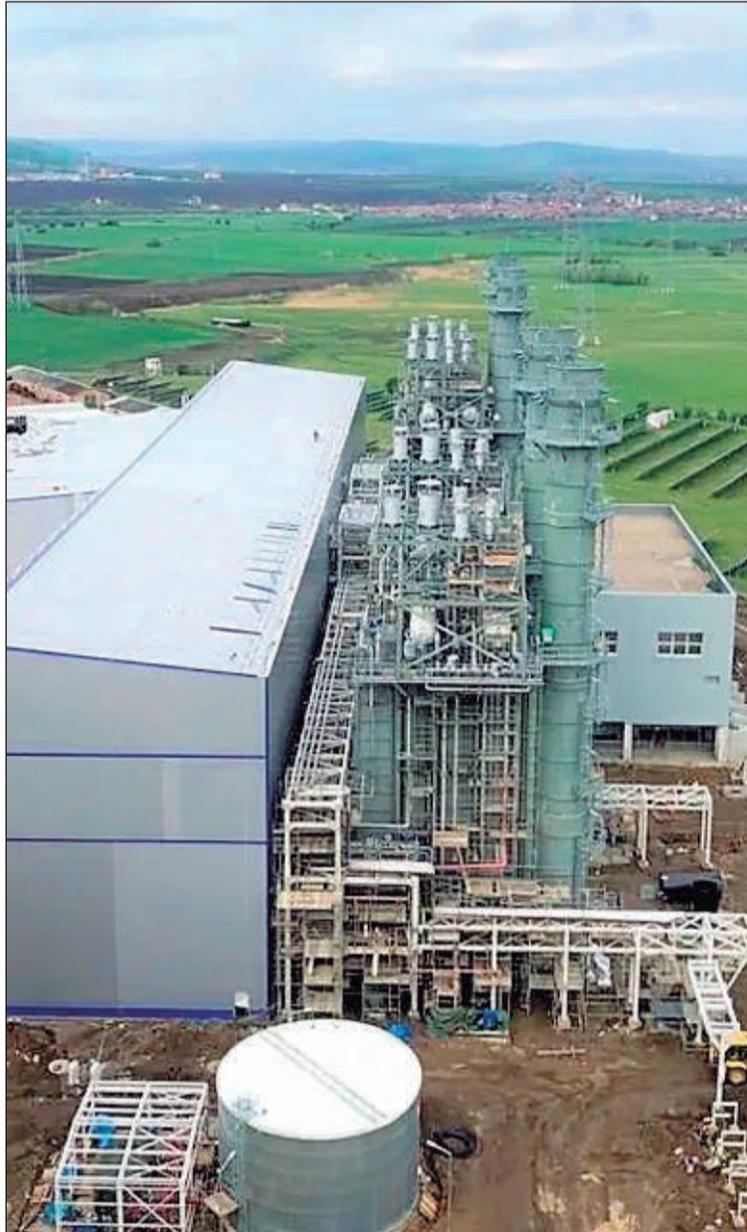
desde entonces. “Es importante mencionar que, teniendo en cuenta que la mayoría de los equipos fueron instalados durante el contrato inicial de la obra, hace cuatro años, y desde entonces no han funcionado, se deberán realizar pruebas complejas para asegurar que la operación de la planta se realice en las mejores condiciones y sin riesgo alguno para las personas que trabajan en el sitio”, añadió Popescu.

De ahí que se puedan intuir gastos añadidos para Duro Felguera si hay parte de la maquinaria que haya quedado inutilizada por la falta

El nuevo contrato tenía un valor de 70 millones después de que el convenio original se liquidase

de uso o el impacto del clima en los últimos cuatro años.

Se trata de la segunda renegociación del contrato que la cotizada española firma en Rumanía. En verano de 2023, Duro Felguera ya dijo en un comunicado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) que Romgaz y ella habían firmado un nuevo contrato para la central de Iernut por valor de 70 millones de euros para terminar los trabajos. El convenio original, litigado, tenía un valor de 250 millones de euros y fue liquidado por ambas partes.



La central de Romgaz en Iernut, que construye Duro Felguera. EE

En el segundo acuerdo, la firma controlada por el Grupo Prodi se dio 16 meses para finalizar la obra, un plazo que vence en diciembre. Eso sí, ya incluía la posibilidad de un prorrogación en el caso que no se pudiera finalizar en tiempo y forma. La central tendrá una potencia instalada de 430 MW e incluirá cuatro turbinas de gas más cuatro calderas de recuperación para la producción de vapor con tres niveles de presión y dos turbinas de vapor.

El frente argelino

Con este aplazamiento, Duro Felguera puede centrarse en el frente de Argelia. La cotizada no logró un acuerdo con Sonelgaz para renegociar el contrato de construcción de la central térmica de Djelfa. Por ello, la gasista ha presentado ante la Cámara de Comercio e Industria de Argelia una solicitud de arbitraje en el que reclama 413 millones por la suspensión del contrato.

Duro presentará su oposición a la reclamación de Sonelgaz antes del 10 de diciembre

La reclamación provocó que la CNMV decidiese suspender la cotización de la compañía. El regulador le obligó a incluir una provisión de 100 millones de euros –Duro no contemplaba ningún importe para volver a los mercados. Por ello, el consejo de la organización se reunió la semana pasada para reformular las cuentas desde 2022

En paralelo presentará su escrito de oposición a la solicitud de arbitraje antes del 10 de diciembre “rechazando la reclamación”. Además, pretende reclamar de 200 millones por daños y perjuicios.

Palatchi (Pronovias) gana 240 millones con su patrimonial

Gracias a sus inversiones en bolsa estadounidense, especialmente en firmas tecnológicas

Carles Huguet BARCELONA.

Alberto Palatchi, fundador de la firma de moda nupcial Pronovias, saborea el buen rendimiento de la bolsa en 2023. La vigesimosegunda fortuna española según la lista Forbes ganó 239,8 millones de euros con su firma patrimonial, en la que engloba inversiones en algunas de las principales cotizadas del mundo y varios activos inmobiliarios repartidos por el planeta.

Según consta en las cuentas del ejercicio 2023 de Grupo Galma, Palatchi dejó atrás los números rojos

de 119,7 millones de euros que había registrado en el ejercicio 2022. La principal razón de la diferencia fue el desigual comportamiento de la bolsa, especialmente estadounidense, en la que el empresario tiene invertido buena parte de su capital. Con la mejora, la sociedad logró incrementar sus activos desde los 1.415 millones de euros hasta los 1.763 millones de euros.

De este modo, la Sicav que Palatchi todavía mantiene contribuyó con un beneficio de 173,3 millones de euros. Lo hizo, por ejemplo, gracias a la apuesta por valores como Nvidia, cuyos títulos saltaron desde los 21,9 millones de euros a los 54,2 millones de euros. El dirigente también luce 59 millones en acciones de Alphabet (Google), 36,7 millones de euros en Repsol, 65,9

Nvidia, Alphabet, Microsoft y Apple son algunas de las acciones más rentables que tiene

millones de euros en Meta, 65,4 millones de euros en Microsoft y 53,6 millones de euros en Apple. En España -y más allá de Repsol, Palatchi invirtió en International Airlines Group (IAG), Banco Santander y BBVA. Su apuesta por acciones del país es de 90 millones de euros, mientras que la bolsa internacional supera los 1.000 millones en valor, siempre en activos europeos o norteamericanos. El dirigente también

tiene 7,3 millones de deuda pública estadounidense.

La bolsa no es el único negocio en el que invierte el empresario. Palatchi tiene también activos inmobiliarios. Además del alquiler -son principalmente locales comerciales-, el catalán también se anotó 48,5 millones de euros de beneficio por la venta de un inmueble en El Prat de Llobregat (Barcelona) y Reino Unido. Entre los edificios más representativos, el dirigente tiene la sede de Pronovias en Barcelona y tiendas en ciudades como París, Madrid y Milán, alquiladas también a la firma de moda nupcial.

Gracias al buen resultado del ejercicio, Palatchi optó por repartirse un dividendo de 18 millones de euros al cierre del año fiscal con el que sufragar sus gastos.

El empresario amasó buena parte de su fortuna con la venta de Pronovias a BC Partners en 2017, que desembolsó un total de 550 millones en la compra, que correspondieron al 100% del capital. A continuación, el propio Palatchi compró el 10% de las acciones, con lo que mantiene una participación minoritaria. Además, antes de la desinversión logró 140 millones en dividendos durante el último año.

La empresa y el empresario han corrido suerte dispar, desde entonces. Si Palatchi no deja de incrementar su fortuna, la compañía fue duramente golpeada por el parón del sector durante el coronavirus y los acreedores (Bain Capital y MV Credit) se quedaron con ella. Este verano tuvo que presentar un ERE para 64 personas.

elEconomista.es

VIII Foro Industrial País Vasco

Hacia una economía más competitiva y sostenible:
Proyectos para la transformación digital y energética



10 **Martes**
de diciembre



De 09:30 a 12:10 hrs.



Con la apertura de:

D. Iñaki Alonso

Viceconsejero de Hacienda
del Gobierno Vasco



Con la clausura de:

D.ª Aina Basurko

Diputada de Promoción Económica
de la Diputación Foral de Bizkaia



Inscríbete y sigue la jornada en www.bit.ly/VIIIForoPaisVasco-eE

Patrocinado por:



Con la colaboración de:



#VIIIForoPaísVascoeE

Empresas & Finanzas

Asterion prepara un fondo para entrar en el alquiler de aviones a grandes aerolíneas

Se alía con Sigrun Partners para lanzar su nuevo proyecto de 'leasing' de 100 millones

C. Reche MADRID.

Asterion, el fondo de infraestructuras más grande de España, sube su apuesta por el sector aéreo. La gestora liderada por Jesús Olmos, veterano de la industria del *private equity* y ex de KKR, prepara su entrada en el negocio del arrendamiento de aeronaves junto a Sigrun Partners, de acuerdo a distintas fuentes consultadas por *elEconomista.es*, con el objetivo de que esta plataforma tenga un tamaño de aproximadamente 100 millones de euros.

Sigrun será un aliado clave en esta aventura. El banco de inversión adquirido por Renta 4 aportará su conocimiento en esta área, donde cuenta con Eduardo García Sansigre como socio operativo en este campo. Sansigre tiene una dilatada experiencia en el sector de transporte aéreo, donde ha ejercido diversas posiciones directivas –ha trabajado en Iberia y Vueling, entre otros– y ha actuado ya en la industria del *leasing* con SGS.

Asterion y Sigrun ya han dado sus primeros pasos con la compra de dos aviones de fuselaje ancho. Las aeronaves han sido arrendadas a la aerolínea surcoreana Asiana Airlines y a la española Air Europa, propiedad del grupo turístico Globalia. La operación ha sido financiada por MUFY y HCOB. Debido al tamaño del nuevo vehículo, el objetivo es arrendar un total de entre cinco y diez aviones, añadieron voces conocedoras del proceso. Asterion y Sigrun no hicieron comentarios.

La tesis de inversión es clara. El tráfico aéreo acumula un crecimiento anual sostenido en toda su serie histórica y no ha caído en ningún momento de su historia, salvo en casos muy puntuales como en la crisis del 11-S y ante la pandemia del coronavirus. La rentabilidad de este tipo de negocios está entre el 8 y el 10% del capital invertido, ya que



Un avión de Air Europa. EE

Sube su apuesta por la industria aérea

La gestora española ya ha explorado la industria aérea desde el lado de la infraestructura. Este verano cerró la compra del 49% del 'holding' aeroportuario 21 Aeroporti, tenedor de los aeropuertos de Milán y Nápoles, entre otros, al fondo francés Ardian. La adquisición, firmada por cerca de 500 millones, comprende también los aeropuertos de Salerno, Turín, Trieste, Bolonia y Bérgamo.

los flujos de caja son estables y predecibles.

Asterion aterriza en un sector por el que ya se han interesado otros *private equity*. Un caso claro ha sido Dunas Capital, que lanzó en 2020 un fondo de capital riesgo dedicado a comprar aviones y alquilarlos a aerolíneas con un tamaño similar. De hecho, la plataforma que gestiona también activos mobiliarios e inmobiliarios, además de alternativos, ha iniciado el periodo de desinversión de sus vehículos Dunas Aviation I FCR y Dunas Capital Aviation con la venta de dos aviones Airbus A220-100 de la estadounidense Delta Airlines a inversores japoneses por más de 75 millones de euros.

También Arcano se lanzó en 2023 a este negocio. A través de los vehí-

culos Arcano Aviation Fund y Arcano Capital Aviation, la gestora ha completado su primera operación este año y ha comprado un Boeing 777-300ER arrendado a la aerolínea de bandera canadiense Air Canada. La aeronave, que ya formaba parte de la flota de la aerolínea, será arrendada por un plazo de 56 meses desde su entrega y será adquirida por la aerolínea al final del arrendamiento.

En la esfera internacional, el arrendamiento de aviones ha despertado el apetito de los fondos de cobertura. Avenue Capital recaudó en 2018 un fondo de 600 millones de dólares para comprar aviones. Fondos rivales como Napier Park, Castlelake y Marathon también han invertido dinero en el negocio.

BeePlanet Factory levanta una ronda para su expansión internacional

Santander Climate Fund y Easo Ventures, nuevos socios estratégicos

elEconomista.es MADRID.

BeePlanet Factory, compañía navarra pionera en el almacenamiento de energía a partir de baterías de vehículos eléctricos, ha cerrado una ronda por un valor de cinco millones, con el objetivo de fortalecer su estrategia de crecimiento, diversificación e internacionalización.

La reciente ronda de financiación de BeePlanet ha marcado un hito importante con la incorporación de dos nuevos socios inversores estratégicos: Santander Climate Fund y Easo Ventures, este último gestionado por Stellum Capital.

2018
FUNDACIÓN

Año de entrada al mercado con la implantación de sistemas de almacenamiento

Esta ampliación del grupo inversor se complementa con la inversión de Itzarri y el renovado apoyo de los socios existentes, con Suma Capital como accionista con la mayor participación individual liderando la participación de los inversores actuales.

Asimismo, EIT InnoEnergy y Sodena, sociedad pública del Gobierno de Navarra, han reafirmado su confianza en la compañía en esta nueva etapa. El respaldo obtenido en esta operación proporcionará a BeePlanet los recursos necesarios para acelerar su expansión internacional y desarrollar modelos de negocio innovadores, contribuyendo así a la promoción de un sistema energético más sostenible.

Serena y Mota Engil construirán el nuevo Hospital de Lisboa Oriental

Ganan el mayor concurso de infraestructura social en Portugal

C. R. MADRID.

Serena Industrial Partners, gestora española independiente de fondos de infraestructuras sostenibles, ha resultado elegida como la adjudicataria para diseñar, construir, operar y mantener el Hospital Lisboa Oriental, el mayor proyecto de

colaboración público-privada para una infraestructura social en Portugal. El socio de Serena en el proyecto es el grupo Mota Engil, la principal concesionaria y constructora portuguesa.

El complejo hospitalario, que se construirá en los próximos 3 años, contará con más de 130.000 metros cuadrados de extensión, un aparcamiento para 3.000 vehículos y un helipuerto.

El Hospital Lisboa Oriental dispondrá de 875 camas y ofrecerá ser-

vicios médicos especializados como Reumatología, Medicina Nuclear y Radiología.

Renovación esperada

El proyecto representa un activo esencial para el sistema sanitario portugués, ya que reemplazará seis antiguas unidades hospitalarias (São José Hospital, Santo António dos Capuchos Hospital, Santa Marta Hospital, Curry Cabral Hospital, Dona Estefânia Hospital and Alfredo da Costa Maternity Hos-

pital) y mejorará el acceso y la calidad de los servicios a los usuarios de la capital lusa.

El proyecto ha sido analizado por el Banco Europeo de Inversiones con un resultado positivo medioambiental y social al reducir significativamente las emisiones de dióxido de carbono (estimadas en 27.000 toneladas de CO2 al año) a través de la instalación de paneles solares e implementación de sistemas para la reducción del consumo de energía.

Con esta operación, Serena consolida su presencia en Portugal y expande la cartera de activos de infraestructura social. Serena gestiona una cartera diversificada de 11 activos con un valor de aproximadamente mil millones de euros (valor de empresa) principalmente en Europa en los sectores medioambientales, de movilidad y social-digital. Actualmente Serena continúa invirtiendo en infraestructura esencial a través de su vehículo Serena Infra II, FCR.

Aresbank rastrea alianzas en Turquía, Egipto, Irak, Argelia, Jordania y Túnez

Quiere duplicar la cartera de clientes españoles hasta 2025 y firmar operaciones más grandes

E. Contreras / M. Allievi MADRID.

Aresbank, la entidad especialista en operaciones de comercio exterior entre España y el mundo árabe, abre nueva etapa estratégica y quiere impulsar su negocio aprovechando las oportunidades que brindan las economías del Norte de África y Oriente Medio a las empresas. Su hoja de ruta toca múltiples teclas: ha comenzado a rastrear alianzas con bancos locales en varios países para que faciliten la incursión de sus clientes en dichos mercados; acaba de estrenarse en la ventanilla del Banco de España y con el ICO para acopiar munición, en forma de liquidez, que le permita asumir mayores financiaciones; y está desplegando una agenda de contactos y participaciones en foros para que las compañías conozcan mejor sus servicios y los utilicen.

Hoy trabaja con compañías *Ibex-35*, aunque el grueso de sus clientes son empresas de tamaño mediano e, incluso, pequeño que exportan a dichas geografías. “Espero doblar nuestra cifra de clientes españoles de 2023 en 2025, quedándome corto”, desvela su consejero delegado y director general, Javier Sierra, en entrevista con *elEconomista.es*.

Fundada en 1975 como entidad española de capital libio y supervisada por el Banco de España, es probablemente el banco con más experiencia en España en comercio, proyectos e industria en conexión con el mundo árabe. Y hace poco más de un año fichó a Sierra, exresponsable de NatWest, dentro de una remodelación de la cúpula para acelerar su crecimiento. “Este es un proyecto con una base muy buena, porque el banco tiene una virtud enorme de poder desarrollarse perfectamente con el negocio español y libio, porque paga un dividendo, mantiene una plantilla y da un servicio a la economía de su accionista de referencia, que necesita tener un facilitador en todas sus importaciones. Ellos tienen petróleo, gas y otras exportaciones... Funcionaba muy bien, pero también tenía un potencial enorme”, relata.

Bajo el paraguas del BdE

Llegó con tres décadas de trayectoria en el sector financiero a sus espaldas –casi 20 en NatWest–, una extensa experiencia en banca de inversión, gestión de equipos y cierre de grandes transacciones a un banco de nicho y con un foco muy definido: “Hay un objetivo claro: fomentar el comercio exterior entre la zona del norte de África y los países de Oriente Próximo (región MENA), y Europa”. Pero atisba un gran potencial



Javier Sierra, director general y consejero delegado de Aresbank. DAVID GARCÍA

Resultados sostenibles, beneficio récord y buen dividendo

Tras encadenar dos años de pérdidas por atípicos, Aresbank volvió al beneficio en 2023, con un resultado neto de 631.000 euros. Su objetivo es conseguir resultados sostenibles y crecientes, al igual que en negocio, aunque parte de un balance pequeño, en torno a los 1.000 millones. “Como no estamos cotizados podemos decir que la senda hasta ahora es de resultados récord de los 49 años de historia que tiene el banco. Este año estaremos muy lejos de esos 600.000 euros”, dijo. Un 60% corresponde al margen de intereses y el resto del negocio es el ‘trade’. Sin embargo, recalzó que lo más importante para él es la estrategia comercial clara de la entidad. “Porque en un país con bancos de primer nivel, si no te especializas

por tamaño no tienes nada que hacer. Y ese ha sido nuestro trabajo”, agregó. El consejero delegado detalló también que el próximo año el banco pagará un “buen dividendo”, que será aprobado por la junta en marzo. Al buen comportamiento de los resultados, se suma una gestión prudente del riesgo, ya que su ratio de préstamos dudosos está próximo al cero. Sierra destacó que sus principales competidores son UBAE en Italia y el British Arab Commercial Bank, que “curiosamente son hermanas del mismo grupo (el Libyan Foreign Bank)”. “Ahora esas dos ganan más dinero que nosotros, (...) pero estoy convencido de que con el modelo que tenemos y con la reinversión que estamos haciendo, les alcanzaremos”, detalló.

por el posicionamiento: “Yo diría que en nuestro segmento no hay un banco en Europa que lo haga mejor. Podemos perder una operación por precio o por relación, pero en calidad de servicio, en conocimiento y en competitividad somos imbatibles”, reivindica. Y lo acompaña con números: “El año pasado tuvimos 1.200 millones en operaciones de comercio exterior y este año vamos por los 2.000 millones”.

La clave es que mientras la banca española, y por extensión la europea, es reacia a financiar proyectos en países del área MENA por la desconfianza hacia el pagador o proveedor local, Aresbank trabaja en un terreno familiar. La entidad pertenece al Libyan Foreign Bank, grupo que posee otros 22 bancos –cuatro en Europa y el resto en la zona MENA–, y cuenta con 300 bancos locales *partners* en 76 países que le brindan apoyo a la hora de abordar operaciones para clientes en sus regiones e, incluso, le prescriben transacciones.

La nueva hoja de ruta busca ensanchar o completar esa huella geo-

gráfica hacia nuevos mercados y economías con potencial para su negocio con empresas. “Nuestra agenda de corto plazo, sin duda, es Argelia, Turquía y Egipto, sin descuidar nunca a nuestra casa matriz. Cuanto más podamos hacer en Libia, fenomenal; y luego Irak, Jordania, sin duda, y con cautela, ciertos países del África subsahariana. En esta región estamos ayudando a algunas empresas porque el potencial es enorme, pero, claro, en países como Togo, Burkina Faso o Níger tienes que ir con alguien que te dé mucha confianza y que te garantice el pago. La zona del Golfo está bien, pero está tan desarrollada y tienen tanto dinero que no hay tanta percepción de riesgo y lo puede hacer cualquier entidad europea porque están muy cómodos”, explica.

Remunerar la tesorería

En Argelia, el banco central del país ha levantado hace un mes escaso las restricciones impuestas hace dos años por Argel para el comercio exterior con España, que históricamente ha sido su tercer socio comercial. En Turquía, Aresbank ha participado ya en dos préstamos sindicados “de los dos primeros bancos del país” y son operaciones que multiplican por varias veces las cuantías dispuestas en otras geografías. Su interés es, de hecho, entrar en pugna por operaciones de mayor volumen, aunque precisa que “sin despreciar a ninguna”.

Para tener una mayor capacidad Aresbank acaba, precisamente, de

Se estrena en la ventanilla del BdE y con el ICO para atender mayores financiaciones

acudir por vez primera en su historia a la ventanilla de financiación del Banco de España, ha comenzado a trabajar con líneas del ICO y a potenciar la captación de liquidez de las empresas. Hasta ahora retribuía los picos de tesorería de sus clientes en dólares y en plazos cortos, y ahora ha ampliado la oferta a remuneraciones en euros con mayor vigencia, siempre dentro de la relación global comercial con las compañías.

Sierra cree que al empresariado nacional se le abre un gran potencial de crecimiento en el mundo árabe, con exportaciones de sus productos o oportunidades de proyectos en, por ejemplo, construcción de infraestructuras. Sin embargo, admite que Aresbank no es muy conocido, algo que busca remediar con una mayor participación del banco en foros o acompañando en misiones empresariales. La entidad se ha adherido, por ejemplo, a CEIM y firmado un acuerdo de colaboración con la Cámara de Comercio de Madrid, que ambiciona replicar en otras comunidades autónomas.

Empresas & Finanzas

El regreso de Javier Serratos: lanza una red de recarga de camiones eléctricos

El expresidente de Uralita y Nefinsa entra en PragmaCharge y dirige el negocio en España

Ángel C. Álvarez VALENCIA.

El que fuera máximo responsable de uno de los grandes grupos corporativos valencianos durante décadas, Nefinsa, vuelve a la actividad empresarial. Javier Serratos Luja, miembro de la saga familiar que fue dueña durante décadas de Valenciana de Cementos y que tras su venta fundó la aerolínea Air Nostrom, dirigió el grupo de materiales de construcción Uralita y fue socio de referencia de Gamesa, se ha embarcado en una nueva aventura: el despliegue de una red de centros de recarga de camiones eléctricos que permita cubrir los principales países europeos.

Serratos se ha convertido en uno de los inversores que han entrado en el accionariado de la *startup* británica PragmaCharge, fundada el año pasado por varios directivos europeos con experiencia en sectores como la energía y la logística. Serratos además ha asumido la gestión como director general de la compañía en España para impulsar su desarrollo en toda la Península Ibérica.

Un salto que se produce dos años después de que Nefinsa, el holding inversor de la familia valenciana, fuera liquidado tras la venta ordenada de los últimos activos de la antigua Uralita, que había quedado herida de muerte por las indemnizaciones vinculadas al uso de amianto décadas antes.

Ahora con PragmaCharge apuesta por la descarbonización en el sector del transporte por carretera mediante vehículos eléctricos pesados. La firma aspira a operar una de las principales redes de carga eléctrica de este tipo en el continente. Para conseguirlo la firma no se limita a los centros de recarga, si no que también ofrece a las compañías y operadores de transporte otros servicios para englobar toda la gestión



Anil Srivastava, CEO de PragmaCharge, Pablo Bordils, CEO de Transnugon, y Javier Serratos. EE

de este tipo de flotas, desde el *leasing* de los propios camiones eléctricos a la planificación las rutas de transporte y la tecnología para optimizar los tiempos de uso de las baterías.

“Somos una empresa que integra todo el proceso”, explica el propio Serratos, que señala que para facilitar el salto al eléctrico PragmaCharge también adquiere los camiones y los ofrece en *leasing*, ya

que el coste sigue siendo uno de los mayores obstáculos. Mientras un camión diésel convencional cuesta unos 110.000 euros, un camión eléctrico pesado tiene un precio de unos 280.000 euros. La mitad se corresponde al coste de las baterías, que ya permiten autonomías de entre 380 y 500 kilómetros.

PragmaCharge ya ha arrancado los proyectos de sus primeros centros de recarga en Reino Unido, Finlandia y España, y está trabajando para ponerlos en marcha también en Francia y Alemania, según explica el propio Serratos.

En el caso de España, la firma británica ya ha conseguido la concesión y ha iniciado las obras para su primera gran estación, que se ubicará en Valencia y espera que esté

operativa en octubre de 2025, después de una inversión de al menos 4 millones de euros y que contará con cargadores fabricados por la valenciana Power Electronics.

Se trata de un espacio de 12.400 metros cuadrados ubicado en Mercavalencia, el mercado mayorista de la ciudad, que tendrá capacidad para que pueda ser utilizado a la vez por 50 vehículos de gran tonelaje. Una ubicación que no es casual: está situada junto a la V-30 y a poco más de 3 kilómetros del puerto de Valencia, cuyo corredor con Madrid forma el mayor eje de transporte de contenedores por camión de España.

Madrid, la siguiente escala

“La idea es tener centros de recarga cada 350 kilómetros, esto también permite que un conductor esté al volante sus cuatro horas y media reglamentarias y se pueda aprovechar el momento de descanso para recargar el camión”, comenta el expresidente de Nefinsa y ahora director general para España de PragmaCharge. Por ello su siguiente pa-

Construye un primer centro en Valencia y prevé entre 15 y 20 en toda la Península

Las fechas clave para el acelerón del salto eléctrico en el transporte pesado

Uno de los pilares del plan de negocio de PragmaCharge es el calendario de Europa para la descarbonización en el transporte por carretera. En enero de 2027 se empezará a cobrar por las emisiones de CO2 de los camiones, de forma que cada camión diésel que genera unas 120 toneladas anuales tendrá que pagar unos 5.000 euros al año, según estima Serratos. En 2030 los actuales fabricantes estiman que el precio del camión eléctrico igualará al diésel, cuya venta se prohibirá en la Unión Europea en 2040.

Forest Chemical quiebra tras contabilizar ‘ventas ficticias’ millonarias

La firma alicantina con deudas por 29 millones se encuentra en liquidación

Á. C. Álvarez VALENCIA.

Forest Chemical Group, empresa alicantina que nació en 2009 para fabricar adhesivos especiales con la tecnología denominada *hot melt* para sectores como la alimentación, y que incluso se planteó salir a bolsa, entró por sorpresa en concurso

de acreedores y liquidación en verano con deudas de 29 millones. Un final al que llegó tras años de irregularidades en sus cuentas según ha desvelado el proceso judicial.

El informe del administrador concursal y la propia memoria para solicitar del concurso dejan patentes que las cuentas de la empresa entre 2020 y 2022 poco tenían que ver con la realidad. En esos tres años las ventas registradas “no corresponden con operaciones realmente realizadas, son ventas ficticias

cuyo importe acumulado supera los 17 millones de euros”, señala textualmente la solicitud de concurso y el informe concursal.

Traspasos y pulso de socios

Como consecuencia de esos ingresos inflados y otras distorsiones en los apuntes contables, la sociedad tuvo que modificar sus cuentas en 2023 para cerrar con pérdidas de 4,8 millones, después de años registrando beneficios pese a tener en realidad resultados negativos.

Unos ajustes que afloraron un patrimonio negativo de 23 millones de euros, que fue lo que llevó a la empresa a solicitar el concurso y la liquidación, que incluía además una oferta de compra de la unidad productiva por parte de una sociedad unipersonal, Obras Alicantinas Siglo XXI. Una propuesta que fue desechada por el administrador concursal y el juzgado al considerar que no reunía garantías ni solvencia.

Forest Chemical seguía bajo el control de sus socios fundadores,

Pedro Fernández y Sergio Vega, que a finales de 2023 recompraron el 32% que mantenía Treevalue Vehículo 1, una firma liderada por Máximo Buch con varios inversores valencianos. La propia Forest asumió un 10% de esa compra, por un precio de 1,32 millones de euros. Un pago aún pendiente, ya que Treevalue demandó a la firma y sus antiguos socios antes de la entrada en concurso y figura como acreedor. Una venta que además el administrador estudia rescindir.

Babel e IBM impulsan la conectividad de sistemas y datos

Babel se ha unido como socio al ecosistema de IBM, que incorpora ambas herramientas en su portfolio, cogiendo el testigo de Software AG

EcoBrands

En un entorno empresarial en constante evolución, la transformación digital es clave para que las organizaciones se mantengan competitivas. La integración de sistemas y la gestión de datos han pasado a ser pilares fundamentales en esta transición. Con la reciente adquisición de WebMethods y StreamSets por parte de IBM, oficializada el 1 de julio de 2024, estas dos plataformas ofrecen nuevas oportunidades para las empresas que buscan liderar en la era digital a través de soluciones innovadoras y efectivas de integración de sistemas y gestión de datos permitiendo, gracias a su robustez y versatilidad, la creación de sinergias poderosas dentro del ecosistema tecnológico de IBM.

Babel, multinacional de origen español de servicios tecnológicos de aceleración digital, cuenta con una dilatada experiencia en la implementación de estas tecnologías, tanto en la Administración Pública como en el sector privado, con una fuerte presencia en el sector Bancario y el Asegurador. La adquisición de ambas herramientas por parte del fabricante refuerza su alianza con la consultora, que se posiciona como uno de sus principales aliados en el diseño de soluciones basadas en ambas plataformas.

Excelencia en gestión de datos

La compra de WebMethods y StreamSets por parte de un gigante tecnológico como IBM, ha permitido potenciar las capacidades de ambas plataformas y establecer poderosas sinergias en-

tre estas y el portfolio que ya poseía, abriendo nuevas oportunidades de crecimiento e innovación para sus clientes.

WebMethods se ha convertido en una de las principales herramientas de integración de sistemas, facilitando la conexión entre diversas aplicaciones y servicios, tanto en la nube como en entornos locales. Esta flexibilidad permite a las empresas superar los desafíos de la integración de sistemas, especialmente cuando coexisten tecnologías de diferentes generaciones.

“WebMethods nos permite ayudar a nuestros clientes a romper los silos de información y a crear una infraestructura más conectada, señala José de Ramón, Director of Exponential Technologies de Babel. “La adquisición de esta plataforma por parte de IBM nos va a ayudar a Integrar IA e IoT, que nos ayuda a crear ecosistemas de tecnología más inteligentes, eficientes y conectados. Esto supone, sin duda, un salto de gigante en la aceleración digital”. Por otro lado, con la adquisición de StreamSets, IBM fortalece su portfolio de soluciones de datos, facilitando la gestión de flujos complejos y diversos, incluso cuando estos provienen de fuentes no uniformes. No solo permite gestionar grandes volúmenes de datos en tiempo real, sino que también ayuda a las empresas a obtener *insights* valiosos.

Casos de uso y resultados tangibles

Babel cuenta con una amplia trayectoria en la implementación de esta tecnología, y el inicio

de esta nueva etapa, ahora de la mano de IBM, le va a seguir ayudando a cumplir con su objetivo de consolidarse como consultora IT de referencia en los sectores financiero y asegurador. La aplicación de este tipo de soluciones no solo mejora la operativa diaria, sino que también permite a las empresas reaccionar de manera más ágil a las demandas del mercado.

La adquisición de ambas herramientas por parte de IBM, que refuerzan su cartera de datos, inteligencia artificial y automatización, marca una nueva era de oportunidades y ofrece una propuesta única en el mercado, facilitando la orquestación de distintos motores de ejecución tanto en la nube como en entornos on-premise.

Enrique Tevar, Automation Sales Manager de IBM para España, Portugal, Grecia e Israel, afirma: “En el caso de WebMethods, nuestra visión se centra en ampliar su capacidad para integrarse con tecnologías emergentes, como la inteligencia artificial (IA) y el Internet de las cosas (IoT), lo que permitirá a las empresas construir ecosistemas tecnológicos más inteligentes y conectados”.

“StreamSets, por otro lado, se perfila como parte fundamental de nuestras soluciones de datos, permitiendo a las organizaciones optimizar sus decisiones de negocio mediante el análisis avanzado de datos en tiempo real” añade Enrique Tévar.

Más allá de la tecnología

Más allá de las herramientas, el éxito de la transformación digital radica en su correcta integración en la estrategia empresarial. Según explica José de Ramón, director of Exponential Technologies de Babel, “la transformación digital no se trata solo de implementar tecnología, sino de reimaginar los procesos y modelos de negocio para crear valor de manera distinta e innovadora. Desde la automatización de procesos empresariales hasta la personalización de experiencias de cliente, las oportunidades son infinitas”.

“La transformación digital implica un enfoque integrado que combine tecnología, procesos y personas. Adoptar una estrategia de transformación digital también significa capacitar al personal y fomentar una cultura de innovación,” añade el director of Exponential Technologies de Babel.

La adquisición de WebMethods y StreamSets por parte de IBM representa un hito en lo que a la evolución de la integración de sistemas y la gestión de datos se refiere. Estas plataformas no solo han mejorado la eficiencia operativa y la toma de decisiones basada en datos, sino que también han abierto nuevas oportunidades para la innovación y el crecimiento empresarial.

En este sentido, José de Ramón concluye: “El respaldo de IBM amplía aún más nuestras capacidades, permitiendo a nuestros clientes superar los desafíos de la digitalización y aprovechar al máximo las oportunidades de la era digital. Gracias a WebMethods y StreamSets, las empresas se encuentran mejor posicionadas que nunca para ser líderes en un mundo cada vez más conectado y centrado en los datos”.



José de Ramón, Director of Exponential Technologies de Babel. EE

Empresas & Finanzas

Telefónica comienza a utilizar la IA en el móvil para detectar llamadas fraudulentas

Estrena en el Reino Unido una herramienta gratuita que advierte al usuario antes de descolgar

Antonio Lorenzo MADRID.

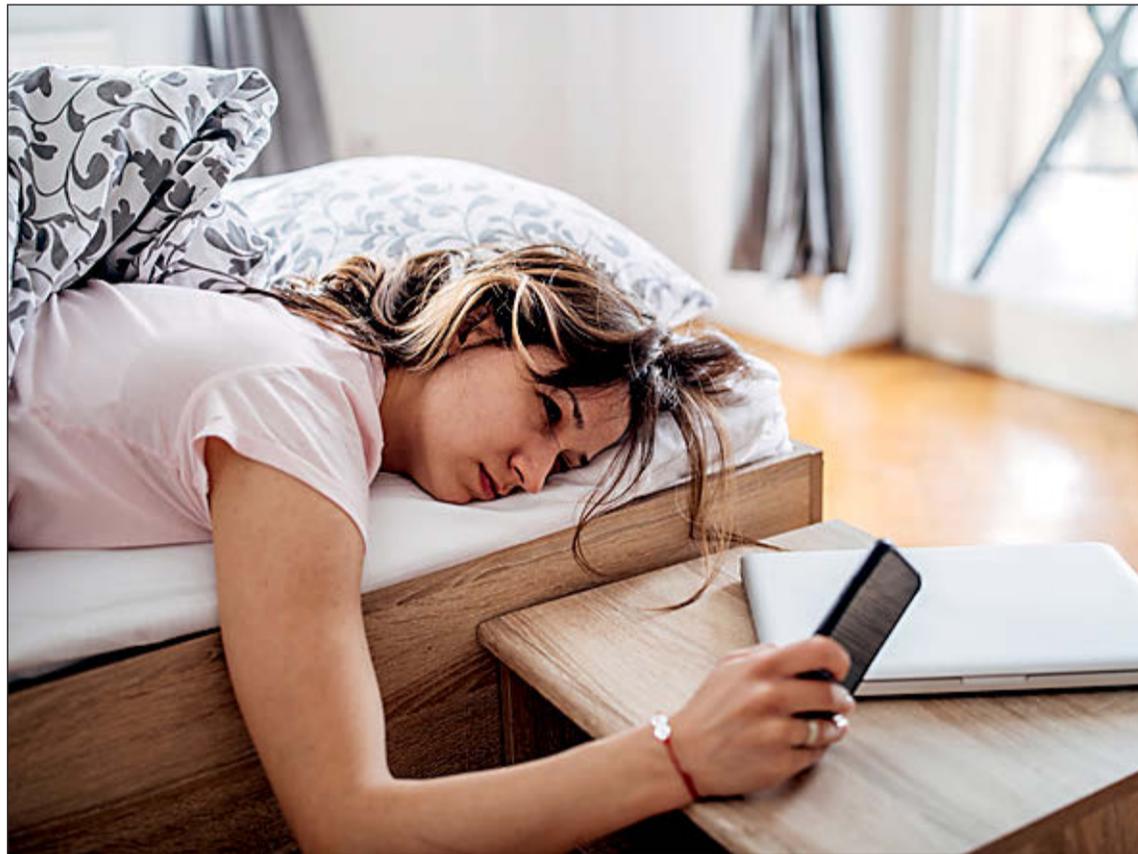
La Inteligencia Artificial (IA) ya informa a los usuarios de móviles sobre el origen fraudulento de ciertas llamadas. De esa forma, no sólo resultará fácil eludir el contacto telefónico con los presuntos malhechores o factores de riesgo, sino que también pondrá freno a las incontables molestias que padecen los ciudadanos por este motivo.

El primer paso en esta dirección lo protagoniza estos días Telefónica en el Reino Unido, a través de VMO2. La *joint venture* del grupo español y Virgin Media acaba de lanzar una herramienta gratuita, denominada *Call Defence*, que identifica las llamadas sospechosas de estafa incluso antes de descolgar el teléfono.

Según informa la teleco, la aplicación utiliza la "IA adaptativa para analizar el comportamiento del número de llamada en tiempo real y determinar si podría tratarse de una llamada fraudulenta o de spam. Los clientes son alertados de cualquier riesgo a través de la pantalla, ayudándoles a decidir si quieren contestar o no.

La nueva tecnología, desarrollada por Hiya, firma especializada en seguridad de voz, se está implantando para los clientes de Telefónica en aquel país (a través de la marca O2) con planes de pago mensual personalizados, así como para los clientes de O2 Business. De hecho, O2 es el primer y único operador de telefonía móvil del Reino Unido que ofrece este servicio a sus clientes sin coste adicional, para beneficio no solo de consumidores, sino también de empresas.

Según el informe *State of the Call* de Hiya, el 16% de los consumidores británicos fueron víctimas de estafas telefónicas el año pasado, perdiendo una media de 798 libras cada uno (962 euros). Otras fuentes apuntan que casi una cuarta par-



La IA sale al rescate de los usuarios víctimas de 'spam' y fraudes telefónicos. ISTOCK

El servicio 'Call Defence' frena intentos de fraude y evita multitud de molestias por spam

te de los usuarios de móviles del Reino Unido (22%) han sido objetivo de algún intento de estafa al menos una vez a la semana en el último año, "por lo que la tecnología actuará como un sistema de alerta temprana para ayudar a los clientes a mantenerse a salvo y evitar ser víctimas de fraudes, al tiempo que garantiza que no pierdan el tiempo atendiendo llamadas no deseadas",

explican desde la compañía.

Murray Mackenzie, director de Fraude de Virgin Media O2, celebra la aportación de *Calle Defence*. "Tanto si bloqueamos las llamadas y los mensajes de texto de los estafadores como si implantamos el identificador de llamadas para empresas de confianza, nos esforzamos por detener a los estafadores. Pero como los estafadores no dejan de evolucionar en sus tácticas, los clientes pueden ayudarnos a ir un paso por delante informando de llamadas y mensajes sospechosos de estafa al 7726"

No es la primera vez que O2 utiliza la tecnología de IA en la lucha contra los estafadores. A principios de este mes, O2 desveló que había utilizado IA de vanguardia para

crear una *abuelita*, llamada Daisy, de aspecto humano que respondería en tiempo real a las llamadas de los estafadores, manteniéndolos al teléfono y alejados de las personas reales el mayor tiempo posible. La ocurrencia "ha hecho perder cientos de horas a los estafadores y fue creada para sacar a la luz las tácticas más habituales, de modo que los clientes puedan protegerse mejor.

Por otra parte, a principios de este año, O2 inició el despliegue de la tecnología de identificación de llamadas, que ofrece a los clientes una mayor confianza y certeza sobre quién les está llamando al proporcionar detalles de la organización que realiza la llamada, lo que se conoce como Brand ID.

Vodafone lanza nuevos planes de TV y conectividad para las navidades

Aplica la fórmula de 'más prestaciones y servicios' por el mismo precio

elEconomista.es MADRID.

Vodafone España ha lanzado dos nuevos planes de conectividad de cara al período navideño con los que los clientes "tendrán libertad para elegir la opción que más se ajuste a sus necesidades", ha informado la compañía en un comunicado. Con esta iniciativa, la operadora actualiza su propuesta comercial de Vodafone TV con más de 80 canales, con Max, Disney+, Amazon Prime con Prime Video y Netflix, ofreciendo Fibra 1Gbps por el mismo precio de 47 euros los tres primeros meses y después 78 euros al mes con Fibra 1 Gbps o 68

**10
EUROS**

Es el precio del nuevo plan de solo móvil de Vodafone con 25 GB de datos

euros al mes con 600 Mbps. Este plan, dirigido a clientes particulares, incluye dos líneas móviles, con llamadas y datos ilimitados cada una. Los primeros 100GB a máxima velocidad y una vez consumidos a 2Mbps.

Además, hasta el 18 de diciembre, Vodafone promueve un nuevo Plan Solo Móvil de 25GB a máxima velocidad 5G (después navegación sin límites a 128Kbps) por 10 euros al mes. Este plan cuenta con llamadas y SMS ilimitados a cualquier operador nacional y tendrá incluido el roaming en toda Europa. Con el objetivo de incentivar la renovación tecnológica, la teleco ofrece precios ventajosos para dispositivos de alta gama.

Digi y Adecco acuerdan colaborar para impulsar el empleo inclusivo

La 'teleco' lanza un servicio de TV con más de un centenar de canales

elEconomista.es MADRID.

El operador de telecomunicaciones Digi y la Fundación Adecco han firmado un acuerdo de colaboración para favorecer el empleo de las personas con discapacidad. De este modo, ambas entidades colaborarán para facilitar la inclusión en

la sociedad de las personas con discapacidad, al posibilitar que accedan a un puesto de trabajo donde puedan desarrollarse.

A través de este acuerdo, que se anuncia en el marco de la celebración del Día Internacional de las Personas con Discapacidad, Digi reitera su compromiso con el empleo directo y de calidad, a lo que suma ahora, la identificación de oportunidades laborales para que las personas con discapacidad lleven una vida normalizada.

El acuerdo, además contempla, por un lado, la formación y sensibilización de los empleados del operador con el objetivo de eliminar sesgos y estereotipos, y favorecer entornos proclives a la inclusión de personas con discapacidad y, por otro, su capacitación para que participen en iniciativas de voluntariado corporativo.

En palabras de Marius Varzaru, consejero delegado de Digi España, ha explicado que el operador ambiciona contribuir a que perso-

nas con dificultades para acceder al mercado laboral debido a su situación de discapacidad, puedan encontrar en la compañía un empleo que facilite su plena inclusión en la sociedad, y que permita su desarrollo personal y profesional".

Por otra parte, Digi anunció la semana pasada el lanzamiento en España de su servicio de televisión, DIGI TV, que incluirá más de 100 canales por siete euros al mes, y por 17 incluyendo también fibra.

La oferta televisiva incluirá ca-

nales de cine, seres, deportes, documentales, infantil, música y noticias. Digi TV estará inicialmente disponible en algunas zonas de España y se irá extendiendo por todo el territorio nacional. Para aquellos clientes que se encuentren en alguna zona donde aún no esté disponible el servicio, la compañía ha puesto a su disposición un registro web donde pueden dejar sus datos o suministrarlos telefónicamente, para avisarles en cuanto lo esté.

elEconomista.es

Diario líder en información económica en español

OFERTAS

BLACK FRIDAY

EL NUEVO BLACK ES NARANJA

Suscríbete a elEconomista.es e infórmate para mejorar tu economía

DIARIO DIGITAL
envío por e-mail

67% dto.

29,99€ al año antes 89,99€

Envío por e-mail la noche antes de la publicación y acceso a hemeroteca digital y APP Kiosko.



DIARIO IMPRESO
envío a domicilio

50% dto.

260€ al año antes 516€

Entrega en domicilio de martes a sábado o con tarjeta en punto de venta y acceso a hemeroteca digital.



Suscríbete ahora visitando la página: www.economista.es/suscripciones/ o llámanos al teléfono: 91 138 33 86

Promoción válida hasta el 9 de diciembre. Sin renovación automática. Terminado el periodo contratado, te llamaremos por teléfono para saber si quieres seguir disfrutando de nuestros contenidos.

*Consultar zonas geográficas con reparto.

Empresas & Finanzas

Luca Carducci CEO y cofundador de BizAway

“La IA acelera la personalización de los viajes de negocios, reduce gastos y agiliza las reservas”

Carlos Bueno. MADRID.

Luca Carducci, CEO y cofundador de BizAway, plataforma especializada en viajes de negocios, asegura que la IA permite una personalización máxima de las experiencias de viaje, al tiempo que se reducen los costes en la gestión a hoteles, aerolíneas... El mismo ejecutivo advierte que “es importante entender que la Inteligencia Artificial viene a apoyar las capacidades humanas para sumar valor”. Además, afloran “ciertos aspectos de valor para las empresas, sobre todo para su capital humano, que estas herramientas nunca van a poder reemplazar”.

¿Cómo está siendo el impacto de la IA en el sector del turismo?

En este sector, su relevancia deriva de que permite una personalización sin precedentes en la experiencia del viajero. En el contexto de los viajes de negocios, también estamos viendo cómo la Inteligencia Artificial y distintas tecnologías optimizan desde la planificación hasta la ejecución del desplazamiento.

¿Y en su caso cómo lo hacen?

Por ejemplo, con BizAway, conseguimos ahorrar tiempo a los usuarios que utilizan nuestra plataforma gracias a la implementación de tecnología que optimiza su accesibilidad para que todos puedan reservar de forma fácil y sencilla.

¿Qué actividades concretas pueden mejorar?

La Inteligencia Artificial permitiendo automatizar tareas operativas como la gestión de inventarios y la optimización de precios, lo cual reduce costos y mejora la eficiencia. Además, permite una personalización avanzada en la oferta de servicios, adaptando recomendaciones de viaje y ofertas según el comportamiento y las preferencias de cada cliente. Gracias a la IA, podemos filtrar mejor las solicitudes y acelerar su resolución.

¿Cómo afecta a la seguridad?

Si hablamos de seguridad y gestión de riesgos, la IA también juega un papel crucial al identificar patrones de fraude y fortalecer la protección de datos. Estas capacidades están redefiniendo la competitividad de las empresas turísticas al permitirles operar de manera más inteligente, lo que es fundamental en un mercado globalizado donde la experiencia personalizada y la eficiencia son clave para mantener la ventaja competitiva.



MARUGA

¿A qué retos se enfrenta este sector, tan importante en la economía de España?

El sector turístico en España enfrenta importantes desafíos en un entorno globalizado y tecnológicamente avanzado. En este sentido, la capacidad de adaptación a las nuevas tecnologías emergentes es especialmente relevante, integrando herramientas digitales y capacitando al personal sin comprometer la calidad de nuestro servicio. Y es que el factor humano sigue siendo fundamental y solo podremos asegurar un buen uso de la tecnología si preparamos a nuestros equipos para ello.

¿Y cuáles son las principales oportunidades que deben aprovechar hoteles, aerolíneas... para explotar ese potencial de las herramientas de IA?

La IA facilita la optimización de la gestión operativa y la eficiencia. Las

aerolíneas pueden utilizar algoritmos de IA para prever y gestionar la demanda de vuelos, optimizar la programación de rutas y reducir los costos operativos. Del mismo modo, los hoteles pueden implementar sistemas automatizados basados en IA para gestionar inventarios de habitaciones y ajustar dinámicamente los precios según la demanda y las condiciones del mercado, mejorando así la ocupación y la rentabilidad.

La IA puede automatizar alrededor del 40% de las tareas típicas de la jornada laboral de este sector, según un informe de Valoir. ¿A qué tareas se refiere?

Sobre todo, hace referencia a la optimización del tiempo que se dedica actualmente a tareas como la gestión y programación de calendarios, que podría tornar más eficiente mediante la automatización por medio de la IA, concluyendo que

esta tecnología puede automatizar alrededor del 40% de las tareas típicas de la jornada laboral en el sector turístico.

¿Cree que están las empresas preparadas para dar este salto? ¿Qué necesitan hacer?

Muchas compañías que muestran interés en adoptar la IA aún enfrentan desafíos en términos de integración con sistemas existentes y capacitación del personal. Por eso, es crucial invertir en formación continua y colaborar con proveedores de tecnología de confianza para implementar soluciones de IA escalables y efectivas. Es importante entender que la IA viene a apoyar las capacidades humanas para sumar valor. Las empresas necesitan profesionales que sean capaces de analizar y optimizar sus beneficios. Hay ciertos aspectos de valor para las empresas, sobre todo para su capital humano, que es-

Todo ventajas:

“Los algoritmos ya automatizan la gestión de inventarios y elevan la eficiencia”

Humanismo:

“La IA viene a apoyar las capacidades humanas para sumar valor”

Oportunidades:

“La nueva tecnología ayuda a predecir costes y a planificar los itinerarios”

tas herramientas nunca van a poder reemplazar.

¿Conocen las oportunidades que representa la IA?

Cada vez más. Sin embargo, es fundamental continuar con la educación sobre los beneficios tangibles que puede reportar a las empresas para que se pueda comprender mejor cómo y en qué medida puede ser positiva adoptar estas herramientas en función de su compañía y sus objetivos.

En el caso de los viajes de negocios, ¿qué herramientas de IA pueden ayudarles más y en qué tareas?

Para el sector del Business Travel, herramientas como la optimización de itinerarios, la gestión automatizada de políticas de viaje y la predicción de gastos pueden ser especialmente útiles. Además, la IA puede facilitar la identificación de oportunidades de ahorro y la gestión proactiva de incidencias durante los viajes.

¿Cómo imagina la organización de un viaje en sus diferentes etapas aprovechando la IA?

Visualizo un proceso completamente integrado donde la IA ayuda a personalizar cada etapa del viaje, pero siempre contando con personas detrás que aseguren que se cumplen todos sus requisitos y les den el trato humano que se necesita en ciertas situaciones y que, por supuesto, la IA no puede igualar.

La familia Eslava sale en busca de un socio para el 'rey' del reciclado de plástico

La compañía ficha a Alantra y abre su capital a un inversor por primera vez en su historia

C. Reche MADRID.

Eslava Plásticos, la primera compañía de España en el reciclaje de poliolefinas post-consumo, sale al mercado en busca de socio. La empresa valenciana ha fichado al banco de inversión Alantra para lanzarse a la búsqueda de un socio que dé continuidad al plan de expansión e inversiones para poder mantener su posición en el sector. La operación, que llega tras el boom inversor de grandes fondos y gigantes de la talla de Repsol y Total en el sector, arrancó hace semanas con el envío del cuaderno de venta a potenciales interesados, según coinciden distintas fuentes consultadas por *elEconomista.es*.

La potencial transacción se lanza inicialmente por una parte del capital, si bien podría terminar incluyendo la compra de una mayoría. El calendario estipulado marca el cierre de la operación para 2025, si bien la fase 1 de la subasta está fijada para antes de Navidad, cuando se espera haber recibido ya las ofertas no vinculantes.

En términos financieros, Eslava Plásticos tiene una facturación anual de 30 millones de euros y su resul-

tado bruto de explotación se sitúa en torno a los 5,6 millones de euros. El 70% de sus ventas se dirigen al mercado nacional y el porcentaje restante son internacionales (exporta a 27 países en cuatro continentes).

El objetivo en cualquier caso es que el nuevo accionista de Eslava aporte músculo para escalar el negocio de la empresa. La firma tiene en la actualidad una capacidad de producción de 45.000 toneladas al año netas de granza, por lo que se encuentra en el rango más alto de las empresas con mayor capacidad de reciclado multimaterial a nivel europeo.

La llegada de un nuevo socio, que puede ser de corte industrial o financiero, supone la apertura a nuevo capital por parte de la empresa por primera vez en su historia. Eslava Plásticos fue fundada por Eliseo Eslava en 1974, cuando el reciclado mecánico de plásticos tenía sus comienzos en España. Su actual *managing director*, David Eslava, es a su vez presidente de la Asociación Nacional de Recicladores de Plástico.

Las instalaciones de Eslava cuentan con las últimas tecnologías que



Gránulos de PEAD reciclado. EE

son capaces de procesar hasta 85.000 toneladas al año de todo tipo de residuos de plástico post-consumo. Toda su producción en la ac-

tualidad se localiza en la Comunidad Valenciana, donde cuenta con cuatro plantas repartidas en tres localizaciones (Quart de Poblet,

Cheste y Graja). La compañía tiene 110 empleados.

'Boom' inversor

Las empresas dedicadas a la industria del reciclaje han recibido la atención de inversores en los últimos años. El grupo francés TotalEnergies compró en 2023 otra empresa valenciana, Iber Resinas, para desembarcar en el negocio del plástico reciclado en España. Mientras, Repsol se convirtió un año antes en accionista estratégico de Acteco (27%) para asegurar su acceso a residuos plásticos e impulsar la economía circular de sus productos.

Fuera de España también se han

Repsol y Total han firmado compras de compañías del sector en los últimos años

firmado transacciones significativas. Veolia, que comercializa plásticos reciclados en todo el mundo, compró este verano Micronipol, un proveedor de plástico reciclado. La química SCG Chemicals tomó una participación del 70% en la portuguesa Sirplaste y justificó su movimiento ante la creciente demanda de plástico reciclado en Europa, donde los clientes multinacionales utilizaron 3,7 millones de toneladas de este tipo de plástico en 2021 y se prevé que crezca a un ritmo del 10,6%



elEconomista.es

VI PREMIOS HIPATIA

MUJERES EN LA CIENCIA

12 Jueves de diciembre

De 10:00 a 12:45 hrs.

Patrocinado por:



#VIEdicionPremiosHipatiaeE

Colabora: PowerAV



Inscríbete y sigue la jornada en:
www.bit.ly/VIEdicionPremiosHipatia-eE

Empresas & Finanzas

Mikel Echavarren CEO de Colliers

“El hotelero seguirá siendo la prioridad para el dinero institucional, así como industrial y logístico”

Luzmelia Torres MADRID.

La consultora internacional Colliers que ha incrementado un 15% la facturación en 2024 ha conseguido ser líder en las áreas de centros de datos, asesorando en más del 75% del volumen invertido en España de este año, *flex living*, residencial de lujo, y hoteles. Mikel Echavarren, presidente y consejero delegado de la firma de servicios de asesoramiento y gestión de inversiones en real estate, confiesa que “crecer, adaptarnos y acelerar el éxito es nuestra esencia”.

¿Cómo calificaría el 2024 para el sector?

El año 2024 ha sido un año relativamente positivo para la inversión en nuestro país. Todos esperábamos al inicio del año una mayor intensidad en la bajada de tipos de interés y en la reducción de las rentabilidades de los bonos soberanos, aspectos que junto con la contención de la inflación habrían impulsado en mucha mayor medida la inversión en activos en alquiler. Sin embargo, la inestabilidad geopolítica y la mayor lentitud de la bajada de la inflación en Estados Unidos y en Europa, han provocado que los bancos centrales no hayan sido tan agresivos y, por lo tanto, la recuperación del mercado de inversión haya sido más lenta. No obstante, esperamos incrementos de la inversión entre un 15 y un 20% respecto al año pasado, sin incluir en dichas cifras, por no ser comparables, la inversión en el nuevo mercado de centros de datos.

¿Ha sido un buen año para Colliers? ¿Cuál es vuestra estrategia para 2025?

El año 2024 ha sido un año muy positivo desde el punto de vista del incremento de la facturación, superior a un 15%, y de la consolidación de nuevas líneas de negocio en la que estamos consiguiendo el objetivo de ser líderes: centros de datos, en el que hemos asesorado en más del 75% del volumen invertido en España de este año, *flex living*, residencial de lujo, y hoteles. También podemos calificarlo como muy buen año por la capacidad que hemos tenido de atracción de talento. En este sentido, hemos incorporado excelentes profesionales en los mercados de *retail*, inversión privada y en todas no estás oficinas de menor tamaño.

El negocio residencial goza de buena salud a pesar de las turbulencias macroeconómicas que hemos



ALBERTO MARTÍN

Alquiler temporal:
“El ‘flex living’ crecerá estos años como una solución para la reconversión de edificios”

Golpe fiscal:
“Aunque no se han aprobado las medidas fiscales a las socimis, el daño ya está hecho”

Encarecimiento:
“El déficit de viviendas seguirá presionando al alza los precios por muchos años”

tenido este año con la subida de tipos. ¿Cuáles son las previsiones de Colliers para 2025 en residencial?

El sector residencial de obra nueva continuará el año 2025 con muy buena salud. Respecto al total de viviendas vendidas en el año, la obra nueva se configura casi como un club exclusivo por su calidad, sostenibilidad y oferta de elementos comunes. En un contexto de creación de hogares cercano a 300.000 al año y una oferta de obra nueva, que no supera los 90.000, dicho déficit seguirá presionando al alza los precios de la vivienda por muchos años. Adicionalmente, la bajada de los tipos de interés facilita un mayor acceso a estos activos, por lo que no vemos nubarrones en el medio plazo.

¿El ‘flex living’ toma fuerza en España?

Efectivamente, a estas fechas supone más de un 50% de la inversión institucional en el mercado residencial. Tanto por las nuevas formas de vida, la movilidad geográfica y la necesidad de atender a un nicho creciente de la demanda, el *flex living* se configura como uno de los productos más atractivos para la inversión institucional en ciudades como Madrid, Valencia, Málaga y el entorno de Barcelona. Estimamos que este mercado segui-

rá creciendo en los próximos años, siendo una solución muy interesante para la reconversión de usos de edificios, de oficinas o de suelos terciarios inviables.

¿Qué va a pasar con el resto de los sectores: logística, hoteles, ‘retail’, oficinas...?

En 2024, del total de fondos levantados a nivel global, el 49% se destinaron a la inversión en hoteles y residencial y el 42% a industrial y logística. Estos datos anticipan las tendencias de la inversión de los próximos años. En nuestro país, garantizan que el sector hotelero seguirá siendo un objetivo prioritario de la inversión institucional, así como el industrial y el logístico. La inversión en oficinas continuará su tendencia alcista, integrando, tanto inversores privados, como a fondos interesados en la reconversión de activos.

Las socimis se han salvado de un cambio en el régimen fiscal que proponía el Gobierno. ¿Cómo está afectando todo esto?

Aunque finalmente no se han aprobado las medidas de incremento fiscal de estos vehículos, el daño ya está hecho. Es un daño significativo a la credibilidad de nuestro mercado y a la seguridad jurídica, ya que demuestra que nuestros gober-

nantes pueden aprobar medidas que atentan contra la inversión exclusivamente basadas en sus intereses políticos del corto plazo. Es muy mala noticia que afectará sin duda a la inversión futura en nuestro mercado.

¿Dónde hay oportunidades de negocio en el sector en 2025?

Para 2025 podemos destacar muchos ángulos interesantes en el sector inmobiliario. La tendencia de la inversión, en cuanto a su previsibilidad son, en nuestra opinión, la evolución demográfica, el consumo y los datos. Estos tres factores, que mantienen crecimientos extraordinarios, son los que favorecen los mercados inmobiliarios que detallamos a continuación. El sector hotelero en España será uno de los más relevantes, tanto el segmento vacacional como urbano y también en las diferentes perspectivas de hoteles en funcionamiento, o cuyo objetivo sea el reposicionamiento. El residencial de lujo en Madrid seguirá mostrándose muy fuerte con una demanda que supera la oferta de productos disponibles de obra nueva, el *retail* en centros comerciales, dominantes, el *flex living*, fundamentalmente en Madrid, Valencia y Málaga, residencias de estudiantes, el logístico y la reconversión de edificios de oficinas a distintos usos.

ZAP-X REVOLUCIONA EL TRATAMIENTO DEL CÁNCER CEREBRAL EN ESPAÑA

Esta tecnología deshace los tumores de forma rápida y sin necesidad de una intervención quirúrgica

R. Antolín MADRID.

Los hospitales, los profesionales sanitarios y los procedimientos quirúrgicos han cambiado. Si hay que operar un tumor cerebral ya no se abre la cabeza al paciente, sino que se utiliza la medicina mínimamente invasiva y esta es la clave de hacia dónde va esta profesión. Además, han aparecido distintas tecnologías como la ZAP-X una innovadora máquina que elimina los tumores cerebrales de forma rápida y sin necesidad de una intervención quirúrgica. Solo hay una en España y se encuentra en el Hospital Viamed Santa Elena (Madrid).

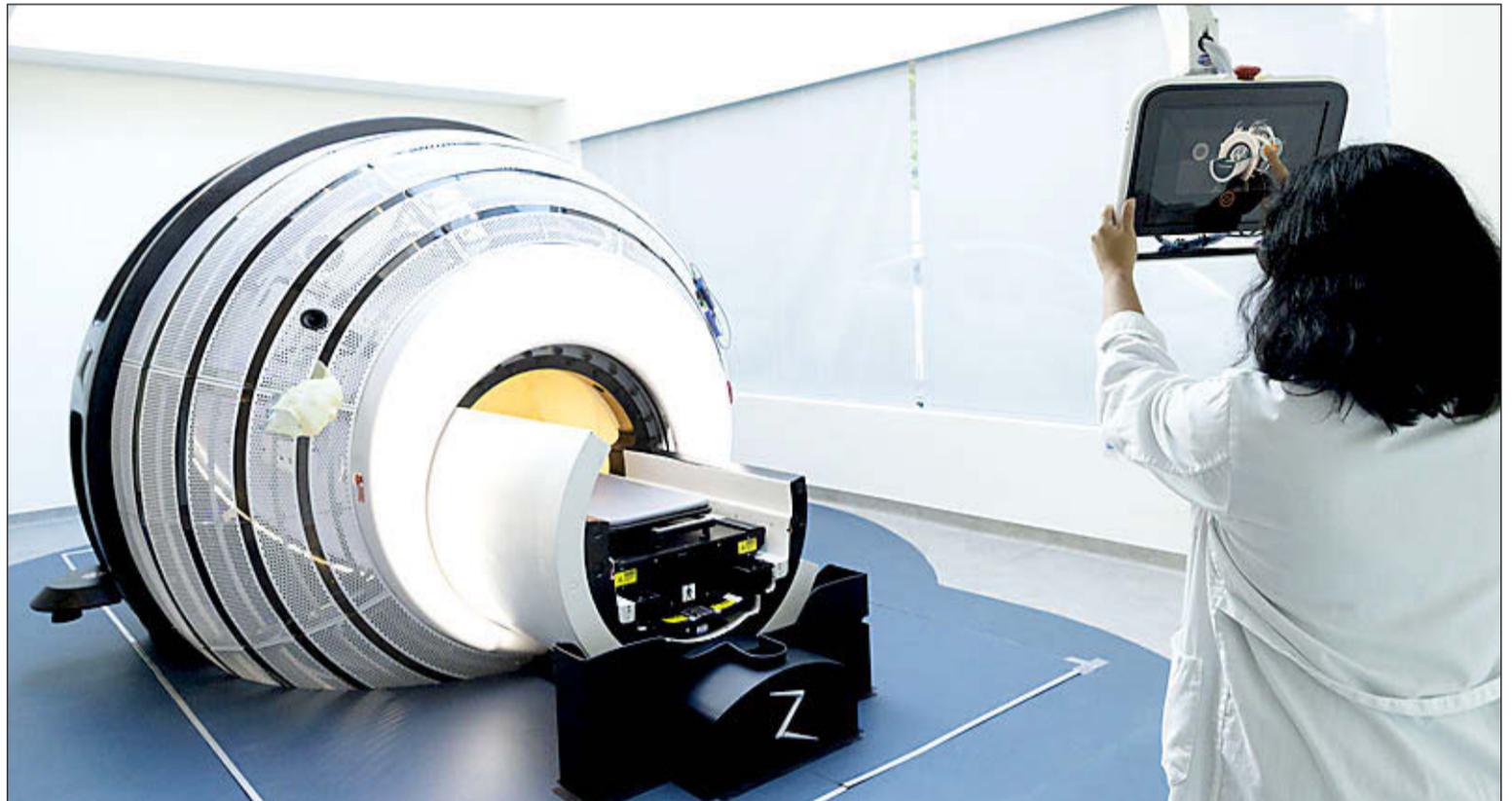
En una cena, un grupo de neurocirujanos españoles propusieron traer a España una nueva tecnología para el tratamiento de pacientes con enfermedades del sistema nervioso central. “Este país siempre ha estado a la cola de la tecnología médica. Neurocirujanos y jefes de servicio de distintos sitios de la península dijimos: vamos a dar un paso adelante y la vamos a traer”, dice el presidente de la Sociedad Española de Neurocirugía y neurocirujano del Hospital Viamed Santa Elena, el doctor Kita Sallabanda Díaz.

El grupo de profesionales propusieron esta idea al Gobierno para que formase parte del catálogo de la sanidad pública, pero la respuesta fue negativa. “Decían que teníamos suficiente con lo que teníamos”, indica. Ante este hecho, buscaron financiación privada y el fondo Mercurius la compró. Además, necesitaban el apoyo de un grupo hospitalario y Viamed aceptó. ZAP-X tiene un coste de cerca de cuatro millones de dólares.

En el momento en que esta máquina aterrizó en España solo había tres en Europa: dos en Alemania y una en Suiza. Hoy en día, hay siete, uniéndose a la lista España e Italia, entre otros. Además, “Inglaterra está luchando por tener esta máquina y se prevé que suceda en 2025”, afirma el neurocirujano. Respecto a España, se está intentando poner una en Barcelona y otra en Sevilla.

ZAP-X es un sistema innovador de radiocirugía estereotáctica precisa y no invasiva, dedicada a tratar tumores o lesiones en el cerebro, cabeza o cuello. “Esta máquina trata en 360 grados en dos ejes: vertical y oblicuo. Además, tiene casi 1.600 puntos de entrada y eso lo que hace es no dañar el cerebro”, explica el doctor.

Además, es como un “auto-búnker”. Posee una serie de ventajas en comparación con otras tecnologías.



Una médico pone a punto la máquina ZAP-X en el Hospital Viamed Santa Elena (Madrid). ALBERTO MARTÍN



El presidente de la Sociedad Española de Neurocirugía, el doctor Kita Sallabanda Díaz, junto a la máquina. ALBERTO MARTÍN

Por un lado, no utiliza cobalto, un material tóxico; sino fotones. “El cobalto cuando finaliza su tiempo de trabajo tienes que meterlo en un sitio protegido porque emite radiación. Esta máquina no lo utiliza y desde un punto de vista medioambiental es muy positivo. Es enchufarlo a la electricidad y ya está”, dice Díaz. Por otro lado, no necesita un búnker. Todos los equipos tecnológicos requieren estar debajo de la tierra, pero esta máquina no lo necesita porque tiene muchos elementos de inteligencia artificial.

El equipo ZAP-X puede tratar todo tipo de metástasis, según el neu-

rocirujano. “Hemos tratado hasta 21 metástasis en un paciente”, afirma. También el dolor oncológico, tumores benignos y malignos, glioblastomas recurrentes y el resto de patologías del sistema nervioso central de cuello hacia arriba.

Además, esta tecnología se utiliza para dar solución a la neuralgia del trigémino. Es una afección de dolor crónico que afecta el nervio trigémino, responsable de la sensación en la cara, incluida la boca. “Se trata de uno de los dolores más fuertes que se conoce en el mundo junto con el del cólico renal”, dice el doctor. La Sociedad Española de

Neurología estima que esta patología afecta a más de 35.000 personas en España. Cabe mencionar que el tratamiento estándar es el fentanilo, una “droga que hoy en día está provocando muchos fallecimientos en países como Estados Unidos”, apunta Sallabanda Díaz.

Ya han pasado por la máquina del hospital alrededor de 170 personas. El proceso para el paciente es sencillo. “Primero tiene que venir a consulta, tanto de oncología radioterapéutica como neurocirugía, para que identifiquemos la patología y qué opciones de tratamiento hay. Cuando el paciente acepta la terapia rea-

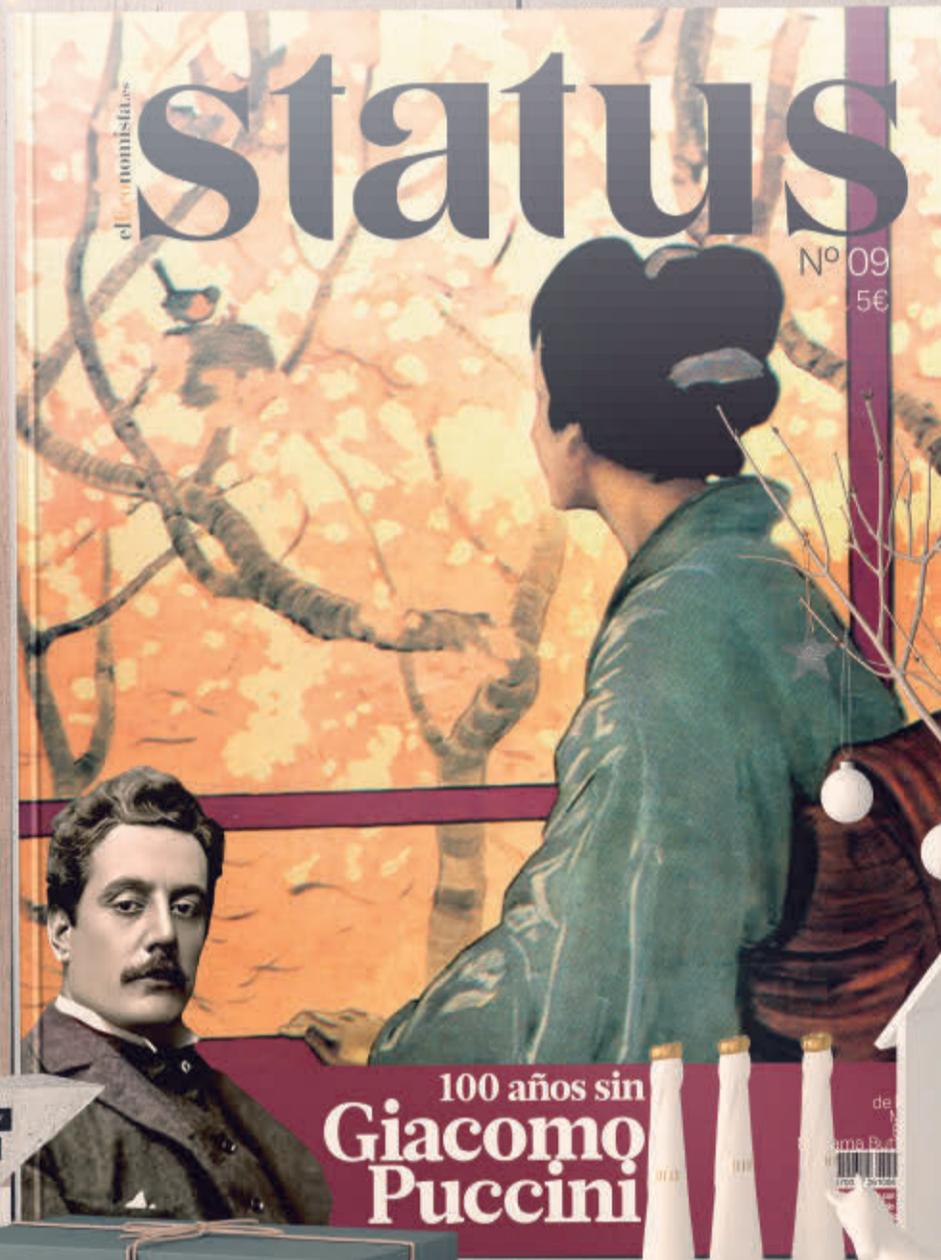
lizamos un TAC y una resonancia de planificación y al día siguiente o a los días lo hacemos”, explica el médico. “El paciente no se queda ingresado en ningún momento”, añade. Cabe decir que el 70% de las personas solo han necesitado una sesión y el resto entre tres y cinco.

Investigación y avances

En la actualidad, se están realizando varias investigaciones para ampliar el uso de esta tecnología a otras patologías del sistema nervioso central. “Se está estudiando para el neurinoma del acústico, meningioma, malformaciones vasculares, cordomas, sarcomas y astrocitoma, además de muchas otras”, explica Sallabanda Díaz. “No hay una limitación en las patologías que podemos tratar”, agrega.

Por otro lado, se han diseñado otros equipos para curar las enfermedades de otras zonas del cuerpo humano. Un ejemplo es el equipo CyberKnife, diseñado por el neurocirujano estadounidense John R. Adler para la radiocirugía robótica y la radioterapia corporal estereotáctica. También Lars Leksell creó el Gamma Knife. Este es un aparato de radioterapia. Utiliza imágenes avanzadas y programas de computación para tratar pequeñas áreas blancas en la cabeza y en el cerebro. El tratamiento administra dosis intensas de radiación en el área blanco mientras evita el tejido circundante.

elEconomista.es



status N°09
Ya a la venta en tu quiosco

PVP:
5€

Bolsa & Inversión

Musk protagoniza el mayor incremento de patrimonio de 2024: 120.000 millones

La fortuna del cofundador de Tesla se dispara un 20% desde las elecciones en Estados Unidos

Los CEO de Meta y Nvidia, Zuckerberg y Jen-Hsun Huang, los siguientes que más ganan

Fernando S. Monreal MADRID.

La contienda por acabar el año como el empresario más rico del planeta tiene un claro vencedor: Elon Musk. No hay duda. El magnate sudamericano ha logrado una fortuna histórica que se ha disparado por encima de los 350.000 millones de dólares, muy lejos de los 233.000 millones de su inmediato competidor, Jeff Bezos, fundador y máximo dirigente de Amazon. Sin embargo, este año, no sólo pasará a la historia para el fundador y consejero delegado de Tesla por esta cifra, sino por haber conseguido elevar su fortuna en más de 120.000 millones de dólares en lo que va de ejercicio (y aún faltan unas semanas para que acabe el año).

Esta cifra le sitúa, como el mayor triunfador de 2024 en este sentido, por encima de grandes protagonistas del mercado como Mark Zuckerberg, fundador y propietario de Me-

Arnault y Slim, en la situación opuesta, pierden 20.000 millones en lo que va de ejercicio

Las fortunas que más incrementan su patrimonio en 2024

Millones de dólares

	Nombre	Posición en el Ranking de empresarios más ricos	Patrimonio total (millones de dólares)	Evolución en el año de su patrimonio (millones de dólares)
1.	Elon Musk	1º	348.800	119.800
2.	Mark Zuckerberg	3º	217.000	88.900
3.	Jensen Huang	11º	122.500	78.500
4.	Larry Ellison	4º	198.600	75.700
5.	Jeff Bezos	2º	233.700	56.800
6.	Jim Walton	12º	115.900	43.400
7.	Alice Walton	16º	112.900	42.800
8.	Rob Walton	14º	113.400	42.200
9.	Michael Dell	13º	113.900	35.500
10.	Thomas Peterffy	26º	56.100	30.400
11.	Larry Page	7º	154.900	28.500
12.	Warren Buffett	9º	147.300	27.500
13.	Changpeng Zhao	23º	61.600	27.200
14.	Sergey Brin	10º	145.900	25.900
15.	Amancio Ortega	15º	113.300	25.900
Total				749.000

Fuente: Bloomberg.

eE

culos realizados desde Bloomberg. Eso sí no se espera que la automovilística lleve su ascenso más allá de los niveles actuales en los próximos meses. Al menos por ahora. Y es que, la media de firmas de inversión ve a sus títulos sobrevalorados de cara a los siguientes doce meses, tras haber protagonizado un rally alcista superior al 40% desde que se conocieron los resultados de las elecciones presidenciales en EEUU.

La riqueza total

El crecimiento del patrimonio de Musk viene secundado por el que registran grandes próceres de Wall Street como Mark Zuckerberg, de Meta (antigua Facebook) o Jen-Hsun Huang, Ceo de Nvidia. Ambos han visto como su patrimonio se ha elevado en cerca de 80.000 millones de dólares desde enero. Tras ellos, Larry Ellison -Oracle- y Jeff Bezos -Amazon- han sido los siguientes de la lista que más han incremen-

Las 15 figuras más ricas del planeta han elevado su fortuna este año en 700.000 millones

ta (antigua Facebook) e incluso del mismísimo Jen-Hsun Huang, CEO de Nvidia, la empresa más grande del mundo y la más alcista de 2024.

Para contextualizar, el crecimiento de su patrimonio es superior a la capitalización el 97% de las empresas del Ibex 35. De hecho, solo Inditex vale más de 100.000 millones de dólares en el selectivo español. Un movimiento que le consolida en el ranking de mayores fortunas del planeta y le fortalece como la punta de lanza de una nueva camada de empresarios que llaman a la puerta de la vieja guardia, la compuesta por los archiconocidos Bernard Arnault, Bill Gates o Warren Buffett.

La fortuna de Elon Musk toca -casi jornada tras jornada- su nivel más alto de la historia, y se ha incrementado, sobre todo, tras conocerse que liderará el Departamento de Eficiencia Gubernamental (D.O.G.E, por sus siglas en inglés, homónimo de la criptomoneda que apadrina) bajo la administración entrante de Trump.

De hecho, desde las elecciones presidenciales en EEUU en las que Donald Trump se proclamó

vencedor, su fortuna se ha visto incrementada en casi un 20% -una de las que más- hasta situarse en su nivel más alto del ejercicio.

“La racionalización de la Administración que promete el gabinete del nuevo presidente norteamericano, podría contribuir a una mayor eficiencia de la economía estadounidense y a una notable reducción de su coste, pero quizá es demasiado optimista esperar efectos importantes pronto, aunque

sea Elon Musk el encargado de llevarla a cabo”, destaca en ese sentido Frédéric Leroux, de Carmignac, que destaca la capacidad de Elon para reducir “normas, burocracia y gasto inútil” y

su intención de dar “más agilidad, innovación, creatividad y eficiencia” al Estado como ya ha conseguido en el ámbito privado.

Por su parte, desde Julius Baer, Yves Bonzon subraya como una de las claves de su éxito empresarial su ideología política, el libertarismo, que “es una filosofía política que hace hincapié en la libertad individual, la responsabilidad personal y una mínima intervención del Gobierno tanto en asuntos personales como económicos”.

En el crecimiento de su patrimonio mucho ha tenido que ver el buen comportamiento de Tesla en bolsa. La dinámica alcista de la firma de automóviles en el mercado de renta variable ha favorecido que su capitalización se haya disparado por encima de los 1,12 billones de dólares y que, por ende, la participación de Musk en ella se haya revalorizado sobremanera.

No es para menos si se tiene en cuenta que pesa más de un 40% en su patrimonio global, según los cál-

tado su fortuna, lo que les permite alcanzar la cuarta y la segunda posición en el listado de patrimonios más elevados del planeta. De hecho, las 15 figuras más ricas del planeta han conseguido elevar su fortuna este año por encima de los 700.000 millones de dólares.

En la misma línea, desde UBS destacan que las personas con patrimonios superiores a los 1.000 millones han obtenido mejores retornos que los mercados mundiales de renta variable en los últimos 10 años, ya que su patrimonio total ha aumentado un 121%.

De hecho, en la última década, el número de multimillonarios ha aumentado de 1.757 a 2.682. En ese sentido, y según la entidad suiza, los multimillonarios estadounidenses acumularon los mayores incrementos patrimoniales en 2024, lo que refuerza la posición de este país como principal centro mundial de emprendedores multimillonarios. Los multimillonarios del sector tecnológico, particularmente, fueron los que más rápido incrementaron su patrimonio, seguidos de los pertenecientes al sector industrial.



Renta variable

Marvell alcanza máximos históricos en bolsa

Las acciones de Marvell Technology alcanzaron un máximo histórico tras superar los 100 mil millones de dólares en capitalización bursátil. Este logro se debe a resultados trimestrales superiores a las expectativas y la ampliación de su colaboración con Amazon Web Services (AWS). La compañía sorprendió al merca-

do con un crecimiento de ingresos impulsado por la demanda de soluciones de inteligencia artificial (IA) y centros de datos. Además, su asociación con AWS, fortalecida por un acuerdo a cinco años para el suministro de semiconductores avanzados, refuerza su posición como competidor clave frente a Nvidia.

Fondos recomendados

Datos a un año (%)	Rentabilidad	Volatilidad
Amundi Fds US Pioneer A EUR C	37,68	10,86
Amundi IS S&P 500 ESG Index AE Acc	37,71	10,35
Vontobel mtX Sust EmMkts Ldrs H EUR	11,1	13,42
DPAM B Equities Eur Sust B € Cap	14,33	8,01

Fuente: Morningstar. Texto y recomendación: Tressis. **eE**

Bolsas

ÍNDICES	VARIACIÓN 5 DÍAS (%)	A UN AÑO (%)	PER 2023 (VECES)	RENT POR DIVID. (%)
Ibex 35	3,84	17,85	11,52	4,56
Cac40	2,81	0,03	14,51	3,29
Dax Xetra	3,91	22,44	15,50	2,72
Dow Jones	-0,25	24,26	23,87	1,56
CSI 300	1,44	16,88	14,73	2,62
Bovespa	0,48	0,51	8,47	7,42
Nikkei 225	2,31	21,00	20,41	1,78

Renta fija

Cautela en las bonos franceses

La situación económica y política en Francia está generando tensiones significativas en los mercados financieros. El diferencial entre los bonos franceses y alemanes a 10 años alcanzó el nivel más alto desde la crisis del euro en 2012, reflejando la desconfianza de los inversores. La prima de riesgo de Francia llegó a

superar a la de Grecia, un hecho inusual para una economía de su tamaño. Además, los mercados observan con cautela posibles rebajas en la calificación crediticia del país. Factores internos, como la caída de la confianza del consumidor y una desaceleración de los servicios, deja una situación compleja para la nación.

Fondos recomendados

Datos a un año (%)	Rentabilidad	Volatilidad
Mutuafondo A FI	6,61	2,17
Fidelity Euro Short Term Bond A-Acc-EUR	4,66	2,71
MS INVF Euro Strategic Bond A	6,96	5
T. Rowe Price Glb Aggt Bd Q EUR	4,7	5,43

Fuente: Morningstar. Texto y recomendación: Tressis. **eE**

Renta Fija

PAÍSES	LETRA A 6 MESES (%)	BONO A 2 AÑOS (%)	BONO A 10 AÑOS (%)	BONO A 30 AÑOS (%)
España	-	2,25	2,76	3,37
Alemania	2,49	2,00	2,10	2,31
Reino Unido	4,71	4,27	4,27	4,80
EEUU	4,34	4,09	4,15	4,33
Japón	0,19	0,60	1,06	2,27
Brasil	-	14,43	13,75	-

Materias primas

China responde a EEUU con vetos

China ha vetado la exportación de materiales clave a Estados Unidos. El miércoles pasado anunciaron desde Pekín que la exportación de material con posible uso militar a EEUU sería prohibido. Materiales como el galio, germanio y grafito figuraron parte de la lista por su aplicación a la fabricación de baterías o semicon-

ductores. Cabe destacar que el país asiático es el mayor productor mundial de los dos primeros. Estas medidas serían una respuesta a las restricciones impuestas por Washington para frenar el desarrollo de microchips en China. Esto levanta sospechas sobre una nueva guerra comercial entre ambos países.

Fondos recomendados

Datos a un año (%)	Rentabilidad	Volatilidad
Carmignac Pf Climate Transitn A EUR Acc	11,3	8,03
Guinness Sustainable Energy C EUR Acc	6,38	19,23
CT (Lux) Enhanced Cmdts AEH	2,97	8,79
Ofi Invest Precious Metals R	16,73	14,41

Fuente: Morningstar. Texto y recomendación: Tressis. **eE**

Materias Primas

FUTURO	PRECIO	CAMBIO 5 DÍAS (%)	CAMBIO 12 MESES (%)
Petróleo Brent	70,96	-2,71	-4,50
Petróleo WTI	67,14	-1,26	-3,23
Oro	2.631,10	-0,97	29,58
Cobre	414,50	1,58	11,53
Níquel	15.781,47	-0,64	-1,24
Aluminio	2.617,88	1,30	22,79
Cacao	428,75	1,36	-7,75
Trigo	990,75	0,13	-23,52

Gestión alternativa

El bitcoin sube un 50% con la victoria de Trump

El bitcoin (BTC) vuelve a marcar máximos históricos. Después de una subida explosiva en la madrugada del miércoles 4 de diciembre, la criptomoneda alcanzó los 100.000 dólares, marcando una subida alrededor de 50% desde la victoria electoral de Trump. Esta subida se debe en gran parte al apoyo por parte del

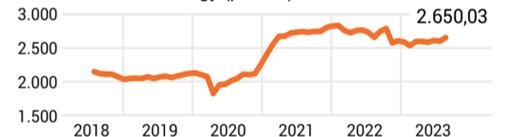
nuevo gobierno de Trump y a la designación de Paul Atkins como jefe de la Comisión de Bolsa y Valores (SEC). Atkins es un fiel defensor de las criptomonedas, y lo manifiesta públicamente reconociéndolos como herramientas "cruciales para hacer que Estados Unidos sea más grande que nunca".

Fondos recomendados

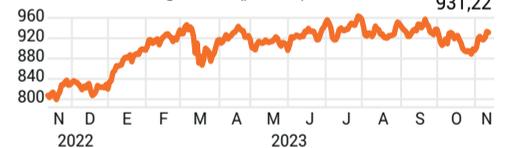
Datos a un año (%)	Rentabilidad	Volatilidad
Renta 4 Pegasus R FI	6,63	2,55
CT (Lux) Credit Opps 1E	4,97	1,51
Candriam Bds Crdt Opps N EUR Cap	4,56	0,94
Dunas Valor Prudente I FI	5,4	0,63

Fuente: Morningstar. Texto y recomendación: Tressis. **eE**

HFRX ED Multi Strategy (puntos)



HFRX Global Hedge Fund (puntos)*



Fuente: Bloomberg. * Datos a 4 de agosto.

Divisas Actualidad y perspectivas para los próximos trimestres

VALORES	ÚLTIMO CRUCE	PREVISIONES				
		MAR/24	JUN/24	2025	2026	
Euro-Dólar	1,06	1,09	1,06	1,06	1,09	
Euro-Libra	0,83	0,85	0,85	0,82	0,83	
Euro-Yen	158,25	161,00	166,00	156,00	152,50	
VALORES	ÚLTIMO CRUCE	PREVISIONES				
MAR/24	JUN/24	2025	2026			
Euro-Franco Suizo	0,93	0,97	0,99	0,94	0,96	
Libra-Dólar	1,28	1,28	1,25	1,28	1,29	
Dólar-Yen	149,87	148,00	157,00	147,00	140,00	
VALORES	ÚLTIMO CRUCE	PREVISIONES				
MAR/24	JUN/24	2025	2026			
Dólar-Yuan	7,27	7,18	7,30	7,25	7,15	
Dólar-Real Brasileño	6,06	4,90	5,14	5,80	5,75	
Dólar-Franco Suizo	0,88	0,88	0,92	0,89	0,90	

Ibex 35

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT./DIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Acciona	118,30	0,77	-12,18	-11,25	6.456	4,26	17,52	149,21	M
Acciona Energía	20,00	2,51	-28,06	-28,77	6.943	1,92	21,12	24,73	M
Acerinox	9,98	0,60	-2,11	-6,34	10.159	6,10	10,63	12,96	C
ACS	48,00	-0,04	29,48	19,52	13.776	4,40	18,88	43,40	M
Aena	204,00	-0,58	24,77	24,31	24.904	4,82	16,02	221,57	M
Amadeus	70,00	-0,06	8,09	7,89	23.920	1,99	24,40	74,28	M
ArcelorMittal	24,14	0,42	2,35	-5,94	3.686	2,05	7,94	28,90	C
Banco Sabadell	1,90	-1,45	44,20	70,44	16.381	8,96	6,47	2,22	C
Banco Santander	4,64	-0,79	17,35	22,85	81.236	4,65	6,21	5,70	C
Bankinter	7,76	-0,49	23,89	33,85	11.238	6,72	7,55	8,57	M
BBVA	9,55	-0,81	10,99	16,14	68.683	8,32	5,92	11,54	M
CaixaBank	5,36	-0,74	30,81	43,80	34.961	8,79	7,11	6,26	M
Cellnex	33,90	-0,91	-6,27	-4,75	20.978	0,19	-	44,98	C
Enagás	13,00	-0,76	-23,48	-14,84	11.629	8,18	21,38	15,95	M
Endesa	21,36	-0,51	9,20	15,71	16.443	5,64	12,41	23,03	M
Ferrovial	41,00	0,00	26,82	24,17	25.393	1,87	50,06	42,27	M
Fluidra	25,68	2,23	39,87	36,23	4.149	2,34	21,99	26,00	M
Grifols	8,63	-1,21	-38,09	-44,16	10.636	0,00	14,53	15,18	C
Iberdrola	13,45	-0,48	15,36	13,32	55.354	4,52	15,26	14,25	M
Inditex	55,82	0,07	48,28	42,90	61.734	3,02	29,04	53,50	M
Indra	17,21	0,12	21,03	22,93	7.933	1,70	11,01	23,09	C
Inm. Colonial	5,48	1,86	-14,45	-16,41	6.110	4,91	17,22	6,93	M
IAG	3,42	0,21	81,23	91,86	23.751	2,05	6,56	3,55	C
Logista	30,02	-0,46	24,46	22,63	2.485	6,79	13,12	32,93	C
Mapfre	2,51	-1,73	24,31	28,98	4.232	6,54	8,67	2,62	M
Merlin Prop.	10,51	0,77	10,18	6,67	5.444	4,05	18,54	13,04	C
Naturgy	23,52	0,09	-16,06	-12,89	4.255	5,95	12,04	24,64	V
Puig	18,99	-3,51	-	-	17.867	-	19,52	26,04	C
Redeia	16,95	-0,88	10,03	13,68	24.208	5,01	18,23	18,75	M
Repsol	11,29	-0,44	-18,78	-16,10	39.949	8,23	4,22	14,45	M
Rovi	63,60	-0,24	11,87	5,65	5.072	1,78	20,56	90,50	C
Sacyr	3,15	-0,50	-0,44	0,90	5.327	4,44	15,61	4,12	C
Solaria	8,73	-0,51	-50,04	-53,09	4.767	0,00	11,41	13,61	M
Telefónica	4,34	0,00	7,22	22,75	27.681	6,92	14,27	4,28	M
Unicaja	1,30	-0,84	29,27	46,40	12.842	8,60	5,92	1,44	M

Mercado continuo

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER*	RENT./DIV 2024 (%)	PER 2024*	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Adolfo Domínguez	5,00	0,00	1,21	0,00	2	-	11,76	-	C
Aedas Homes	25,50	0,00	57,63	45,52	647	10,30	10,30	26,59	M
Airbus	155,70	2,27	12,82	11,62	381	1,37	31,59	162,74	C
Airtificial	0,09	-0,95	-29,85	-30,12	123	-	-	-	-
Alantra Partners	8,00	0,00	-7,41	-5,21	38	-	-	-	-
Almirall	8,33	-2,40	-2,17	-1,19	1.366	2,26	41,83	11,92	C
Amper	0,11	1,31	24,14	29,19	149	-	-	0,16	C
Amrest	5,00	0,00	-13,79	-18,96	-	-	-	5,74	M
Applus+	12,70	-	28,28	27,00	-	1,65	13,27	12,80	M
Árima	8,30	0,00	26,72	30,71	-	-	-	9,80	C
Atresmedia	4,70	0,00	22,01	30,63	2.108	9,44	9,15	5,37	C
Audax Renovables	1,63	-0,85	29,01	27,62	258	1,23	13,81	2,36	C
Azkoyen	6,22	0,00	7,61	-2,20	2	-	-	-	-
Berkeley	0,21	-0,47	-8,26	20,71	43	-	-	-	-
Bodegas Riojanas	3,44	3,61	-26,81	-25,54	2	-	-	-	-
CIE Automotive	25,60	0,00	-1,08	-0,47	686	3,67	9,20	33,05	C
Clínica Baviera	33,00	-2,37	52,07	43,48	72	5,03	13,92	26,30	M
Coca-Cola European P.	74,00	0,00	27,37	22,52	10	2,67	18,79	77,93	C
CAF	33,75	0,00	8,00	3,53	834	3,49	10,45	46,53	C
Corp. Financ. Alba	47,50	-1,04	0,82	0,82	35	2,04	13,01	73,38	C
Cox	9,95	-1,09	-	-	22	-	-	-	-
Deoleo	0,21	0,98	-15,92	-9,65	36	-	-	-	-
Desa	15,00	0,00	25,00	25,00	-	7,47	10,00	-	-
Dia	0,01	-1,48	10,83	12,71	265	-	-	0,02	C
DF	0,50	0,00	-28,51	-22,70	-	-	-	-	-
Ebro Foods	15,90	-0,75	1,92	2,45	378	4,50	12,20	21,12	C
Ecoener	4,35	1,16	14,47	2,59	42	0,53	22,19	5,76	C
eDreams Odigeo	7,52	-0,53	10,43	-1,96	603	-	17,25	9,76	C
Elecnor	21,10	-0,24	14,36	7,93	987	21,86	2,91	25,13	C
Ence	2,77	-0,50	-6,22	-2,12	1.381	4,94	18,48	3,97	C
Ercros	3,58	1,13	46,42	35,61	14	0,70	37,68	4,70	-
Faes Farma	3,49	-0,57	8,40	10,28	257	3,93	11,93	3,60	V
FCC	9,28	0,54	0,54	-10,78	167	6,49	8,33	12,17	C
GAM	1,34	2,29	-	-	25	-	19,14	-	-
Gestamp	2,45	-0,61	-29,19	-30,16	1.391	4,94	6,68	3,39	M
Global Dominion	2,82	-0,18	-14,70	-16,22	218	3,09	8,66	6,12	C
Grenergy	27,00	-4,09	-7,60	-21,14	1.277	0,00	22,63	44,76	C
Grupo Catalana Occ.	37,40	-1,19	18,17	21,04	410	3,51	6,92	52,42	C
Grupo Ezentis	0,11	-1,79	23,04	23,04	125	-	-	-	-
Iberpapel	18,90	0,80	1,38	9,83	24	3,39	-	27,00	C
Inm. Sur	9,20	0,00	32,87	33,82	4	3,97	10,76	10,40	C
Inmoco	3,35	6,19	-	-	52	-	-	-	-
Innov. Solutions	0,57	0,00	0,18	0,18	-	-	-	-	-
Lab. Reig Jofre	2,72	-1,09	16,24	20,89	46	0,96	17,00	-	-
Lar España	8,26	0,12	38,15	35,23	113	8,57	11,60	8,64	M
Línea Directa	1,12	0,72	28,00	31,61	457	3,48	21,96	1,02	V
Lingotes	6,60	1,23	0,92	7,84	9	3,94	25,38	-	-
Meliá Hotels	7,18	-0,35	19,88	20,39	1.412	1,46	12,16	8,85	C
Metrovacesa	8,75	0,23	8,86	12,35	118	8,19	76,75	9,53	M
Minor Hotels	4,50	0,78	16,91	7,28	76	2,02	13,11	4,42	V
Miquel y Costas	12,35	1,23	2,40	4,84	22	-	-	-	-
Montebalito	1,30	0,00	-6,47	-10,96	-	-	-	-	-
Naturhouse	1,70	0,30	4,63	4,63	24	8,26	-	-	-
Neinor Homes	15,22	-1,42	62,71	62,40	598	14,97	16,30	15,15	M
Nicolás Correa	7,12	-2,47	12,13	9,54	11	4,49	6,98	-	-
Nueva Exp. Textil	0,31	-2,56	-18,88	-19,74	10	-	-	0,59	C
Nyasa	0,01	0,00	117,39	108,33	45	-	-	-	-
OHLA	0,31	0,13	-35,62	-31,41	286	-	-	0,75	M
Oryzon	1,55	1,31	-27,66	-18,01	149	-	-	6,45	C
Pescanova	0,35	0,00	42,98	68,78	1	-	-	-	-
Pharma Mar	78,00	4,28	103,08	93,19	5.549	0,83	320,99	74,27	M
Prim	9,98	-2,16	-2,07	-2,54	9	5,16	13,22	16,77	C
Prisa	0,34	0,00	14,00	17,93	7	-	171,00	0,44	M
Prosegur Cash	0,54	0,75	-0,55	0,37	135	7,98	8,17	0,71	C
Prosegur	1,74	0,00	-4,70	-0,91	532	5,73	10,44	2,12	M
Realia	1,02	1,00	-4,25	-4,25	19	-	21,15	1,12	C
Renta 4	12,80	0,00	24,27	25,49	-	-	-	1,56	C
Renta Corp	0,68	-2,56	-26,29	-14,50	25	-	-	2,70	M
Sanjose	4,66	1,30	30,53	34,68	403	2,15	8,03	9,62	C
Soltec	1,60	0,00	-51,25	-53,57	-	-	6,66	3,00	M
Squirrel Media	1,28	-1,54	-14,09	-14,09	2	-	-	-	-
Talgo	3,49	-2,24	-18,36	-20,50	566	2,38	21,68	4,44	M
Técnicas Reunidas	10,68	-9,11	24,40	27,90	11.698	0,00	8,40	17,52	C
Tubacex	3,59	-2,05	7,66	2,43	997	2,71	19,92	4,97	C
Tubos Reunidos	0,51	-4,48	-21,47	-20,62	178	-	-	0,83	C
Urbas	0,00	3,45	-40,00	-30,23	86	-	-	-	-
Vidrala	96,10	0,21	19,25	12,26	1.310	3,39	12,40	108,46	M
Viscofan	61,70	0,00	9,59	15,11	2.321	3,89	18,73	71,86	C
Vocento	0,62	-1,59	-2,52	12,73	18	7,58	-	0,70	M

Ibex 35



Otros índices

* Datos a media sesión

	CIERRE	CAMBIO DIARIO %	CAMBIO 2024 %
Madrid	1.176,73	-0,41	18,02
París Cac 40	7.426,88	1,31	-1,54
Fráncfort Dax 40	20.384,61	0,13	21,69
EuroStoxx 50	4.977,78	0,53	10,09
Stoxx 50	4.416,25	0,30	7,89
Londres Ftse 100	8.308,61	-0,49	7,44
Nueva York Dow Jones**	44.685,03	-0,18	18,56
Nasdaq 100**	21.567,11	0,66	28,18
Standard and Poor's 500*	6.087,36	0,20	27,6

Mercado continuo

Los más negociados del día

	VOLUMEN DE LA SESIÓN	VOLUMEN MEDIO SEIS MESES
Santander	81.236.060	121.966.800
BBVA	68.682.640	97.097.970
Inditex	61.734.410	105.818.200
Iberdrola	55.354.220	134.122.000
Repsol	39.949.220	55.860.840
CaixaBank	34.961.380	53.437.230

Los mejores

	VAR. %
Inmoco	6,19
Pharma Mar	4,28
Bodegas Riojanas	3,61
Urbas	3,45
GAM	2,29
Airbus	2,27

Los peores

	VAR. %
Técnicas Reunidas	-9,11
Tubos Reunidos	-4,48
Grenergy Renovab.	-4,09
Renta Corp.	-2,56
N. Expr. Textil	-2,56
Nicolas Correa	-2,47

Economía

El Gobierno se arriesga a que el Tribunal de la UE tumbe el impuesto a la banca

La tasa exige un informe del BCE que no se pidió a tiempo, por lo que Fráncfort puede recurrirla

Los partidos no podrán proponer cambios con el dictamen de Lagarde porque el plazo ya se cerró

Noelia Casado MADRID.

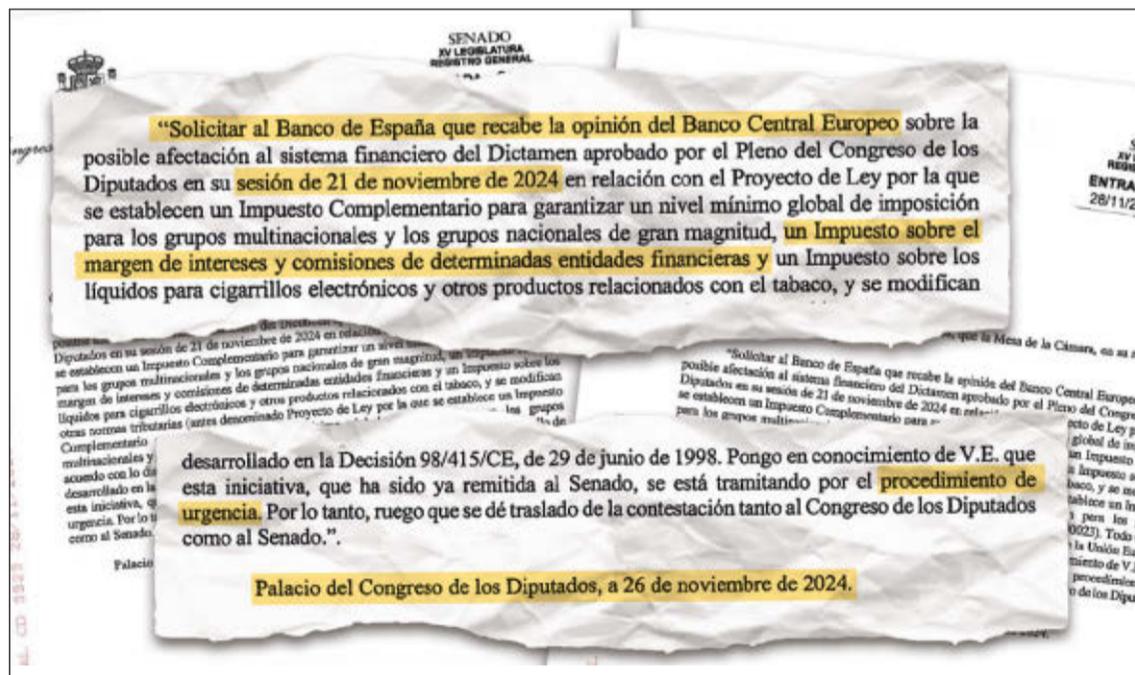
El Gobierno sacó adelante su nuevo impuesto a la banca gracias a los pactos cruzados con sus socios parlamentarios de izquierda y derecha. El documento fue votado en el Congreso el 21 de noviembre y ahora se encuentra en tramitación en el Senado, si bien, el plazo de presentación de enmiendas quedó cerrado el pasado miércoles por lo que ahora los partidos tienen que debatir cuáles incorporan con el 18 de diciembre como fecha límite para devolverlo a la Cámara Baja. Pero se plantea un grave problema, según revelan fuentes jurídicas a *elEconomista.es*. Todos estos pasos se han dado a ciegas, ya que la consulta obligatoria al Banco Central Europeo se produjo cuando el hemicycle ya había respaldado el proyecto y se publicará cuando los grupos no puedan hacer nuevas aportaciones a su articulado. Ante esta descoordinación, Fráncfort tiene vía libre para presentar un recurso de incumplimiento a la Justicia europea, lo que podría llevar a los magistrados comunitarios a suspender la tasa financiera.

La apelación en tiempo y forma al banco central, en cuestiones que afectan directamente a sus competencias, es una obligación recogida en el Tratado de Funcionamiento de los 27 que se desarrolló en la decisión 98/415 del Consejo de la Unión Europea, en el que se establece que los países deben consultar al BCE sobre "cualquier proyecto legal que entre en el ámbito de sus competencias". En concreto, detalla que la consulta se deberá producir siempre que afecte a las "normas aplicables a las entidades financieras, siempre que influyan significativamente en la estabilidad de las entidades y los mercados financieros", un requisito que cumpliría la nueva tasa, como advirtió el vicepresidente del supervisor europeo, Luis de Guindos, recientemente. También es algo que tienen presente los legisladores, ya que han incluido una deducción del impuesto en el caso de que las entidades vean comprometida su rentabilidad por tener que abonar esta cuota.

Tal y como figura en el escrito publicado por el Senado, la Mesa del Congreso de los Diputados tomó la decisión de pedir al Banco de España que trasladara esta solicitud al BCE cinco días después de que fuera impulsado por el hemicycle,



La presidenta y el vicepresidente del Banco Central Europeo, Christine Lagarde y Luis de Guindos. ALAMY



Notificación del Congreso de los Diputados al Senado, extracto. SANDRA ALARCÓN

el 26 de noviembre y registrado por la Cámara Alta el jueves 28. Fuentes del órgano presidido por Christine Lagarde confirman a *elEconomista.es* que han recibido la petición de José Luis Escrivá y ya trabajan en el dictamen, sin que se les haya impuesto ninguna fecha límite por parte de España. Los países pueden establecer un plazo para que el BCE se pronuncie, que solo puede ser inferior a un mes en supuestos de urgencia (rasgo con el

que se ha calificado el proyecto desde el inicio de su tramitación), por lo que la opinión podría emitirse antes de final de año pero los grupos políticos ya no tendrían oportunidad de proponer cambios de acuerdo a lo que se señale, ya que el plazo de enmiendas se cerró el pasado miércoles.

Esto significa que el Gobierno se ha saltado todas las precauciones a las que mandata la decisión. "[Los Estados] velarán por porque el BCE

sea consultado en una fase apropiada, de manera que la autoridad que haya tomado la iniciativa del proyecto de la disposición legal pueda tener en cuenta el dictamen del BCE antes de adoptar una decisión sobre el contenido del citado proyecto y asimismo, velarán por que el dictamen recibido del BCE llegue a conocimiento de la autoridad responsable de aprobar el proyecto". En este caso, el Ministerio de Hacienda y los grupos que componen

tanto el Congreso como el Senado. Las iniciativas para introducir cambios en el texto serán debatidas en la Comisión de Hacienda de la Cámara Alta hasta el 18 de diciembre, cuando tiene que volver a la Baja para que este respalde el diseño definitivo del impuesto a la banca. En función de la fecha en la que se reciba el informe, los grupos podrían orientar su voto y parar la norma respaldando el veto propuesto por Vox, pero ya no podrán presentar cambios o correcciones técnicas.

No obstante, el BCE no tiene las manos atadas ante este menosprecio y puede presentar un recurso de incumplimiento contra España ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE), dado que es el vehículo destinado a controlar que los Estados respeten las obligaciones recogidas en el derecho comunitario. Para ser más exactos, el Consejo de Gobierno del BCE puede presentar este recurso de incumplimiento contra el Banco de España mientras que la Comisión Europea sería la institución habilitada para emitirlo contra el Estado (ya se entienda como responsable al Gobierno o al Parlamento). Esto abre una primera fase pre-contentiosa tras la que el TJUE puede fijar que se ha producido un incumplimiento, obligar a adoptar las medidas necesarias y anular o suspender la tasa, según los expertos.

Junts intenta retrasar a julio la aplicación del tributo a los cigarrillos electrónicos

El grupo catalán registra una enmienda en el Senado para proteger a las pymes del sector

N. C. MADRID.

La semana pasada concluyó el plazo para que los partidos políticos propusieran cambios sobre la reforma fiscal que el Gobierno ha materializado a través del proyecto para establecer un tipo mínimo del 15% en Sociedades a grandes grupos y multinacionales. La norma, ya respaldada por el Congreso de los Diputados, afronta la última fase de tramitación en el Senado donde tanto los socios habituales de Pedro Sánchez como los grupos de la oposición presentaron enmiendas para hacer cambios en el proyecto que volverá después a la Cámara Baja. Este también fue el caso de Junts, que entre otras propuestas, abogó por retrasar hasta julio la entrada en vigor del nuevo impuesto a los cigarrillos electrónicos.

Los senadores Joan Baptista Bagué Roura y Eduardo Pujol Bonell del Grupo Parlamentario Plural registraron una enmienda en la que apostaban por modificar la ley que regula los impuestos especiales para evitar que aplique “un gravamen abusivo sobre los productos que están actualmente almacenados”. En la propuesta, los representantes de Junts explican que actualmente hay pequeñas y medianas empresas con *vapeadores* de estas características almacenados con un valor que supera los 300.000 euros que se verían obligadas a “pagar en régimen impositivo más de 1.500.000 euros en concepto de tributos por las características del producto”. El grupo sugiere, en consecuencia, que lo razonable es que el nuevo impuesto grave solo los cigarrillos electrónicos que se comercialicen a partir de la entrada en vigor del impuesto.

Los catalanes también alegan que el tributo, que no fue sometido a un proceso de consulta previa y por tanto, el Gobierno no recopiló la opinión del sector antes de impul-



La diputada de Junts x Cat, Miriam Noguera. EP

sarlo en el Congreso de los Diputados, impacta en empresas que no tienen “las condiciones apropiadas ni los ajustes técnicos necesarios en sus operaciones” para hacer efectivo el impuesto.

Por ello, proponen introducir una disposición final nueva a la ley que modifica el proyecto en tramitación para excluir a los “líquidos para cigarrillos electrónicos para consumo final almacenados en comer-

cios minoristas, distribución y fábricas en el territorio nacional” de la aplicación de la nueva tasa y posponerla hasta el 1 de julio de ese mismo año, lo que les daría siete meses de margen respecto a los negocios de gran tamaño.

Voto clave a la reforma fiscal

La formación de Carles Puigdemont fue clave para salvar el grueso de la reforma fiscal impulsada por el Gobierno para salvar el quinto pago de los fondos europeos de Recuperación, Transformación y Resiliencia. La negociación cruzada con este grupo y con PNV primero, y con los socios de izquierdas después, permitió sacar adelante en la votación de la Comisión de Hacienda este impuesto al líquido de los va-

peadores, junto al establecimiento del tipo mínimo del 15% en el Impuesto de Sociedades a grandes grupos y multinacionales, elevar el tramo más elevado de IRPF o introducir una serie de medidas para evitar que se vuelva a producir un fraude con la venta de hidrocarburos a las gasolineras. También para salvar la tasa a la banca y en contra, sacar del texto definitivo el tributo a las grandes energéticas, que incluirá deducciones a cambio de inversiones verdes, tras los acuerdos suscritos entre el partido y el Ministerio de Hacienda.

Con independencia de los cambios que los grupos puedan introducir a la norma, que se encuentra en el Senado y que volverá al Congreso de los Diputados antes de fin de año, el proyecto de ley creará un impuesto específico para los cigarrillos electrónicos después de que se haya generalizado su uso en los últimos años. Este diferenciará entre los productos que contengan o no nicotina y el tipo será más elevado en el segundo caso. El líquido para los *vapeadores* que contenen-

El impuesto gravará el líquido que llevan de 0,15 a 0,20 euros por mililitro, según lleve o no nicotina

La formación propone adelantar la jubilación del personal sanitario aéreo

Los senadores del grupo parlamentario catalán también registraron otra enmienda con la que querían introducir una disposición adicional nueva para instar al Gobierno a establecer coeficientes reductores para el personal sanitario que desempeña su labor en medios aéreos en un plazo máximo de tres meses. El Ministerio de Seguridad Social llegó a un acuerdo con patronal y sindicatos en verano para ampliar los grupos que tienen derecho a esta jubilación anticipada, pero aún no ha aprobado el texto que también cambiará el acceso a la parcial.

Sumar busca que se llame ‘apuesta’ a la inversión en criptomonedas

El grupo de Yolanda Díaz registra una enmienda en el Congreso de los Diputados

Agencias. MADRID.

Sumar propuso que las Administraciones Públicas que usen el término “criptoapuesta” para referirse a los criptoactivos o criptomonedas que no tengan un valor subyacente como colateral. Se trata de una propuesta que ha incluido en

las enmiendas que ha presentado para el proyecto de ley de la Autoridad de Defensa del Cliente Financiero, un texto al que ha tenido acceso Europa Press.

En concreto, pide que se incluya una disposición adicional para que la administración use el término “criptoapuesta” para aquellos cuyo valor dependa “exclusivamente de la especulación”. “Esta denominación se utilizará en todas las comunicaciones, publicaciones y documentos oficiales para reflejar la

naturaleza aleatoria del precio de estos productos financieros, diferenciándolos de los activos financieros solventes y los criptoactivos con respaldo”, explica el partido político.

Sumar respalda esta propuesta en que la proliferación de criptoactivos sin colateral ha generado un mercado “especulativo” que se asemeja “más a las apuestas en el juego que a la inversión en instrumentos financieros solventes”. “A diferencia de los activos con respaldo,

el valor de estas ‘criptoapuestas’ no está vinculado a ningún bien tangible o activo subyacente, lo que los hace extremadamente volátiles y susceptibles a la manipulación. Su valor depende exclusivamente de la especulación, con una dinámica similar a la de los juegos de azar”, sostiene el partido político.

Añade en la enmienda al proyecto de la Autoridad del Cliente Financiero que el riesgo de los criptoactivos se amplifica en el caso de la población joven, puesto que es

“particularmente vulnerable a las modas, las presiones sociales online y la promesa de enriquecimiento rápido”.

Sostiene que la accesibilidad a través de plataformas digitales, combinada con una “menor experiencia” en el manejo de las finanzas personales y una mayor propensión al riesgo, convierte a los jóvenes en un “blanco fácil” para su promoción agresiva de “estas criptoapuestas” por la facilidad para comprarlo en aplicaciones del móvil.

Economía

Vía libre para la renovación del presidente de la Fira de Barcelona antes de 2025

Las zancadillas de 'Eines de País' no logran bloquear la continuidad de Pau Relat

Aleix Mercader BARCELONA.

Pau Relat renovará al frente de la presidencia de la Fira de Barcelona antes de que termine el año. Fuentes de la institución confirman a *elEconomista.es* que el Consejo General de la Fira se reunirá este mes para mantener al primer directivo de MAT Holding en el cargo. "Es cuestión de cuadrar agendas", apuntan las mismas fuentes.

La Fira se rige por dos órganos de gobierno. Por un lado, el Consejo General, que se reúne dos veces al año, en julio y diciembre, y que cuenta con representantes de la Generalitat de Cataluña, el Ayuntamiento de Barcelona y la Cámara de Comercio de Barcelona. Por otro, el Consejo de Administración, presidido por Relat y conformado por siete consejeros (Mar Alarcón, Luis Conde, Agustín Cordón, Laura Carnicero, Helena Guardans, Miquel Martí y Manel Vallet).

El primer organismo será el encargado de refrendar la continuidad de Relat, quien despierta simpatías en el tejido empresarial por su buen hacer al frente de la Fira durante el último sexenio. Ello no ha sido óbice para que *Eines de País*, la plataforma independentista impulsada por la *Assemblea Nacional Catalana* (ANC) que cuenta con 21 vocales en la *Cambra*, haya intentado boicotear su elección. En el último pleno de la corporación, este grupo se mostró en contra de la revalidación del empresario y exigió que se pospusiera su votación, como informó *elEconomista.es*. Tradicionalmente, la Cámara de Barcelona es quien designa al presidente de la Fira en consenso con la alcaldía y la Generalitat.

La maniobra se apoyaba en una pregunta parlamentaria acerca de la idoneidad del máximo cargo de Fira Circuit, la nueva sociedad íntegramente participada por la ins-



El presidente de la Fira, Pau Relat. EE

Pese a la maniobra de los críticos, el empresariado apoya la gestión del directivo en la Fira

titución ferial que explotará la actividad congresual del Circuito de Montmeló, pese a que fuentes de la entidad cameral desarmaron jurídicamente las críticas de *Eines*.

Desde la candidatura independentista comparten que han encargado un informe jurídico sobre la votación de Relat. Sin embargo, ya

pidieron otra evaluación en el arranque del actual mandato cameral que a la postre no se sustanció en ninguna reclamación concreta.

Este episodio revela una lucha de poder por parte de los destronados de la *Cambra* para tratar de mantener a flote su proyecto. Los de la ANC se descalabraron en las últimas elecciones camerales y perdieron el gobierno de la corporación, que ahora lidera Josep Santacreu, exconsejero delegado de DKV.

En los círculos empresariales de Barcelona, pocos dudan de la capacidad de Relat para seguir al timón de uno de los principales activos de la economía catalana. Fira de Bar-

La institución ferial aumentó sus ventas un 17,9% en 2023 y registró su mejor beneficio bruto

celona cerró el ejercicio 2023 con una facturación de 250,2 millones de euros, un 17,9% más que en 2022 y superando los 219 millones de 2019. Además, registró un beneficio bruto (*ebitda*) de 39 millones, el mayor hasta la fecha.

Por otro lado, la institución ha logrado atar su joya de la corona, el Mobile World Congress (MWC), hasta 2030, así como atraer nuevos congresos a la metrópolis. Precisamente, el crecimiento de la Fira será uno de los grandes objetivos del nuevo mandato de Relat. El empresario afronta dos expansiones en paralelo: la gran ampliación del recinto de L'Hospitalet de Llobregat, que se agrandará hasta los 300.000 metros brutos, así como la puesta al día de los pabellones históricos de Montjuïc. Dos inauguraciones que se prevén para 2027 y 2029.

Moncloa y Junts ultiman un pacto sobre el traspaso de inmigración

La Generalitat ve con buenos ojos la cesión de las competencias

Agencias MADRID.

El Gobierno se muestra confiado en que el acuerdo con Junts para el traspaso de las competencias de inmigración saldrá adelante, aunque restan importancia a los tiempos y abogan por una base "sólida" antes que por poner una fecha límite.

La cesión de las políticas de inmigración forma parte del acuerdo firmado entre los socialistas y la formación de Carles Puigdemont para que Junts se abstuviesen el pasado mes de enero en la votación del decreto 'ómnibus' del Gobierno.

Desde la formación catalana pusieron como fecha clave para el acuerdo finales de año y aseguraban que el grupo de trabajo creado para negociar esa competencia seguía trabajando. Sin embargo, a escasos días de que se cierre el año, el Gobierno todavía no tiene cerrado un acuerdo a pesar de que están trabajando "intensamente".

Fuentes gubernamentales aseguran que "no es fácil" concretar el acuerdo, teniendo en cuenta las diferencias ideológicas entre el PSOE y los de Puigdemont, pero también porque el traspaso tiene que quedar plasmado en una Ley Orgánica y esta necesita mayoría absoluta para poder salir adelante.

Aún así, dicen confían en que el acuerdo va a salir adelante, pero creen que "los tiempos no son tan importantes". Aunque no aspiran a eternizar la negociación, consideran que es necesaria una base sólida para el pacto y, especialmente, que este se enmarque en lo establecido en la Constitución y en la normativa de la Unión Europea.

Junqueras condiciona el apoyo a los Presupuestos al pacto con el PSC

Descarta someter el pacto a una votación interna como planteó este jueves Foc Nou

Agencias. MADRID.

El expresidente de ERC y candidato a la reelección, Oriol Junqueras, afirmó el viernes que "no hace falta esperar un año" para tomar decisiones sobre el acuerdo que cerraron republicanos y socialistas para investir al presidente de la Ge-

neralitat, Salvador Illa, y ha pedido al PSC que cumpla con sus compromisos. "No hace falta esperar un año, ya veremos mucho antes si se ha cumplido o no se ha cumplido. Ni tenemos prisa por firmar acuerdos insuficientes ni tenemos paciencia por esperar tanto tiempo", expresó Junqueras en rueda de prensa en Barcelona.

En referencia implícita a la propuesta que lanzó Foc Nou para hacer una consulta interna vinculante sobre el acuerdo PSC-ERC antes

de que el pacto cumpla un año, Junqueras ha reiterado que, hasta que los socialistas no cumplan con lo que pactaron con los republicanos, ERC no debería firmar ningún acuerdo más.

Con ello, Junqueras exigió que los próximos Presupuestos de la Generalitat recojan todo lo acordado con ERC si el Govern quiere el apoyo de los republicanos: "Unos Presupuestos, para ser buenos, deben incorporar todo lo que ya se han comprometido a cumplir". Pre-

guntado sobre las conversaciones con Foc Nou, que quedó tercera en la primera vuelta del congreso de ERC la semana pasada, Junqueras subrayó la necesidad de mantener diálogos "discretos", y reiteró que las propuestas de ambas listas se parecen mucho, textualmente.

Como puntos de coincidencia con Foc Nou, citó acabar con cualquier estructura B dentro del partido, forzar al PSC a que cumplan todo lo pactado. Asimismo, se mostró dispuesto a hacer debates cara a cara

con el candidato de *Nova Esquerra Nacional* a presidir ERC, el exalcalde de Vilassar de Dalt (Barcelona) Xavier Godàs: "Hay varios medios que han pedido poder celebrar debates. Que me citen y yo me voy a presentar, no sufran que no faltaré". La lista de Junqueras logró el 48,3% de los apoyos de la militancia de ERC y se disputará con *Nova Esquerra Nacional* la segunda vuelta, puesto que Foc Nou (12,6%), quedó fuera del proceso congresual al quedar tercero en la votación.

España pierde 8.455 millones al año por la elusión de impuestos de las multinacionales

El tipo mínimo global del 15% para grandes empresas permitirá recuperar 2.000 millones

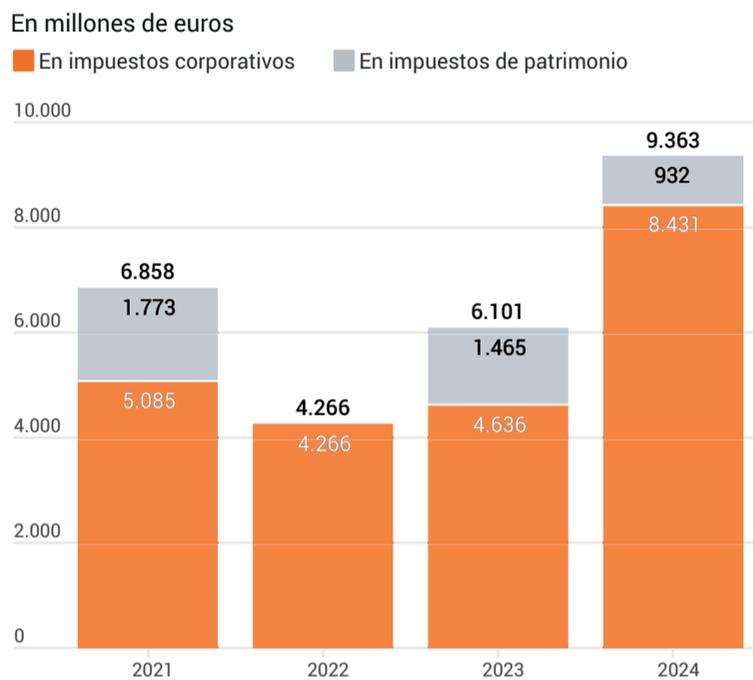
Carlos Reus MADRID.

La pérdida de recaudación por la elusión de impuestos de las grandes empresas y fortunas españolas se agudiza 2024. España ha perdido 8.455 millones de euros durante el último año por culpa del abuso fiscal de las multinacionales. La cifra asciende a los 9.385 millones de euros –el 0,7% del PIB– si se suma el coste de la huida fiscal de los grandes patrimonios: 935 millones que se escaparon por las grietas del sistema tributario. La cifra total supera por 3.268 millones a la registrada el año anterior por informe sobre el Estado de la Justicia Fiscal, que cada año publica *Tax Justice Network*.

Una fuga de ingresos que tratará de taponar la reforma fiscal que el Gobierno logró sacar adelante hace semana en el Congreso, y que incluye la transposición europea por la que se establece un tipo mínimo del 15% a los grupos multinacionales. La norma busca eliminar vías de escape tributarias a las grandes empresas, imponiendo una armonización fiscal a nivel internacional. El Gobierno calcula que la entrada en vigor de la medida aportará una recaudación extraordinaria de unos 2.000 millones de euros cada año.

Aun así, la enorme pérdida de ingresos fruto de la elusión fiscal obligará a Moncloa a impulsar nuevas estrategias para paliar el daño para la Agencia Tributaria (AEAT). El libro blanco encargado por María Jesús Montero en 2022 propo-

Pérdida de ingresos anuales sufrida por la elusión fiscal



Fuente: Estado de la Justicia Fiscal, National Bureau of Economic Research.

La huida fiscal de las grandes fortunas resta 935 millones de euros a la recaudación

ne varias maneras para reducir el coste fiscal. El comité de expertos recomienda plantear una Unidad permanente de análisis del cumplimiento tributario, encarga-

da de hacer un diagnóstico que allane el despliegue de las soluciones. Además, insisten en que es fundamental reforzar los efectivos de la Agencia Tributaria, no sólo en el ámbito del control e inspección, sino también para ayudar a la clarificación de las normas tributaria. También piden mejorar la relación de Hacienda con los contribuyentes a través de la apertura de canales de información. Dos de estas recomendaciones, llevan tiempo cumpliéndose por parte del ministerio que dirige Montero.

El equipo de la vicepresidenta primera incrementó un 17,3% las inspecciones a las multinacionales y grupos fiscales en 2023. Se llevaron a cabo más de 34.487, dentro de una estrategia de acoso y derribo al fraude fiscal. Además, desde hace semanas, el ministerio lanzó una campaña informativa en la que explica el destino de los impuestos pagados: la financiación de los servicios públicos.

Fondos europeos

Por otro lado, el Plan de Recuperación traza –en su Componente 27– una profunda Ley de lucha contra

Los expertos reclaman a Montero que refuerce la plantilla de la Agencia Tributaria

el fraude, que integra armas para combatir la elusión. Promete un incremento de la plantilla de la AEAT y el “perfeccionamiento de los desarrollos informáticos y labores de depuración del gran volumen de información procedente de fuentes internacionales que permitan que sea tratada y utilizada de una manera más eficaz”. El objetivo es cruzar información con otros socios europeos, para cerrar los vacíos legales por los que las grandes empresas puedan colarse para evitar pagar impuestos en España.

Podemos advierte de que sin tasa a las energéticas no habrá Cuentas

Belarra se muestra escéptica con el compromiso de Sánchez

Agencias MADRID.

La secretaria general de Podemos, Ione Belarra, advierte al PSOE de que será “imposible” dar respaldo a los Presupuestos Generales del Estado (PGE) si, de entrada, el PSOE no cumple su compromiso de activar la mesa de partidos para forjar una ley que mantenga el impuesto a las eléctricas.

“Lamento ser enormemente escéptica porque en este momento el Gobierno tiene pendiente cumplir con nosotros un acuerdo fundamental, que es el del impuesto a las energéticas”, dijo cuestionada sobre si aprecia voluntad en el Ejecutivo de aceptar sus exigencias para votar a favor de las nuevas cuentas públicas.

La diputada morada en el Grupo Mixto recordó que el Gobierno se comprometió, a cambio de su apoyo a la reforma fiscal, a reunir a los grupos para pactar una proposición de ley que haga permanente el impuesto a las energéticas. Al respecto, Belarra avisó de que ven “noticias preocupantes” y que apuntan a que el PSOE “no tiene la intención de cumplir”.

“Desde luego es imposible cerrar un acuerdo de las dimensiones de los Presupuestos Generales cuando ni siquiera son capaces de cumplir con un acuerdo tan sencillo”, zanjó.

La gerente de la Orquesta de Asturias tramitó contratos ‘a dedo’

La consejería de Cultura detecta irregularidades en la adjudicación de Víctor Manuel

Ángela Poves MADRID.

Corrupción también en el mundo de la música. Si hace unos días la Unidad Central Operativa de la Guardia Civil certificaba que la Diputación de Badajoz creó un puesto de trabajo para la contratación de David Sánchez, el hermano del presidente del Gobierno, como coordinador de los conservatorios de la provincia, ahora se suma que la cesión de la Orquesta Sinfónica del Principado de Asturias (OSPA) en beneficio del artista Víctor Manuel para una gira de conciertos fue una

adjudicación ‘a dedo’. De acuerdo con la documentación a la que ha tenido acceso este periódico, se habría puesto la orquesta a disposición del artista sin un “procedimiento administrativo de contratación”.

Esto, entre otras irregularidades, ha supuesto la destitución de la gerente de la OSPA, Ana Mateo, tras más de 17 años en el cargo. La decisión, tomada por el Consejo Rector, se aprobó tras el informe técnico presentado por la consejería de Cultura, que solicitaba el cese de Mateo por “pérdida de confianza”. De acuerdo con la documentación, Mateo, además de permitir al artista asturiano disponer de la orquesta sin un “procedimiento administrativo de contratación”, no cumplió con lo dispuesto en la legislación al remitir a la Dirección General

El Consejo Rector cesa a Ana Mateo tras 17 años en el cargo por “pérdida de confianza”

de Presupuestos el anteproyecto de los importes sin comunicación previa o información a la Presidencia.

Ante esta situación, el diputado del Partido Popular, José Luis Costillas, exigió el pasado mes de noviembre al Gobierno asturiano explicaciones por la cesión de la orquesta pública de forma gratuita y sin contrato para una gira de cuatro conciertos y la grabación y comercialización de un disco del ar-

tista. “Creemos que estos hechos pueden ser constitutivos del delito de malversación de uso”, declaró Costillas. Esta gira, además, supuso un reembolso para el artista de entre 450.000 y 500.000 euros y unos gastos superiores a los 15.000 euros para la entidad estatal.

En paralelo, la consejería de Cultura explica en su escrito que, para constatar que los procedimientos de contratación se estaban llevando a cabo dentro de la legalidad, solicitó en varias ocasiones los expedientes de todos los contratos celebrados en los últimos cinco años. Sin embargo, desde la gerencia solo se remitieron los “informes de necesidad” y no los de la adjudicación detallada. Además, de la documentación aportada, se detectó que, al menos, dos de ellos se tramitaron

sin existir otras ofertas, sin la autorización de gasto correspondiente y sin la presentación de la factura.

Otras irregularidades

Por otro lado, la documentación alerta de que los contratos administrativos no estaban siendo reportados a la plataforma del Sistema Integral de Tramitación Electrónica (SITE), lo que puede “suponer una clara ralentización así del control por parte de los distintos organismos”. Y, recuerda, “se trata de una obligación para todos los organismos autónomos”, siendo la gerente la responsable de “velar por la legalidad formal de las actuaciones” de la OSPA. En cualquier caso, el Consejo concluye la “ausencia de un procedimiento administrativo de contratación”.

Economía

Saiz moviliza 3.300 millones adicionales tras aumentar el coste de las bajas un 18%

La Seguridad Social prevé desembolsar 15.100 millones este año tras retocar su presupuesto

José Miguel Arcos MADRID.

El coste de las bajas está pulverizando cualquier registro esperado por la Seguridad Social. La cartera que dirige Elma Saiz se ha visto desbordada en plena escalada del absentismo y ha añadido 3.300 millones a la partida presupuestaria estimada para cubrir las prestaciones por incapacidad temporal al tiempo que el desembolso de las bajas laborales aumenta un 21% en cuestión de un año.

Tomando como base los Presupuestos Generales del Estado prorrogados, el Ejecutivo ha abonado hasta octubre 13.470 millones por incapacidad temporal, la mayor parte enfermedades comunes –absorbe 12.282 millones y es la partida más preocupante–, según los últimos datos disponibles de ejecución presupuestaria de las Administraciones.

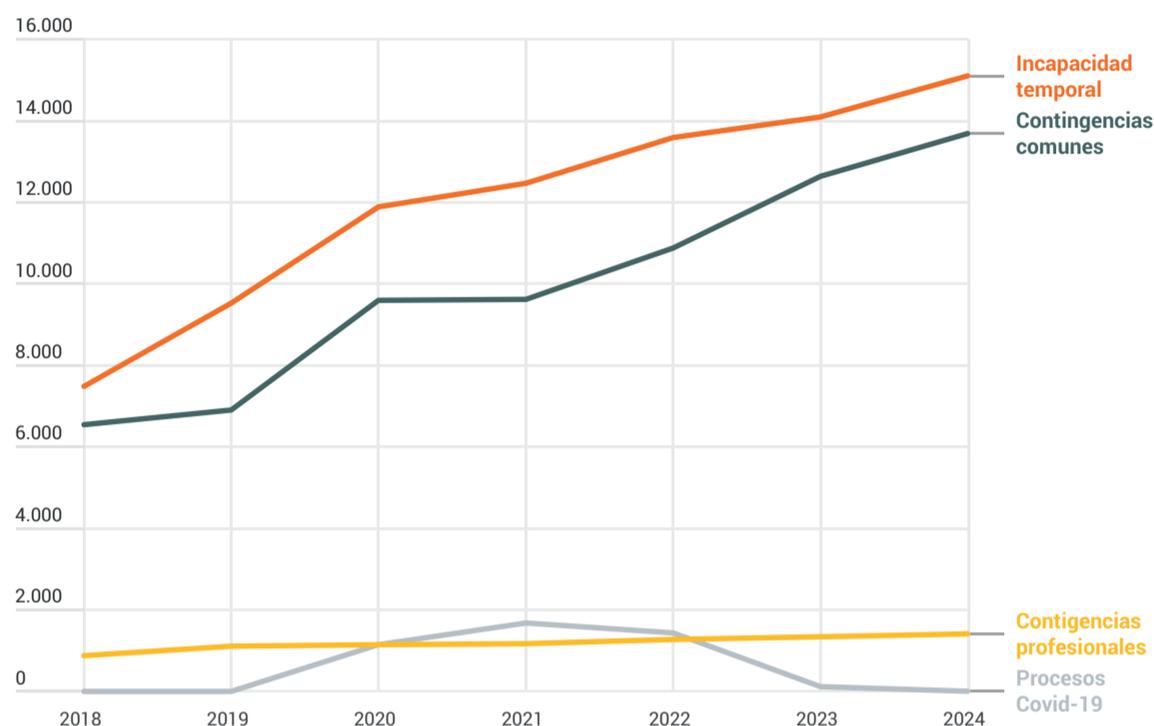
La evolución que acumula la incapacidad temporal partida durante el presente curso, con un incremento que ronda el 20%, ha obligado a la Seguridad Social a ampliar sucesivamente sus previsiones. La última publicación de ejecución presupuestaria mensual –que alcanza hasta octubre– ya maneja un coste estimado que superará los 15.100 millones una vez añadidos otros 3.300 millones al presupuesto inicial de 11.760.

El absentismo provocado por las bajas temporales, una prestación que cubre la Seguridad Social, viene protagonizando una escalada incluso desde antes de la pandemia. El Ejecutivo no ha hecho más que aumentar la partida destinada a la incapacidad temporal, que se ha más que duplicado desde 2018.

El crecimiento del 101% de esta factura se traduce en un desembolso extra de 7.600 millones de euros que abren un agujero en las arcas. A ellos se le añade el coste para las

Evolución del coste de la incapacidad temporal en España

Presupuestos ejecutados a cierre de año, en millones de euros



Fuente: Seguridad Social. *Evolución hasta octubre y previsión a cierre de curso. Los procesos Covid arrancan en 2020.

eE

Unas ausencias del puesto de trabajo que cada vez duran un mayor tiempo

La información sectorial de las Mutuas colaboradoras con la Seguridad Social recopiló en agosto la mayor cifra de bajas de larga duración de la historia, superando el momento crítico asociado a la epidemia del Covid. La base de datos de la población trabajadora protegida recogía que la variación de los procesos cuya duración es mayor a los 365 días habría aumentado de 96.500 en agosto de

120.000

PROCESOS
En verano había 120.000 personas con bajas con duración superior a un año

2023 a 120.474 hasta el octavo mes del año (un total de 23.974 procesos más, lo que equivale a un incremento cercano al 25%). Esta cifra es la mayor de la serie histórica: antes de la pandemia, los números de la estadística apenas superaban los 30.000.

mutuas. Sumando ambas partidas, rozará este año el récord situado en 30.000 millones.

Buscando atajar el problema

La evolución de las bajas por enfermedad común es lo que más preocupa entre el empresariado y las propias mutuas colaboradoras con la Seguridad Social que dan cobertura a la población trabajadora. Esta partida explica prácticamente todo el incremento del coste de las bajas temporales: han aumentado un 109% en seis años, el equivalente a 7.100 millones de euros más que la Seguridad Social desembolsa cada año.

La incidencia ha aumentado especialmente en los casos de salud

mental y, en general, las bajas son de mayor duración. La tendencia también mira al alza en las enfermedades que afectan a los huesos, los músculos o los ligamentos (enfermedades del sistema osteo-miarticular). A su vez, también son recurrentes aquellas causadas por lesiones o envenenamientos.

En la distribución, el sector sociosanitario, la industria o la construcción sufren elevadas tasas de absentismo causadas por las bajas temporales. No es un asunto reciente: la patronal de la distribución y los supermercados (Asedas) ya manifestó su preocupación a José Luis Escrivá, entonces ministro de la Seguridad Social.

La colaboración de las mutuas en los procesos de gestión y alta de las enfermedades comunes forma parte del V Acuerdo para el Empleo y la Negociación Colectiva (AENC), firmado el año pasado por patronal y sindicatos.

El rol de las mutuas

El papel de las mutuas se incluyó, posteriormente, en el pacto de pensiones que alcanzó el diálogo so-

Las mutuas tendrán más poder en las bajas para aliviar las listas de espera en el sistema público

cial en verano. Las comunidades autónomas serán las encargadas de definir el papel de las mutuas para aliviar la presión en el sistema público.

Las mutuas, no obstante, se esfuerzan por que su voz se haga presente en el debate para solucionar un problema cada vez más costoso y que se encuentra en auge. Más concretamente, desde el año pasado, estos actores reclaman de modo reiterado la necesidad de seguimiento de las bajas para atajar el problema del absentismo, y establecer medidas que mejoren la salud de los trabajadores para reducir la “frecuencia y duración” de los tiempos en los que están ausentes de su puesto de trabajo.

El Gobierno quiere reformar el modelo con una reincorporación gradual

J. M. A. MADRID.

El Ministerio de Seguridad Social plantea una reforma del modelo de bajas y de su gestión en una mesa técnica que tiene abierta con los sindicatos y patronales más representativos. Estudia una reforma para implementar la reincorporación gradual del trabajador a su puesto una vez tiene el alta como parte de una reforma de la incapacidad temporal, que dispara el gasto.

No obstante, es una mesa técnica que pasó al segundo plano tras el ruido generado por el concepto de las bajas flexibles que anunció la ministra Saiz. De hecho, es un asunto que está prácticamente paralizado desde hace semanas, ha podido saber *eEconomista.es*.

El secretario de Estado de Seguridad Social y Pensiones, Borja Suárez, informó a mitad de octubre sobre la reforma que quiere llevar a cabo el Gobierno. Esta reforma se

asentará sobre tres pilares: preservar la salud del trabajador, extender los derechos y mejorar la acción protectora del sistema.

El Gobierno recalcó entonces que será siempre el facultativo del servicio nacional de salud quien decida cuándo dar el alta al trabajador. Sería una vez culminada la fase de incapacidad temporal y, por tanto, la recuperación, cuando el trabajador podría reincorporarse gradualmente a su puesto.

Las condiciones, el detalle y la letra pequeña están por definir por el grupo de expertos y por las aportaciones que puedan realizar la patronal y los sindicatos. A las empresas les preocupa el importante incremento del coste por el absentismo. Los sindicatos ya mostraron su desencanto con el planteamiento inicial del Ejecutivo.

El Gobierno abrió la puerta a hacer compatible la prestación por incapacidad en un determinado por-

centaje junto con el salario en la fase de vuelta al trabajo.

El Ministerio trasladó entonces que aquellos procesos de media y larga duración en los que convendría una vuelta al trabajo de forma progresiva. Consideran que sería una opción más efectiva para preservar la salud tras un tratamiento extenso y citan el ejemplo de los tratamientos oncológicos como baja en la que tendrían que dar más garantías para su reincorporación.

EL SALARIO MÍNIMO YA SUPERA EL 70% DEL SUELDO MEDIO EN LA PYME

El coste laboral por trabajador amenaza con escalar los 1.824 euros con el nuevo alza

Esther Zamora MADRID.

El Gobierno volverá a subir en 2025 el Salario Mínimo Interprofesional (SMI). Se trata de una medida que prometió en su primera legislatura, cuando Pedro Sánchez relevó a Mariano Rajoy como presidente del Gobierno, y que reiteró cuando logró formar Gobierno hace poco más de un año. Cuando el Ministerio de Trabajo comenzó con las negociaciones, se puso como objetivo que las subidas alcanzaran el 60% del salario medio neto vigente. Ahora bien, los incrementos han sido tan cuantiosos y rápidos que esa meta está ya pulverizada, y con creces, en el caso de las pequeñas y medianas empresas españolas. Hasta el punto de que el SMI actual, sin esperar a la subida que se producirá en 2025, equivale al 73% del sueldo promedio en este sector. Un extremo que ya denuncian desde Cepyme por el alto coste que supone para estos negocios que suponen el 99% del tejido empresarial de España.

La subida del SMI no afecta de la misma manera a todas las empresas, ya que unas tienen que hacer mayores esfuerzos para conseguir llegar al mínimo marcado por Trabajo que otras y una carga excesiva conlleva riesgos para la sostenibilidad de esas empresas. De esta manera, desde Cepyme han alertado de que una subida del SMI por encima del 2% "golpearía más fuerte a las microempresas, por lo que el aumento podría complicar aún más la situación. A partir de ahí, las consecuencias pueden ser las obvias, ya que podrían dejar de invertir, cerrar la empresa o despedir a trabajadores", alertan los representantes de las pymes en la presentación del Indicador Cepyme sobre la situación de la pyme. Desde la confederación, también han avisado que los costes laborales de las pymes acumulan un alza del 18,1% desde 2029, con una subida del 4,2% con respecto al último trimestre del año 2023. Esto se debe a que los pagos que las empresas hacen a la hora de remitir el salario al trabajador tiene en cuenta otras variables como son las pagas extraordinarias, las cotizaciones sociales y el Mecanismo de Equidad Intergeneracional.

Así, valorando las variables a las que las compañías tendrán que hacer frente, con el SMI que podría haber en 2025 (1.190 euros) en caso de que se aplicase la subida propuesta por los sindicatos de UGT y CCOO y que solicitan un incremento del 5% del actual, a las empresas



(De izq. a dcha.) Antonio Garamendi (CEOE), Unai Sordo (CCOO) y Pepe Álvarez (UGT). CHEMA MOYA



REVISTA FRANQUICIAS

La nueva edición de la revista de Franquicias, Pymes y Emprendedores ya está disponible. El nuevo número analiza las consecuencias a las que se enfrentan las empresas con el nuevo aumento del SMI, su adaptación a la factura electrónica que entrará en juego el próximo año y actualiza las ayudas a las empresas afectadas por la DANA. Además, cuenta con una entrevista a Rosa Becerril, CEO de Psiconnea; a Germán Bernat, CEO de Kaótico; y a las socias fundadoras de la compañía dedicada a la iluminación, Nedgis.

les costaría unos 634 euros más, por lo que tendría que desembolsar hasta unos 1.824 euros mensuales por trabajador. Aunque hay que tener en cuenta que las cifras no son definitivas, ya que los agentes sociales (UGT, CCOO, Cepyme y CEOE)

se encuentran en proceso de negociación junto a Trabajo.

El peso que el Salario Mínimo tiene sobre el Salario Medio vigente en España registró su mayor subida en el año 2019, cuando pasó del 46% a un 55,1% y que coincide con

la primera legislatura de Sánchez al frente del Ejecutivo. Hasta ese momento, la proporción estaba mantenida entre el 42,3% de 2010 (cuando el SMI estaba en 633 euros mensuales, hasta el 46% del año 2018, cuando alcanzó los 736 euros al mes.

Cabe destacar que en esos ocho años, el SMI subió 103 euros y en los seis años de gobierno del PSOE, se ha registrado un aumento de 398 euros, sin contar la próxima que vendrá en 2025. Por este motivo, las empresas han venido pidiendo al Ejecutivo más cautela para poder desarrollar sus actividades económicas sin verlas entorpecidas por las normativas que aprueba el Gobierno. Ya en el Manifiesto de la pyme, solicitaron al Gobierno "que renuncie a su política persecutoria e incriminatoria", debido a que se está dando un "goteo de medidas de control, de supervisión y de sanciones". Eran una de las principales peticiones de las pequeñas y medianas empresas. Esto se debe a que las medidas se toman para todas las empresas, sin tener en cuenta la capacidad de inversión que pueden tener ni el tamaño. Y es que, el impacto que tiene el SMI también varía en función del sector, siendo las

pequeñas dedicadas a servicios las más afectadas (70,5% en diciembre de 2023).

Variación del SMI

Y es que, desde 2018, cuando Pedro Sánchez fue nombrado presidente del Gobierno por primera vez, el salario ha escalado unos 398 euros (736 en 2018 y 1.134 en 2024), a esperas de que se anuncie el de 2025.

La mesa de negociación del Ministerio de Trabajo se inició con la propuesta de los agentes sociales, UGT y CCOO, en la que propusieron un incremento del salario del 5% con respecto al actual, mismo porcentaje de subida que se dio al inicio de este año, y que dejaría el SMI en unos 1.190 euros mensuales. Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda del Gobierno y titular de Trabajo, evitó avanzar qué cuantía usarían de punto de partida en el diálogo con los agentes sociales, a falta de conocer el abanico que es-

En los últimos seis años, el Salario Mínimo ha aumentado en casi 400 euros

bozará el informe, pero sí se ató al 60% del salario medio, a pesar de que ya se ha superado desde 2023, y que en el caso de las empresas más pequeñas correspondería con el nuevo incremento planteado por los sindicatos, al 73,1% en comparación con el salario medio.

En los últimos 7 años, la mayor subida se registró en 2019, cuando el salario subió un 22% (unos 164 euros) y pasó de los 736 euros a los 900. Después, aunque fue incrementando a lo largo de los años, los aumentos fueron en menor porcentaje, hasta el 2023, cuando volvió a haber un repunte, con una subida del 8% y en el que se pasó de los 1.000 euros mensuales, a los 1.080. Ahora, el incremento se mantendría por segundo año consecutivo (si la subida es del 5%), y se pasaría de los 1.134 euros actuales a los 1.190. Siempre y cuando, la cartera liderada por Yolanda Díaz, los sindicatos y confederaciones en representación de los empresarios, llegaran a un acuerdo común.

Para leer más www.economista.es/kiosco/

Franquicias | Pymes y Emprendedores
elEconomista.es

Eco**trader**.es

Aprovecha el Black Friday de hoy
para invertir mejor en el mañana

BLACK FRIDAY

SUSCRIPCIÓN ANUAL
50% dto.

Oferta anual

65€

antes ~~128,99€~~



Acceso a la plataforma y a todas
las herramientas y ventajas

- Análisis técnico
- Top 10 por fundamentales
- Dividendos
- Monitor de inversiones

Promoción válida hasta el 9 de diciembre

www.eleconomista.es/suscripciones/

Eco**trader**.es

La plataforma de estrategia financiera de elEconomista.es para batir el mercado



El Consorcio, una figura única en el mundo

Los principales números del Consorcio de Compensación de Seguros. Datos en millones de euros

Causa del siniestro	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Media en la última década
Primas y recargos imputados	854,9	825,3	810,1	815,2	847,3	886,2	838,83
Margen técnico	514,6	-7,7	349,8	262,1	581,3	357,2	430,90
Dotación a la reserva de estabilización	449,5	41,3	316,6	270,8	492,8	377,6	409,69
Siniestralidad	340,3	833,0	460,3	553,1	266,0	529,0	407,93
Margen financiero	118,6	93,3	82,1	115,4	83,3	156,5	138,47

Indemnizaciones del Consorcio de Compensación de Seguros (1987-2023)

Causa del siniestro	Nº de expedientes	Porcentaje	Indemnizaciones	Porcentaje	Costes medios
Inundación	849.618	50,2	7.989.202.887	70,4	9.403
Tempestad Ciclónica Atípica	747.185	44,1	1.742.894.954	15,4	2.333
Terremoto	55.028	3,2	677.082.163	6	12.304
Terrorismo	22.378	1,3	540.961.896	4,8	24.174
Erupción volcánica	10.676	0,6	266.855.109	2,4	24.996
Tumulto popular	7.150	0,4	100.206.628	0,9	14.015
Hechos o actuaciones de las FF.AA.	3.052	0,2	7.040.422	0,1	2.307
Motín	153	0	1.352.789	0	8.842
Caída de Cuerpos Siderales y Aerolitos	3	0	120.303	0	40.101
TOTAL	1.695.243	100	11.325.717.151	100	6.681

Fuente: elaboración propia y Consorcio de Compensación de Seguros.

eE

dia en la última década 138 millones, por lo que la suma entre los recargos de primas y las inversiones se quedaría en los 976,8 millones de euros.

Otras actividades

A esos ingresos hay que restarle la razón de ser del Consorcio: el pago de siniestros, además de los gastos de explotación y los impuestos sobre beneficios. En el 2023, dentro de la actividad de aseguramiento general, la cuenta de resultados del CCS refleja un capital sobrante (beneficios) de 377,6 millones después de impuestos, que se destinan a la reserva de estabilización. En total esta acumula 9.938,6 millones netos, por lo que la DANA supondrá una disminución de casi un 30% de estos fondos.

Pero el Consorcio también asegura otro tipo de actividades. Su otro ramo principal es el agrario, que supuso 146 millones de ingresos el año pasado, así como su acti-

El ramo agrario obtuvo en 2023 el peor registro, con pérdidas de casi 400 millones

Los pagos del Consorcio de Seguros por el temporal equivalen a 3 años de ingresos

El organismo público recibió de media en la última década casi 1.000 millones anuales

Aitor Caballero Cortés MADRID.

El Consorcio de Compensación de Seguros (CCS) vive unas semanas de ajetreo por todo el desastre que causó la DANA en Valencia principalmente, aunque también afectó a otras localidades de Cuenca y Albacete. La magnitud del evento ha hecho que sea el siniestro con más reclamaciones registradas en la historia de la entidad, que ha valorado que los destrozos tendrán un coste de 3.500 millones de euros, que sería el equivalente a entre tres y cuatro años de ingresos.

En cada seguro privado que una persona individual, un comercio, o una gran empresa contrate con una compañía, existe un pequeño recargo obligatorio en todos los productos y por el cual se financia el CCS. Este es insignificante en la prima final, puesto que en los casos del seguro de hogar apenas representa el 0,07 por mil del precio final, y en los seguros de automóviles supone unos 2,10 euros por vehículo.

De ahí el Consorcio logra el grueso de los ingresos, que de media en la última década fueron de 838,3 millones de euros. Por lo general

El margen financiero del pasado año fue de 156,5 millones, con un ratio del 17,7%

este indicador va en ascenso, ya que tiene correlación con las primas, por lo que si suben los precios también lo harán los ingresos del CCS.

Además, esta entidad, que en función de los márgenes de cada año

destina ese dinero a un fondo de reserva para poder indemnizar a los asegurados en este tipo de siniestros, también destina parte de ese flujo a inversiones para rentabilizarlo. “Los márgenes que obtenemos cada año no los guardamos en un cajón, están en movimiento y sacamos rentabilidad con ellos”, aclaró el director general de Seguros y presidente del CCS, José Antonio Fernández de Pinto.

En concreto, el año pasado el margen financiero fue de 156,5 millones de euros, con un ratio sobre primas del 17,7%. Esta partida suma de me-

vidad liquidadora de aseguradoras, que reportó unos recargos de 66,9 millones. Por último, también actúa como reaseguradora de crédito y administra el fondo de compensación de años medioambientales. Sumando todo ello, los fondos de reserva netos son de 12.842 millones de euros, por lo que las indemnizaciones por estas inundaciones supondrán algo más un cuarto del total de los fondos.

Es el ramo del seguro agrario el más deficitario para el Consorcio, en especial en el último año. La siniestralidad hizo que el margen técnico aquí fuera negativo por casi 400 millones de euros, el máximo en la última década por mucha diferencia, ya que el 2017, que es el segundo peor registro, el seguro obtuvo unas pérdidas por valor de 104 millones. Este fue el culpable de que el Consorcio obtuviera el peor resultado en la década, con un beneficio de 29,6 millones.

Las reclamaciones registradas son comparables a las acumuladas por diez años

Aitor Caballero Cortés MADRID.

Para comprender la magnitud de la DANA, compararlo con otros siniestros similares puede ser significativo. Tan solo la Tempestad Ciclónica Atípica Klaus (TCA), en enero de 2009, supera a este fenómeno en cuanto a número de reclamaciones pero no en costes.

De los 3.500 millones estimados por el Consorcio para las inundaciones de Valencia con unas 220.000

reclamaciones, lo que hace que la relación entre ambos valores sea 15.900 euros por reclamación, está muy lejos de los 2.460 euros de Klaus, ya que tuvo más incidencias (265.000 casos) pero con menor coste (653 millones). Ningún otro siniestro se le acerca ni en cuanto a expedientes ni en indemnizaciones.

Y es que tan solo nueve días después de aquel 29 de octubre, las solicitudes ya alcanzaban las 116.000, diez veces más que lo que se regis-

tró en el mismo tiempo en el terremoto de Lorca y casi el doble de todas las que hubo en la DANA de septiembre de 2019, que afectó al suroeste peninsular.

Según el registro elaborado por la propia entidad desde 1987 hasta 2023, el número de casos reclamados por asegurados en casos de inundación ascendieron a 849.600, por lo que en esta última DANA ha habido un cuarto del total de casi 40 años y un registro equivalente a diez

años en siniestros de este tipo.

Comparando también la cuantía destinada a indemnizaciones, con todos los tipos de siniestro el Consorcio ha entregado a los asegurados 11.300 millones de euros en los últimos 37 años, con lo que el temporal de Valencia constituye un 30% del total en ese histórico.

Más siniestros

Además de inundaciones TCA, el Consorcio históricamente también

ha actuado por otros casos, aunque algunos ya se encuentran en “desuso”, como es el caso del terrorismo. El último gran evento que recoge el CCS fue el atentado en la terminal 4 del aeropuerto de Madrid-Barajas, que se saldó con dos fallecidos, hirió a una veintena de personas y provocó numerosos destrozos en las instalaciones y retrasos en vuelos. En total la entidad pública anotó 900 reclamaciones e indemnizaciones por 58 millones.

Economía

Las principales ayudas directas por la DANA

De la administración estatal

Tipo	Importe	Plazo
Ayudas destinadas a paliar daños personales	72.000 euros	Hasta el 8 de enero
Por daños materiales en vivienda y enseres	De 10.320 a 60.480 euros	Hasta el 8 de enero
Por daños en establecimientos industriales, mercantiles y de servicios	hasta el 7% del valor de los daños, con 36.896 euros de tope	Hasta el 8 de enero
Para comunidades de propietarios afectadas	36.896 euros	Hasta el 8 de enero
Ayudas a empresas	Entre 10.000 y 150.000€, en función de facturación de 2023	Hasta el 31 de diciembre
Ayudas a autónomos	5.000 euros	Hasta el 31 de diciembre
Ayudas a la compra de vehículos para reposición	Entre 2.000€ (moto) y 10.000€ (coche nuevo etiqueta 0)	Hasta el 15 de enero
Compra de libros de texto y material escolar perdidos o dañados	600 euros	Entre el 1 y el 16 de diciembre

De la Generalitat Valenciana

Tipo	Importe	Plazo
Ayuda directa por la pérdida de bienes en la vivienda	6.000 euros	Hasta 02/01/2025 y 20/01/2025
Ayuda directa para alquiler por daños en vivienda	800 euros mensuales	Hasta 30/06/2025
Ayudas para mantenimiento del empleo en empresas	Entre 5.000 y 30.000 euros, en función nº empleados	Hasta el 31 de diciembre
Ayuda para trabajadores autónomos sin empleados	3.000 euros	Hasta el 16 de diciembre

Fuente: elaboración propia con datos BOE y Generalitat Valenciana.

ha tenido que adelantar 42 millones de euros inicialmente asignados para el próximo año y tratar de evitar así que aumenten las voces que critican la lentitud en los pagos de los fondos anunciados.

El tiempo para pedir las

Precisamente, esa línea del Gobierno valenciano ahora prorrogada era la que incluía un periodo para presentar las solicitudes más corto, de poco más de un mes. En el caso de las ayudas directas por daños personales, en viviendas o locales e instalaciones industriales de la Administración estatal, que van desde 10.320 euros a 72.000 euros, el pla-

El hecho de que algunas se den por orden de solicitud ha contribuido a la avalancha

Valencia amplía el plazo para ayudas de la DANA al superar las previsiones

Los fondos asignados para 2024 por la Generalitat se agotaron en semanas

Á. C. Álvarez VALENCIA.

La fuerza con la que el agua arrolló coches, locales, industrias, viviendas y garajes el pasado 29 de octubre en Valencia dejó a su paso un paisaje devastador cuyas magnitudes aún se siguen cuantificando. Una ola destructiva que de momento empieza a dejar claro que las primeras medidas y ayudas lanzadas para tratar de paliar el desastre se quedan cortas.

El aluvión de solicitudes que se han presentado durante este primer mes para las primeras ayudas directas que se convocaron ya ha provocado que se tengan que ampliar los plazos inicialmente previstos. Se trata de las ayudas a fondo perdido de 6.000 euros que lanzó la Generalitat Valenciana para

El Gobierno de Mazón ha tenido que anticipar 42 millones más para seguir con los pagos

compensar las pérdidas de bienes básicos y de primera necesidad en viviendas, como electrodomésticos, muebles y otros enseres.

En principio, los damnificados podían solicitar ese dinero hasta el próximo 16 de diciembre en los 75 municipios que se incluyeron como afectados en ese primer decreto autonómico. Sin embargo, el elevado número de peticiones y los obstáculos con que se están enfren-

tados muchos vecinos para volver a la normalidad en algunas de esas poblaciones ha llevado al Gobierno valenciano a prolongar en 15 días más ese plazo, hasta el 2 de enero. Además, en los otros diez municipios valencianos que se incluyeron posteriormente en el decreto el plazo se ha prorrogado también hasta el 20 de enero.

Dinero que se queda corto

El otro efecto que ha tenido el elevado número de damnificados en unos municipios que suman un tercio de la población de toda la provincia de Valencia es que el dinero inicial previsto por la Generalitat para pagar las ayudas en lo que quedaba de este año se ha agotado en el primer mes. Esta línea fue anunciada por el propio Carlos Mazón

con una dotación total de 200 millones de euros, de los que 60 millones se consignaron para el ejercicio 2024 y los 140 millones restantes en 2025.

Sin embargo, esos 60 millones de euros se han quedado claramente cortos para hacer frente a las necesidades más urgentes de los damnificados. La Administración autonómica ha reconocido que a principios de este mes de diciembre ya se han agotado, después de haberse recibido más de 29.600 y tramitado alrededor de 10.100 solicitudes. Los datos del propio Gobierno de Mazón muestran como la realidad superaba ampliamente las previsiones que manejaba.

Para evitar el parón en el pago de estas ayudas que el propio Mazón bautizó como "expres", el *Consell*

zo para hacerlo finaliza el 8 de enero. El tiempo incluso corre más rápido en las lanzadas hasta ahora para empresas y autónomos, ya que vencen a lo largo de diciembre tanto en el caso de las autonómicas como de las estatales.

"Más que los plazos sean breves, el mayor inconveniente en algunas ayudas es que tienen un presupuesto limitado y en vez de concederse a prorrata entre todos los solicitantes se conceden por orden de solicitud. Esto provoca que colapsemos todos por intentar darnos prisa en la solicitud para evitar que las denieguen", explica el economista Francisco Aranda, del despacho WealthLaw, que gestiona las ayudas para varias empresas.

Desde las gestorías y despachos profesionales también se considera que en una situación de emergencia con tal magnitud de afectados se echa en falta mayor claridad y simplificar la carga administrativa y normativa. Por ejemplo, en las ayudas a "electrodomésticos esenciales" no se detallan cuáles se consideran como tales, lo que puede llevar a que muchos se encuentren con sorpresas una vez se revisen las ayudas ingresadas.

El balance de las administraciones: 368 millones ya aprobados

Á. C. Á. VALENCIA.

Cinco semanas después de la DANA, los afectados de los municipios de la zona cero como Paiporta, Picanya y Sedaví siguen reclamando la urgencia de las ayudas directas para hacer frente a reponer lo más básico. Un dinero que según las asociaciones empresariales apenas llega y lo hace a cuentagotas.

Una imagen que tanto el Gobierno valenciano como el central in-

terpretan contrarrestar en sus competencias. Según los últimos datos facilitados tanto por la Generalitat Valenciana como por el Ministerio de Economía, hasta el momento se han tramitado y aprobado ayudas directas a afectados, autónomos y empresas por un total de 368 millones de euros por parte de ambas administraciones. Una cifra que queda muy lejos de los grandes anuncios de ambos Gobiernos que suman más de 17.400 millones de

euros, la gran mayoría de la Administración estatal.

De momento, el Ministerio de Hacienda ya ha dado el visto bueno a las solicitudes unas 15.000 empresas y autónomos que recibirán 144 millones de euros, según explicó este jueves el ministro de Economía, Carlos Cuerpo. Además, el Consorcio de Compensación de Seguros ha dado luz verde a indemnizaciones por 130 millones de euros. Los expedientes ya tramitados

suponen una indemnización media de 8.000 euros por vehículo y de 36.000 euros por comercio.

Un importe que apenas representa la punta del iceberg, teniendo en cuenta que el propio Gobierno estimó en 3.500 millones de euros el global al que tendrá que hacer frente el Consorcio, que ya ha recibido más de 220.000 reclamaciones. Precisamente uno de los problemas diarios de los afectados es lograr la cita para el peritaje de los daños.

Una situación que genera incertidumbre en muchas empresas que ya han realizado reparaciones para retomar su actividad o intentar lo cuanto antes.

Por su parte, el Gobierno autonómico cifra en 94 millones de euros ya aprobados. En esa cifra además de las ayudas para las pérdidas en viviendas a los particulares se incluyen cerca de 34 millones concedidos a 4.790 empresas de una línea con hasta 100 millones.

Bruselas advierte a España del riesgo de un descenso de la inflación más lento

Avisa de que el coste de la vivienda aumenta más rápido que los niveles de precios

Lidia Montes BRUSELAS.

España se ha convertido en el motor de crecimiento de las principales economías del euro, con un crecimiento del PIB que supera el de los países que solían tirar de la eurozona, Francia o Alemania. Las buenas cifras tienen que ver también con la inflación, sin embargo, la Comisión Europea ha advertido a España de que los niveles de precios podrían dibujar una senda a la baja más lenta de lo esperado si se materializan ciertos riesgos, como los vinculados con la inestabilidad del contexto geopolítico.

Bruselas encajaba esta advertencia como parte de su paquete de otoño, que presentaba hace unas semanas. Incluía su análisis de la economía española como parte del programa de vigilancia tras la crisis financiera. “La materialización de riesgos relacionados con un incierto escenario geopolítico, incluido el posible repunte de los precios de las materias primas, así como la presión de los componentes básicos, podría dar lugar a una desaceleración más lenta de la inflación y pesaría negativamente sobre la demanda agregada”, avisa el Ejecutivo comunitario en su evaluación de España.

Los principales riesgos a los que se refiere la Comisión Europea apuntan a la incertidumbre geopolítica y a un mayor debilitamiento del crecimiento en los principales socios comerciales de España, como Alemania, Francia o Italia. La guerra de Ucrania evidencia fuertes tensiones con las tropas de Corea del Norte en la frontera del país, lo que amenaza con una escalada del conflicto. A ello se suma la incertidumbre del conflicto en Oriente Medio y la vuelta a la Casa Blanca del republicano Donald Trump, que no solo podría añadir más presión a las relaciones comerciales de la UE, si-

El próximo movimiento del BCE

En noviembre, el índice de precios al consumo (IPC) general de la eurozona escaló tres décimas hasta el 2,3% interanual. No obstante, la inflación subyacente (excluyendo energía, alimentos, alcohol y tabaco), se quedó en el 2,7% por tercer mes consecutivo cuando se esperaba un 2,8%. La persistente inflación del sector servicios, en niveles del 4% desde hace meses, descendió una décima hasta el 3,9%. Esta situación allana el camino para un posible recorte de tipos por parte del Banco Central Europeo de 50 puntos básicos, el doble de lo habitual, en su revisión de diciembre.

no que podría forzar tiranteces en los dos conflictos.

En todo caso, a priori, la Comisión Europea espera que la inflación anual caiga al 2,8% en 2024, llevada por la caída de los precios de la energía y los alimentos. El análisis observa, además, que las presiones sobre los precios se han ido disipando, especialmente en lo que respecta al sector servicios y, particularmente, la hostelería, los paquetes vacacionales y el transporte.

La previsión es que, en 2025, los niveles de precios sigan la senda descendente hasta el 2,2%, para quedarse, ya en el 2026, en el objetivo del 2%, que fija el Banco Central Europeo como meta de su política económica. No obstante, España cerrará el 2024 con unos niveles de precios superiores a la media de la



El nuevo comisario de Economía y Productividad, Valdis Dombrovskis. EFE

eurozona y de la UE, del 2,1% y 2,4% respectivamente. También superará el 2,4% de Francia y Alemania y el 1,1% de Italia.

En lo que respecta a la evolución de los salarios y los precios, la Comisión Europea espera que el crecimiento de los salarios supere el de la inflación durante hasta finales de 2025, si bien observa que la evolución salarial desde la segunda mitad de 2023 ha ido perdiendo impulso, por lo que se disipará a lo largo del próximo año.

Precio de la vivienda

La crisis del precio de la vivienda, que se extiende a toda Europa pero es especialmente prominente en España, acoge uno de los capítulos del análisis del Ejecutivo comunitario. Bruselas arroja luz sobre el hecho de que el precio de la vivienda crece “significativamente” por encima de los niveles de inflación. Todo ello pese a que las ventas han caído.

El precio de la vivienda registró

El alza de los salarios pierde impulso y se disparará a lo largo del próximo año

un alza del 6,3% en el primer semestre del año, y se sitúa 2,9 puntos porcentuales por encima de la inflación en el mismo periodo, observa la Comisión Europea. En este contexto en el que no hay un encaje entre la recuperación de la demanda y la oferta, “el precio en el mercado de segunda mano aumentó un 6% (comparado con el 3,6% de 2023), mientras que el precio de la vivienda nueva se incrementó un 8,4% en el mismo periodo (frente al 7,5% de 2023)”.

Si bien las ventas de inmuebles descendieron en la primera mitad de 2024, de forma más suave que en 2023, continúan por encima de los niveles prepandemia. Este descenso responde a la tendencia registrada en el mercado de vivienda de segunda mano, que concentra el 80% de las transacciones.

España, Italia y Francia contra el límite pesquero en el Mediterráneo

Los tres países rechazan la moratoria de Bruselas y trabajan en una alternativa

Agencias BRUSELAS.

El ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas, avanzó a finales de la pasada semana que España se aliara con Francia e Italia para intentar tumbar este lunes la propuesta de la Comisión Europea de limitar los días de pesca en

el Mediterráneo, ya que considera que esta “no es una buena base para el acuerdo”.

El ministro auguró que será una discusión “compleja” y admitió que le “sorprendió” la presentación de una propuesta “muy tardía y además, de máximos, que va a hacer muy difícil llegar a un acuerdo sobre esa base”.

De este modo, España, Francia e Italia, que ya han suscrito una declaración conjunta para pedir a la Comisión Europea una moratoria

de las medidas de gestión pesquera en el mar Mediterráneo para el 2025, trabajan en la posibilidad de una “alternativa técnica” al plan del Ejecutivo comunitario para garantizar la viabilidad de su industria.

En una declaración conjunta publicada el 18 de noviembre, los tres países ya defendieron que las flotas de arrastre que faenan en el Mediterráneo han realizado “esfuerzos considerables” desde 2020 y creen que hay alternativas a las medidas “drásticas” de reducción de los días

de pesca que plantea Bruselas.

“España defiende los intereses de sus pescadores y sólo llegaremos a un acuerdo que sea satisfactorio para ellos”, apostilló el ministro, que esperaba una propuesta “razonable” ante los esfuerzos realizados por la flota en los últimos cinco años y que han supuesto, en el caso de los pescadores españoles, una reducción del 34% en los días de trabajo en el Mediterráneo.

La patronal Cepesca, la Federación Nacional de Cofradías de Pes-

cadores y entidades afectadas señalaron que en el caso español, la propuesta plantea una reducción del 79% de los días de pesca de la flota de arrastre del Mediterráneo, que pasaría de la actual media de 130 días al año hasta sólo 27 días, y una reducción del 30% de los límites de captura para la gamba roja hasta solamente 551 toneladas al año. Esto significaría la desaparición de los 556 barcos que componen la flota de arrastre de todo el litoral Mediterráneo.

Economía

Los agricultores europeos avisan de las "graves consecuencias" del acuerdo con Mercosur

Reiteran que las explotaciones familiares serán las más afectadas y anuncian movilizaciones

elEconomista.es / Agencias MADRID.

El sector agrario europeo manifestó su oposición ante el acuerdo de libre comercio entre la UE y Mercosur por las "profundas consecuencias para la agricultura familiar en toda Europa", recalcaron desde el comité de organizaciones agrarias y cooperativas europeas (Copa-Cogeca). Asimismo, han anunciado protestas en Bruselas para hoy.

"Los temores de la comunidad agrícola se han materializado", indicó el Copa-Cogeca en un comunicado. La organización alerta que si los Estados y el Parlamento Europeo aceptan este acuerdo comercial, más de 450 millones de consumidores del Viejo Continente "lo sufrirán también".

Ante esto, anunciaron una "acción relámpago en Bruselas el lunes por hoy", coincidiendo con una reunión de ministros de Agricultura y Pesca de los países miembros de la UE.

Los pequeños productores y las cooperativas recordaron su "firme oposición durante años" a un documento que lleva negociándose desde hace casi 20 años y que califican de "obsoleto y problemático".



Concentración de los ganaderos en Madrid a principios de año. EFE

"Si bien reconocemos la necesidad de la UE de profundizar en las relaciones comerciales en el contexto geopolítico actual, esto no debe hacerse a cualquier precio", señala el comunicado emitido por las organizaciones agrarias.

En este sentido, dicen que el sector primario de la UE continúa siendo "particularmente vulnerable" a las concesiones que realiza el capítulo agrícola de dicho acuerdo. Re-

teran que es "desequilibrado" entre ambos bloques.

Carne de vacuno

Como llevan diciendo desde que se retomó el diálogo de este acuerdo, el sector de la carne de vacuno sería el que ellos consideran el más afectado si el documento saliese adelante.

También hablan de las aves de corral, el azúcar, el etanol y el arroz.

"Estos sectores son los que encarnan mayores riesgos de saturación del mercado y pérdida de ingresos debido a la afluencia de productos de bajo costo de los países del Mercosur", aseveran.

Además, el acuerdo "agravará la presión económica sobre muchas explotaciones agrícolas que ya se enfrentan a precios elevados de los insumos y condiciones climáticas difíciles", reiteran.

La "acción relámpago" de la que hablan para este lunes en Bruselas consistirá, dicen, en un "intercambiando puntos de vista con ministros y eurodiputados" mientras protestan ante las instituciones comunitarias presentes en la capital.

Desde la Coordinadora Europea Vía Campesina (pequeños y medianos agricultores) reiteraron que el campesinado seguirá movilizándose contra el acuerdo comercial "y, de un modo u otro, le pondrán fin".

En un comunicado, han vuelto a insistir en que el pacto entre ambos bloques de países "contradice totalmente los compromisos de todos los Gobiernos nacionales de esos bloques en materia de lucha contra el cambio climático". Piden

Aseguran que este tratado también afectará a 450 millones de consumidores

que se exijan los estándares europeos a los productos importados.

"Ahora observaremos con atención lo que realmente harán los Gobiernos y los grupos que durante la movilización histórica de los agricultores a principios de año afirmaron estar cerca de los agricultores. Tienen que posicionarse en contra del tratado", ha dicho Andoni García, desde la Coordinación Europea Vía Campesina.

Rusia confirma que Assad abandonó Siria tras la toma de Damasco por parte de los rebeldes

Decenas de personas se concentran en la embajada de Siria en Madrid ante el cambio de bandera

elEconomista.es / Agencias MADRID.

El Ministerio de Exteriores de Rusia aseguró ayer que el presidente sirio, Bashar al Assad, ha abandonado el país y ordenado una transferencia "pacífica" del poder tras la caída de la capital, Damasco, a manos de las fuerzas rebeldes.

"Como resultado de las negociaciones entre Bashar al Assad y varios participantes en el conflicto armado en el territorio de la República Árabe Siria, ha decidido dejar el cargo presidencial y abandonar el país, dando instrucciones para llevar a cabo la transferencia de poder pacíficamente", señaló el Kremlin en un comunicado.

Las fuerzas rebeldes de Siria, encabezadas por el grupo yihadista Hayat Tahrir al Sham (HTS) y sus facciones aliadas, anunciaron ayer la caída de la capital del país, Damasco, tras una ofensiva relámpago de cerca de una semana que ha provocado el colapso del régimen

de Al Assad, en el poder desde hace casi 24 años.

Hassan Abdul-Ghani, comandante del grupo militante que encabezó la ofensiva en la capital, aseguró ante los medios que la ciudad está ahora "libre del tirano de Bashar al Assad. El líder rebelde animó a que todas las personas desplazadas por todo el mundo regresasen "a una Siria libre, mientras liberaba a los presos de la cárcel de Sednaya, un símbolo de represión del régimen donde permanecían detenidos miles de opositores del dictador.

En un comunicado, el Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación llama "a todas las partes en Siria, en la región y en la comunidad internacional, para que los acontecimientos históricos que vive el país conduzcan a una transición política pacífica e inclusiva".

El ministro de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, José Manuel Albares, dijo que se encuentra en contacto constante



Concentración de ciudadanos sirios ante la embajada en Madrid. EFE.

con los nueve españoles presentes en Siria y que se encuentran bien.

"Estamos centrados en nuestra colonia, que es muy pequeña. Todos ellos se encontraban bien y tenemos contacto permanente. Son cinco españolas casadas con sirios y cuatro cooperantes", dijo al Canal 24 Horas de RTVE, recogidas por Europa Press.

Por su parte, el Ministerio de Exteriores de Francia dijo que este es un "día histórico" para Siria y su pueblo, ya que la caída del Gobierno del presidente Al Assad representa el fin de "más de 13 años de represión extremadamente violenta" contra los sirios.

La ministra de Exteriores alemana, Annalena Baerbock, coincidió en que el fin de Assad es "un primer gran suspiro de alivio para millones de personas en Siria después de una eternidad de horrores cometidos por el régimen".

Concentración en Madrid

Decenas de personas se manifestaron ayer frente a la Embajada de Siria en Madrid, tras el final del régimen del presidente sirio, Bashar al Assad, cambiaron en el balcón la bandera actual del país por la tradicional histórica de la oposición con los manifestantes mostrando pancartas de "libertad".

Economía

Política exterior de Trump (I): Rusia y China



Análisis

Jorge Cachinero

Directivo y consejero. Experto en relaciones con Gobiernos, riesgos políticos y reputación.

El 20 de enero de 2025 Donald J. Trump (DJT) jurará como presidente de Estados Unidos (EEUU), si antes no es asesinado o Biden no provoca una guerra contra Rusia para impedirlo. Está ocurriendo después de dos o tres, según quién los liste, intentos de asesinato y de multitud de casos legales presentados contra él, que se están evaporando.

Asimismo, DJT está sometido a ataques verbales desconocidos hasta que el autoritarismo woke se hizo con los centros de generación de la hegemonía cultural en EEUU.

Las universidades de la liga de la hiedra, los medios de comunicación tradicionales, las compañías tecnológicas y el circo de Hollywood han denigrado a DJT y a sus votantes hasta justificar lo que sea para salvar la democracia, aunque, para ello, se acabe con ella.

No obstante, DJT mantuvo la conexión y la lealtad con su electorado, cuyos confines amplió hacia los grupos sociodemográficos que siempre se habían considerado demócratas.

La victoria de DJT en 2024 es comparable a las de los presidentes Andrew Jackson, de 1829 a 1837, Grover Cleveland, de 1885 a 1889 y de 1893 a 1897, o Franklin Roosevelt, de 1933 a 1945, quien fue reelegido cuatro veces consecutivas, una más que DJT.

Los nombramientos que DJT ha anunciado para su equipo de política exterior y de seguridad señalan la victoria de las facciones republicanas de los priorizadores y de los aislacionistas. Los primeros son partidarios de que Estados Unidos se desenganche de Europa y su foco esté puesto en exclusiva sobre China, el adversario número uno, a quien se disuadiría de iniciar una guerra sólo si EEUU se armara al máximo nivel posible.

Los segundos promueven la reducción significativa de la presencia militar y diplomática estadounidense en el mundo.

Los derrotados en esta pugna han sido los republicanos de Reagan o neocons.

Éstos propugnan la proyección del poder político y militar de Estados Unidos en el mundo, la continuidad de su liderazgo global y el mantenimiento de sus alianzas de seguridad, junto a ese sintagma del orden internacional basado en reglas, que nadie sabe explicar cuáles son.



Vladimir Putin, presidente de Rusia y Xi Jinping, presidente de China. EFE

El resultado de esta porfía es la explicación de la selección de Witkoff y de Huckabee para ocuparse del Oriente Próximo y de la relación con el Estado de Israel, respectivamente, y de Vance, el vicepresidente electo, Kellogg y Waltz para gestionar el dossier Ucrania.

Rubio será secretario de Estado, aunque con una agenda recortada por los más leales a DJT. La política exterior neocon de que "quien no está conmigo, está contra mí" llega a su fin. DJT será suave con Rusia, buscará un acuerdo con Putin para poner fin a la guerra en Ucrania lo antes posible, dentro del marco establecido por el presidente de Rusia en su discurso ante los diplomáticos rusos el 14 de junio de este año, y, así, se reorientará hacia China.

De esta forma, Ucrania será neutral, ya que ni se adherirá a la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN), ni a la Unión Europea (UE), será despojada de sus Fuerzas Armadas, y no albergará bases extranjeras dentro de su territorio, en el que se desplegará una "zona desmilitarizada" intermedia entre la Federación de Rusia y la nueva frontera ucraniana.

Por último, se le reconocerán a Moscú las cinco regiones que pertenecían a la Ucrania de 1991 y que decidieron anexionarse a la Federación de Rusia, es decir, Crimea, Donetsk, Jer-

son, Luhansk y Zaporíyia, sin excluirse otras que decidieran seguir el mismo camino de anexionarse a Ucrania.

Las ideas de los neocons, como Pompeo, de congelar el conflicto en la línea de contacto o de propiciar un Acuerdo de Minsk III y engañar, una vez más, a Rusia para ganar tiempo y preparar la siguiente embestida contra su frontera occidental más adelante, no prosperarán. Biden está intentando atar las manos de DJT antes de su toma del poder, mediante envíos de ayuda financiera y militar a Kiev, la mitad de la cual suele terminar fuera de Ucrania en los mercados ilícitos, o ataques contra la retaguardia rusa para provocar la escalada de la guerra. Contrasta con lo anterior el que Vance se haya negado a hablar, por dos veces, con Zelensky.

DJT será duro con China, a pesar de que su gobierno volverá a la política de *Una China*, retirará a Taiwán las garantías de seguridad prestadas por el gobierno de Biden y se centrará en la rivalidad económica y en la competencia tecnológica con Pekín.

Washington respetará tres de las cuatro líneas rojas que China le presentó a DJT, a través de Biden, en Lima, durante la Cumbre Líderes Económicos de APEC, el 16 de noviembre pasado. Éstas son el regreso a la política de 'Una

China', con un Taiwán sin garantías de defensa, el mantenerse al margen de las disputas territoriales en el Mar del Sur de China y el respeto, sin acusaciones, al sistema político de China. La cuarta línea roja china, el derecho que Pekín reclama para su desarrollo económico, sin 'desacople' y sin alterar las cadenas globales de suministro, será ignorada por DJT.

La OTAN designó a China como un reto, y no, como un adversario, en su Cumbre de 2022. Sin embargo, Pekín y Moscú han alcanzado una complicidad indisoluble para sorpresa de Occidente, que creía que podría aislar diplomáticamente a Rusia.

Los aliados europeos de EEUU no son decisivos en Asia porque Europa no se puede escapar de su propia geografía y del estado de sus capacidades y de su economía, dos años y medio después de haber comenzado la guerra en Ucrania.

Las disputas entre aliados tampoco ayudan, como demostró el sabotaje que Francia realizó contra el plan de abrir una oficina de representación de la Alianza Atlántica en Japón.

Lo máximo que DJT espera de Europa es que gaste más en su defensa para que Estados Unidos pueda virar su atención y sus capacidades hacia Asia.

El Alto Tribunal rumano anula la primera vuelta de las presidenciales

La Justicia del país sospecha de la injerencia de Rusia en el proceso

Agencias. MADRID.

El Tribunal Constitucional decreta la anulación de la primera vuelta de las elecciones presidenciales y, por tanto, la obligación de repetir todo el proceso desde el inicio, en una nueva fecha que ahora deberá poner proponer el Gobierno.

El candidato independiente Clăuș Georgescu, con un discurso nacionalista y ultraderecha, se impuso el 24 de noviembre contra pronóstico en esa primera ronda, frente a la conservadora Elena Lasconi. Ambos debían volver a enfrentarse en las urnas este próximo domingo.

Sin embargo, el Constitucional ha ordenado "por unanimidad" volver a la casilla de salida, según consta en un comunicado en el que el tribunal no ha detallado los moti-

vos exactos que ha tenido en cuenta. "La decisión es definitiva y vinculante", ha estipulado.

Las dudas sobre el proceso ya habían derivado en un recuento de los votos depositados en los comicios, en los que el Consejo Supremo de Defensa Nacional de Rumanía detectó intentos de injerencia rusa. Asimismo, las autoridades denunciaron que Georgescu se había beneficiado de una presencia encubierta en TikTok, que no lo catalogó como candidato.

La sentencia debe publicarse en el Boletín Oficial y el Gobierno está abocado a elaborar un nuevo calendario, con un plazo de hasta tres meses, según la cadena pública TVR. El mandato del actual presidente, Klaus Iohannis, expira el 21 de diciembre, pero tiene un margen de prórroga en caso de que la situación así lo requiera.

Las reacciones no se hicieron esperar. Lasconi criticó la orden judicial por entender que va contra "la esencia misma de la democra-

cia" y declaró que, "guste o no", más de nueve millones de ciudadanos ya habían expresado sus preferencias. "No podemos ignorar su voluntad", dijo, en un mensaje difundido en un vídeo en el que se muestra confiada de que sea el domingo u otro día, logrará alcanzar la Presidencia.

En este sentido, señaló que aunque la propaganda rusa "sin control" es ya "un problema muy grave", es necesario afrontarlo después de los comicios electorales.

Economía

Milei ofrece 50.0000 millones de incentivos para atraer inversión

El presidente quiere privatizar una energética que tiene una deuda de 536 millones

Carlos Asensio MADRID.

El presidente de Argentina, Javier Milei, quiere empezar en serio con las privatizaciones de las empresas públicas que había prometido a su llegada a la Casa Rosada. Asimismo, también quiere atraer la inversión extranjera ofreciendo un incentivo de 50.000 millones de dólares que asegure el capital.

En materia de privatizaciones, su administración eligió la constructora hidroeléctrica Industria Metalúrgicas Pescarmona, o IMPSA, como su primer objetivo de privatización. Según una fuente anónima citada por Bloomberg, el libertario habría estado negociando con un posible comprador: Industrial Acquisitions Fund (IAF), una firma estadounidense que se dedica a comprar y revitalizar empresas pertenecientes a estos sectores.

Pero lo que sucede con IMPSA es que todavía tiene una deuda con sus acreedores de 536 millones de dólares y la firma estadounidense quiere liquidar esas obligaciones antes de adquirir la compañía pública argentina, según apunta la misma fuente.

El accionista mayoritario de IMPSA es el Gobierno de Argentina, junto con el gobierno provincial de Mendoza, donde está ubicada su sede central.

Esta compañía en manos del Estado reestructuró su deuda dos veces en los últimos diez años mientras que sus bonos internacionales representan el 38,4% de su cartera y ahora y, a día de hoy, se ofrece solo una décima parte de su valor de emisión.

Pero el equipo de Milei ha puesto como fecha límite el 15 de diciembre para privatizar IMPSA. De lo contrario, la declararán en quiebra. Para resolver este problema de la enorme carga de la deuda, IAF contrató a la correduría AdCap Securities, con sede en Buenos Aires, antes de adquirir la empresa.

El caso de IMPSA ejemplifica los desafíos que enfrenta Milei para desenredar al gobierno argentino de su red de empresas. Las protestas laborales de este año han obstaculizado el servicio en la aerolínea estatal Aerolíneas Argentinas y el mayor empleador público, el gigante ferroviario Trenes Argentinos. El presidente inició recientemente el proceso de subasta de la empresa ferroviaria de carga del país, pero un posible comprador se enfrentaría a una red ferroviaria en profundo deterioro.

El secretario de Transporte, Franco Mogetta, explicó en su momen-



El presidente de Argentina, Javier Milei. EFE.

Comerzbank alaba las medidas económicas del libertario

El economista jefe de Commerzbank, Jörg Krämer, reivindicó los primeros pasos de Milei pidiendo no tacharle de "chiflado". "Milei señala con razón que el vaciamiento de la economía de mercado ha empobrecido a la otrora próspera Argentina y sólo ha beneficiado a una estrecha capa de funcionarios y partidarios del partido a expensas de la población en general", expuso Krämer en un comentario para clientes del destacado banco alemán. "Como anunció durante la campaña electoral, (el presidente argentino) quiere equili-

brar primero el presupuesto del Estado. Para ello, ha reducido a la mitad el número de ministerios y limitado los aumentos salariales de los funcionarios. Desde enero, el Gobierno registra un superávit financiero. La inflación, que superaba el 200% cuando Milei tomó posesión, está bajando. Gracias a la flexibilización, las primeras empresas extranjeras quieren invertir en los sectores de la energía y las materias primas. Tras la flexibilización de las leyes de alquiler, los propietarios vuelven a ofrecer sus pisos en el mercado", dijo Krämer.

to que esos 7.600 kilómetros de vías férreas pararán a manos privadas en forma de concesión, por lo que los railes y la tierra "seguirán siendo de propiedad estatal".

Fuentes gubernamentales remitieron un comunicado en el que aseguraban que la empresa pública de transporte ferroviario de mercancías "posee una plantilla sobredimensionada de 4.429 personas". Además de muchos altos cargos y resaltaron que en los últimos 15 años "transporta las mismas toneladas".

Pero, además de las privatizaciones, la administración de Milei está intentando atraer inversión privada al país.

A lo largo de los años, los gobiernos argentinos han legislado de manera que se favorezca al Estado antes que al capital privado, y Milei quiere aprovechar un vacío legal en

esas normativas para atraer el capital privado al país rioplatense y parece que le puede funcionar.

En el marco del paquete de incentivos denominado RIGI, las empresas se comprometerán a portar más de 50.000 millones de dólares tendrán blindada su inversión en el país. Por el momento, solamente se han presentado seis propuestas por un valor aproximado del 15% de esa cantidad.

Pero para que se produzca un aluvión de inversión privada, las empresas e inversores foráneos están esperando como agua de mayo a que Milei levante los controles cambiarios de divisas, lo que provocaría una reunificación de los tipos de cambio duales. Esto se debe a que el RIGI les exige convertir el capital en dólares invertido a pesos a un tipo de cambio controlado por el Gobierno, que es más fuerte que el que pueden obtener en el mercado financiero de divisas, y por tanto, les proporciona menos fondos locales.

Por lo tanto, se ha dejado gran parte del escenario en manos de las empresas nacionales. "La eliminación de la brecha cambiaria es un requisito previo para que el RIGI gane impulso", dijo a Bloomberg Sergio Caveggia, socio de las oficinas de Buenos Aires de la consultora fiscal internacional Ernst & Young LLP, quien trabaja en aplicaciones RIGI.

El paquete de incentivos se implementó a fines de agosto, después de haber surgido como una sección destacada de la legislación emblemática de Milei para desregular la economía argentina. Y al extender sus términos hasta muy lejos en el futuro, el presidente está tratando de garantizar que su visión de libre

Las empresas deben desembolsar al menos el 40% del capital los dos primeros años

mercado para las empresas y así resista cualquier intento de los votantes de volver a introducir políticas proteccionistas.

Sin embargo, los críticos advierten que RIGI corre el riesgo de escribir un nuevo capítulo de la llamada maldición de los recursos de América Latina, donde las naciones han permitido que sus riquezas naturales sean explotadas por corporaciones, sólo para ver cómo el beneficio que llegaba a la población era mucho menos del que retornaba a esas empresas.

Según las reglas del marco, las empresas tienen hasta agosto de 2026 para presentar su solicitud y deben desembolsar al menos el 40% del gasto de capital (el límite mínimo para cualquier proyecto es de 200 millones de dólares) en los dos años siguientes a ser aprobado.

Normas & Tributos

El Supremo da a los jubilados indemnizaciones menores de 1.800 euros por el plus paternal

Dice que, aunque esa es la compensación adecuada, no puede subirla de oficio si pidieron menos

Eva Díaz MADRID.

El Tribunal Supremo (TS) rebaja de los 1.800 euros el importe de la indemnización para los jubilados a los que la Seguridad Social denegó en su día el complemento a la pensión por brecha de género si, cuando acudieron a la vía judicial, reclamaron una cuantía menor como compensación.

El alto tribunal estableció en su sentencia del 15 de noviembre de 2023 que los hombres a los que la Seguridad Social había denegado el cobro de este plus debía compensarse con 1.800 euros por los daños y perjuicios sufridos por esta discriminación. Cabe recordar que el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) indicó en su sentencia del 14 de septiembre de 2023 que este complemento a la jubilación era discriminatorio porque solo se había creado para mujeres, dejando a los hombres sin posibilidad de cobrarlo. Asimismo, el fallo europeo exigió una compensación por daños a los hombres a los que la Seguridad Social les denegó este plus.

El Supremo, no obstante, en distintas sentencias ha resuelto que, en los casos en que los hombres afectados reclamaron una indemnización inferior para resarcir los daños, obtendrán la cantidad solicitada, aunque esté por debajo de los 1.800 euros. En tres de las últimas sentencias al respecto, todas del 20 de noviembre del magistrado ponente Antonio Vicente Sempere Navarro, los tres hombres afectados reclamaron una compensación de 1.500 euros por la discriminación sufrida por el Instituto Nacional de la Seguridad Social al denegarles el complemento a la pensión.

El magistrado indica en sus fallos que, aunque entiende que la cantidad adecuada en orden a la compensación de los daños derivados de la discriminación adicional de-



Tribunal Supremo. EP

El complemento a la pensión es de 30,4 euros al mes por hijo, por hasta un máximo de cuatro

rivada de la denegación del denominado complemento a los varones debe ser fijada en la cantidad de 1.800 euros, esta cantidad "no puede ser aplicada" cuando la solicitud del demandante limitó su importe a la cantidad de 1.500 euros.

"Esta Sala no puede modificar de oficio la cuantía indemnizatoria in-

teresada ya que ello implicaría desconocer los términos del debate acotados por las pretensiones de las partes", indica en sus fallos.

Asimismo, señala que cambiar la solicitud de los afectados, aunque en este caso elevara la cuantía económica que recibirían, supondría infringir el principio de la "non reformatio in peius", expresión latina que significa "no reformar a peor" y que garantiza que una resolución no empeore la situación jurídica inicial de la persona que recurre.

Entró en vigor en 2016

El complemento por maternidad a las pensiones contributivas de jubilación, viudedad o incapacidad permanente se aprobó en 2015, aunque empezó a cobrarse en las prestaciones de 2016, con el objetivo de acabar con la brecha de género, y por tanto también económica, en las mujeres que habían renunciado a su carrera laboral por el cuidado de los hijos. De este modo, podían acercar la cuantía que cobran en su pensión a la de los hombres.

Tras el fallo del Tribunal de justicia europeo que lo consideró discriminatorio por ir solo enfocado a las mujeres, el Ejecutivo, mediante un Real Decreto-ley del 16 de marzo de 2023, amplió este complemento a la pensión también para los hombres.

En la actualidad, el importe de este plus a la prestación se sitúa en 30,40 euros mensuales por cada hijo o hija, con el límite de cuatro veces dicho importe. Es decir, si la persona tiene cuatro hijos, recibirá 121,6 euros más al mes en su pensión, pero nunca podrá superar esa cifra, aunque tenga más de cuatro hijos.

① Más información en www.eleconomista.es/ecoley

Los aspirantes a presidir la Audiencia comparecen hoy

Presentarán su currículum y proyecto ante el CGPJ

E. D. MADRID.

Los cuatro aspirantes a presidir la Audiencia Nacional que aún no han comparecido ante la Comisión de Calificación del Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) para exponer su currículum y proyecto lo harán este lunes.

A partir de las 13:30 horas y hasta las 14:30 horas, en turnos de quince minutos, intervendrán Enrique López López, magistrado de la Sala de Apelaciones de la Audiencia Nacional; Francisco Manuel Oliver Egea, magistrado de la Audiencia Provincial de Madrid; María Tardón Olmos, titular del Juzgado Central de Instrucción número 3; y Eloy Velasco Núñez, magistrado de la

En total, hay ocho magistrados que pugnan por encabezar los Juzgados Centrales

Sala de Apelaciones de la Audiencia Nacional.

El pasado martes 3 de diciembre ya comparecieron los otros cuatro aspirantes que son Manuel María Estrella Ruiz, presidente de la Audiencia Provincial de Cádiz; Juan Manuel Fernández Martínez, magistrado de la Sala Civil y Penal del TSJ de Navarra; Juan Pablo González-Herrero González, presidente de la Audiencia Provincial de Madrid; y Jesús Eduardo Gutiérrez Gómez, magistrado de la Sala de lo Penal de la Audiencia Nacional.

Entre el lunes y el martes también intervendrán los aspirantes a magistrados de la Sala Tercera del Supremo (de lo Contencioso-Administrativo).

Los jueces ya empiezan a anular lo pagado por la 'plusvalía municipal' aunque la liquidación fuera firme

Xavier Gil Pecharrromán MADRID.

Los juzgados han comenzado a declarar nulas las liquidaciones de la plusvalía municipal con pérdida consideradas firmes, en aplicación del cambio de doctrina introducido por del Tribunal Supremo, en sentencia de 28 de febrero de 2024.

Así, el Juzgado de lo Contencioso Administrativo nº 9 de Madrid,

anula y obliga a devolver al Ayuntamiento de Majadahonda al reclamante 11.391,45 euros, más intereses legales aplicables, sin que considere que el cambio de criterio del TS justifique la condena en costas.

Para Carlos Rivero, abogado en Afeplus, que ha llevado la defensa del contribuyente, "se trata de casos injustos donde los Ayuntamientos, en vez de iniciar procedimien-

tos de revocación a favor de los contribuyentes, obligan a los mismos, a iniciar procedimientos administrativos y judiciales, provocando un perjuicio al propio Ayuntamiento ya que si se les condena, deben pagar al contribuyente, además del importe principal del impuesto, los intereses de demora".

La Corporación alegaba que "el contribuyente tenía de plazo un mes

para recurrir, sin haberlo hecho o si lo hizo, tuvo una resolución de inadmisión o desestimación".

El ponente de la sentencia, el magistrado Cobo Olvera, basa su decisión en el nuevo criterio del Tribunal Supremo, que establece que "El mandato del artículo 161.1º a) en relación al artículo 164.1, ambos de la Constitución, no requiere de desarrollo normativo alguno, y, desde

luego, no admite que ninguna ley limite los efectos de la inconstitucionalidad queridos por la Constitución, y desde luego los artículos 39.1 y 40.1 LOTC no lo hacen. Por tanto, no cabe sostener una interpretación jurisprudencial que condujera al resultado de limitar aquello que la Constitución impone, y por ello, cuando el TC declara la inconstitucionalidad de una ley y al mismo tiempo no determina nada sobre los efectos temporales de esa declaración, la regla aplicable es la retroactividad, la remoción de efectos, y ese efecto se reconduce a la categoría de nulidad".

Normas & Tributos

Concepción Barrio del Olmo Presidenta del Consejo General del Notariado

“El 80% de los datos sobre blanqueo comunicados al Sepblac son investigados por la policía judicial”

Xavier Gil Pecharromán MADRID.

Concepción Pilar Barrio del Olmo, es la nueva presidenta del Consejo General del Notariado. Con larga trayectoria institucional y profesional, es la primera mujer que ostenta este cargo. Hablamos con ella sobre sus planes y aspiraciones al frente de esta prestigiosa institución.

¿Qué visión y que prioridades tiene como nueva presidenta del Notariado? ¿Qué legado le gustaría dejar al finalizar su mandato?

Seguir potenciando todos los servicios que el notariado tiene en beneficio de la sociedad de la que formamos parte y a la que nos debemos. Los notarios intervenimos en todos los ámbitos de la vida de una persona, y ahora, especialmente, quiero seguir manteniendo los servicios en el ámbito digital, porque los notarios, desde hace veintitrés años hemos cumplido con la obligación de proceder a la digitalización y es preciso mantener los mismos beneficios de seguridad jurídica en el ámbito digital.

¿En qué punto se encuentra el proceso de digitalización y el desarrollo de la inteligencia artificial?

En este año hemos cumplido con todos los retos que nos planteaba la Ley 11/2023 y sin generarle perjuicios a los usuarios del sistema notarial. Esta norma es una muestra de la confianza de la sociedad en nuestros desarrollos informáticos. La inteligencia artificial generativa es una herramienta que permitirá evitar el trabajo mecánico en la notaría. Por ejemplo, en la elaboración del Índice Único. Ya hay un programa en nuestro centro tecnológico.

¿Qué papel deben desempeñar los notarios en la lucha contra el fraude fiscal y blanqueo de capitales?

Tenemos que seguir desarrollando el mismo papel que venimos desempeñando desde hace años, como es la prevención en el blanqueo de capitales, el fraude fiscal y la financiación del terrorismo. Los notarios colaboramos a través del Órgano Centralizado de Prevención del Blanqueo de Capitales (OCP), que se creó en el año 2005 y que viene siendo muy reconocido desde 2014 por el Grupo de Acción Financiera Internacional (Gafi). Además, existe un informe de Deloitte sobre aplicación de la tercera Directiva para la prevención de del uso del sistema financiero para el blanqueo de capitales, que considera que es una de las mejores prácticas en la lucha contra el blanqueo



de capitales. El Notariado cumple todos los estándares, los requisitos que exige la Sexta Directiva.

¿Qué función cumple el OCP?

Como yo puedo saber lo que se firma en mi notaría, pero no en el resto de España, OCP cruza los datos de todas las notarías de España y comunica, si observa indicios de delito, esos datos al Servicio Ejecutivo de la Comisión de Prevención del Blanqueo de Capitales e Infracciones Monetarias (Sepblac). El 80% de los datos comunicados al Sepblac terminan siendo investigados por la policía judicial. OCP realiza una labor de ayuda, porque los notarios podemos hacer consultas, puesto que la legislación de blanqueo de capitales es muy técnica.

¿Y el Registro de Titulares Reales?

Además de OCP, el Notariado cuenta con la base de datos de Titularidad Real, que se creó en 2012. En aquel momento yo era secretaria del Consejo General del Notariado. Se trata de la mayor base de datos,

solamente por detrás de la de la Agencia Tributaria. Y se nutre con el Índice Único Notarial, que recoge toda la información parametrizada de todos los documentos que autorizamos los notarios. Tiene información de tres millones de entidades, no solo de sociedades mercantiles, sino también de asociaciones, comunidades de bienes, partidos políticos y, también las participaciones, documentos que ni siquiera se elevan al Registro Mercantil.

¿Qué reformas legales considera prioritarias para mejorar el marco jurídico en el que opera el notario?

Creo que no son necesarias reformas legales, sino que se cumpla la Ley. Me refiero a la 24/2001, de Medidas Fiscales, Administrativas y del Orden Social, y la 24/2005, de reformas para el impulso a la productividad, sobre el acceso de los notarios a los libros registrales, que ha venido a reforzar la Ley 11/2023, de digitalización de actuaciones notariales y registrales. Más que nue-

vas normas lo que necesitamos es el cumplimiento de una Ley que lleva incumplida ya 23 años. Esto sí que reforzaría la seguridad jurídica. También ha habido algunas disfunciones en cuanto a la información registral, como consecuencia de la norma de 2023, que se están superando gracias al esfuerzo de notarios y empleados de las notarías. Este asunto tiene una gran importancia, porque si se tiene una información registral con garantías de exactitud, reforzamos la seguridad jurídica. Y es el notario el que debe tener acceso a los libros registrales para comprobar la titularidad y el estado de cargas, que es lo que señalan estas tres leyes citadas. Pero hemos estado utilizando hasta hace poco el fax y ahora las notas que recibimos no tienen valor probatorio ni garantía de exactitud. Por ello, los notarios llamamos al Registro e intentamos completar la información que recibimos para garantizar al ciudadano que el documento que está otorgando tiene todas las garantías.

Objetivo inicial:

“Es preciso mantener los beneficios de seguridad jurídica en el ámbito digital”

Nueva Tecnología:

“Nadie que haya ido a una notaría ha tenido algún problema por la digitalización”

Seguridad jurídica:

“Hemos cumplido con todos los retos que nos planteaba la Ley 11/2023 en un ejercicio”

¿Cómo valora la colaboración actual entre el Notariado y otras instituciones y qué medidas podrían fortalecer esas relaciones?

Hay instituciones con las que la colaboración es magnífica, como por ejemplo con el Catastro. Todos los días lo consultamos. Hay una colaboración, que podría decir perfecta. Ya se está logrando la concordancia con la información catastral. Es una colaboración de un nivel al que deberían aspirar el reto de las instituciones. También está funcionando muy bien la colaboración con los Registros Civiles, que desde las notarías ya comunicamos escrituras, que son las competencias que nos atribuye la Ley de la Jurisdicción Voluntaria, el expediente matrimonial. La celebración de matrimonios y de divorcios se comunican telemáticamente desde la notaría y se inscribe en el Registro Civil. Esta colaboración va funcionando, pero depende de las diversas fases de la Ley del Registro Civil. Con el ámbito judicial la colaboración es muy estrecha, pero no existe comunicación digital. Con los Registros, el envío de copias telemáticas, que llevamos haciendo desde 2001, es perfecto, pero existen disfunciones centradas en la información registral. Y con los gestores administrativos hay muy buena relación y ésta ha ido mejorando últimamente a través del Portal Notarial del Ciudadano. La colaboración es mutua.

Gestión Empresarial

El 49% de los trabajadores españoles reconoce que experimenta estrés en su puesto a diario

Los empleados que sienten una menor confianza con sus tareas de trabajo son los de Japón, un 58%

Esther Zamora MADRID.

Los trabajadores españoles miden el bienestar en sus puestos de trabajo a partir de tres variables: bienestar, satisfacción y confianza, y lo hacen a través del *Barómetro global de talento 2024* elaborado por ManpowerGroup. Así, el informe refleja que el 49% de los empleados en España sufre estrés a diario.

En términos de bienestar, España se encuentra tan solo un punto por debajo de la media global (64%), con 63 puntos. Así mismo, el 82% de los trabajadores españoles siente que su trabajo tiene un propósito y un sentido, superando la media internacional del 80%. “Aunque el 80% de los trabajadores encuentran significado en sus roles, nuestros datos muestran que el propósito por sí solo no es suficiente para fidelizarlos. Los empleados buscan empleos que les ofrezcan desde apoyo a la salud mental y conciliación, hasta desarrollo de carrera y formación en habilidades”, afirmó Becky Frankiewicz, directora comercial global de ManpowerGroup.

Sin embargo, un 49% declara que sufre estrés diario en su puesto de trabajo, 8 puntos por encima que el dato global (41%). Un hecho que no beneficia en absoluto a los profesionales, ya que aquellos que sufren menos estrés tienen el doble de probabilidades de permanecer en sus puestos actuales. El país cuyos trabajadores sienten una mayor sensación de estrés es Países Bajos, con una puntuación del 58%, con 17 puntos por encima de la media.

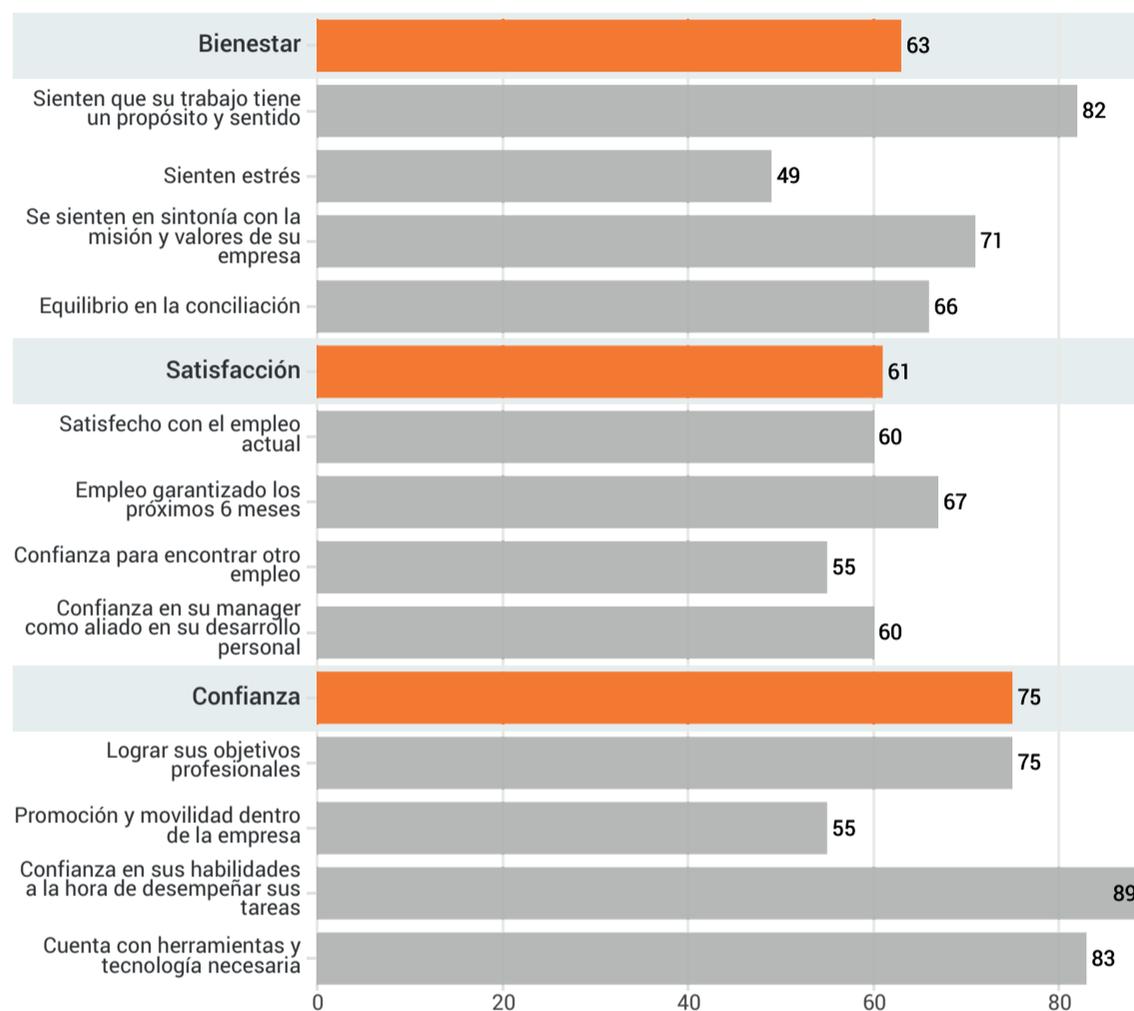
Por otra parte, 7 de cada 10 trabajadores, tanto españoles como del resto de países, coinciden con respecto al sentimiento de alineamiento con la visión y valores de su empresa. En cuanto al equilibrio de conciliación, España supera en 1 punto a la media global, con un 66%, mientras que Países Bajos y México son los que obtienen una mayor puntuación en este ítem, con un 73% (8 puntos por encima de la media).

Satisfacción de los trabajadores

A nivel de satisfacción laboral, España se sitúa dos puntos por debajo del índice global (63%), con un 61% y empatando con el promedio internacional: 6 de cada 10 trabajadores españoles están satisfechos con su empleo actual y la percepción de seguridad es relativamente alta: el 67% cree que tiene garantizado su empleo para los próximos 6 meses, 4 puntos por debajo de la media internacional. A pesar de ello, se encuentra muy alejada de No-

Situación de los trabajadores en sus empresas

Se evalúa el bienestar, satisfacción y confianza. En porcentaje



Fuente: ManpowerGroup.

rueda, que es el país en el que sus trabajadores muestran una mayor seguridad con su puesto de trabajo actual, con un 80%. Sin embargo, solo el 55% de los trabajadores españoles confía en su capacidad

de encontrar otro empleo en un plazo de medio año, frente al 59% del dato global; mientras que el 60% deposita su confianza en su *manager* como aliado en su desarrollo profesional, 3 puntos por debajo de

la media y 19 menos que el país que muestra una mayor confianza en esta figura: México.

En el apartado en el que los trabajadores evalúan la confianza en el desarrollo profesional, España se

muestra optimista con un 75%, ligeramente por encima de la media (74%). El 75% de los profesionales españoles cree que hay oportunidades para ganar experiencia y habilidades para lograr sus objetivos profesionales en la empresa, 2 puntos por encima de la media, pero 8 por debajo de México, país con mayor confianza para lograr sus objetivos en la empresa actual. En las opciones de los españoles en promoción o movilidad dentro de la organización, solo el 55% cree que tiene opciones frente al 57% del dato global. Además, casi 9 de cada 10 españoles (89%) muestran confianza en que sus habilidades y experiencia les permiten desempeñar su trabajo, un dato muy en línea a la media global (87%). En este sentido, todos los trabajadores a nivel mundial muestran una gran confianza al no disminuir la puntuación 87%, a excepción de Singapur (73%) y Japón (58%). Por último, el 83% afirma que cuenta con todas las herramientas y tecnologías necesarias para hacer bien su trabajo, 5 puntos por encima de la media.

Puntuación global de España

A nivel general, España se ubica en la posición número 13, el cuarto por la cola, al obtener un 66%, un punto por debajo de la media global que se establece en el 67%. Así, los trabajadores del país se mantienen empatado con los de Francia y Singapur, y por encima de los de Italia (63%) y Japón (46%). Los resultados españoles se quedan lejos de Países Bajos, que lidera el ranking con un 74% de la puntuación general tras los resultados obtenidos en los ítems de bienestar, satisfacción laboral y confianza.

Cabe destacar que solo 2 de cada 5 mujeres de la Generación X (42%) sienten que faltan oportunidades para alcanzar sus objetivos de carrera dentro de sus empresas actuales, la Generación Z es la más satisfecha con la tecnología y sus herramientas a la hora de desarrollar su trabajo, y solo los hombres de la Generación *Millennial* y *Z* muestran una mayor confianza en las oportunidades de desarrollo de su carrera dentro de la empresa en la que se encuentran.

Con todo, una gran parte de los trabajadores españoles no se muestran satisfechos con sus puestos de trabajo, lo que pone de manifiesto que sus puestos no son los adecuados, que no cuentan con los conocimientos suficientes a la hora de desarrollarlos, o que las condiciones a las que se enfrentan no son las esperadas.

Los trabajadores de Finanzas e Inmobiliario lideran en bienestar, confianza y satisfacción

El sector que ofrece un mayor bienestar a sus trabajadores es el de finanzas e inmobiliario, con una puntuación del 69%. A pesar de ello, es el tercero que obtiene una mayor puntuación de estrés, con un 42%, solamente por detrás de Publicidad y Comunicación e Industria, empatados con un 43% y Transporte, con un 45%, que es en el que sus trabajadores denuncian unos mayores niveles de estrés. Aun así, las finanzas e inmobiliario es el sector en el que sus trabajadores se

sienten más alineados con sus valores. En el grado de satisfacción, los trabajadores de Finanzas e Inmobiliario, Industria y Salud y Farmacia empatan con un 65%, siendo también los que cuentan con los trabajadores más satisfechos en sus puestos actuales, aunque hay sectores que se cue- lan en este 'ranking' no son los que gozan de una mayor satisfacción. Salud y Farmacia son los más satisfechos, con un 61%, por delante de Industria, con un 59% que empatan con Transporte, Lo-

gística y Automoción; y en tercer lugar se encuentran Finanzas e Inmobiliario, con un 58% igualado con Energía y Suministros. El sector Tecnológico es el que tiene una mayor confianza (80%), por delante de Finanzas e Inmobiliario (79%) e Industria (77%). También son sus trabajadores los que creen que tienen las habilidades adecuadas para el puesto (89%), aunque el 77% opina que su empleo actual no es el adecuado para lograr sus objetivos profesionales marcados.

	ESPAÑA	EUROPA	ESTADOS UNIDOS	CHINA	EURO / DÓLAR	PETRÓLEO BRENT	ORO
PIB Variación trimestral	0,8% 	0,3% 	1,3% 	1,6% 	1,056\$ 	71,34\$ 	2.631/onza 
INFLACIÓN	2,8% 	2,8% 	2,9% 	0,2% 			
DESEMPLEO	12,29%	6%	3,9%	5,1%			

El planificador de funerales que borra la **huella digital** tras el deceso

La eliminación del rastro de una persona en redes es una de las opciones más demandadas al **'funeral planner'**. Un servicio que deja atrás los entierros tradicionales

elEconomista.es MADRID.

Los españoles se preocupan por dejar organizado su propio funeral. La personalización de las despedidas también se manifiesta en los velatorios. Así lo considera un 89,2%, que concibe el velatorio como un reconocimiento a la vida del fallecido. De estos, el 84% cree que las exequias deberían adaptarse a los deseos del difunto y su familia. Son datos de un estudio reciente elaborado por Sigma Dos.

Pazy, primer planificador digital de funerales en España que se encarga de organizar todos los detalles, ofrece distintas opciones. Uno de los servicios más demandados es el borrado de la huella digital tras el fallecimiento, algo que preocupa al 70% de los encuestados. Un 34% también gestionaría el adiós del ser querido en las redes sociales.

El planificador abarca todas las preferencias: desde las más ecológicas, como convertirse en árbol, hasta celebraciones como brindar en honor del ser querido. El objetivo es crear una ceremonia personalizada que refleje la vida e identidad del difunto.

Un precio cerrado

Entrevistamos al CEO de Pazy, Alejandro Nieto, que nos expone las diferencias entre un seguro de deceso y un planificador de funerales, atendiendo a los tiempos y la esperanza de vida: "Muchas personas optaban por contratar el seguro de decesos desde temprana edad. Así se aseguraban de que, al fallecer, los gastos estuvieran cubiertos. Ahora el panorama ha cambiado". Y subraya: "Cada vez más personas prefieren ahorrar dinero para dejarlo a sus familiares o contratar un plan funerario en el que conocen el costo total desde el principio y saben cuándo terminarán de pagarlo".

En su empresa ofrecen un precio cerrado por un servicio "personalizable que se ajusta a los de-



Alejandro Nieto,
CEO de Pazy. EE

seos del cliente, lo que evita la toma de decisiones para sus familiares". No exigen informes médicos ni requisitos económicos ni hay límite de edad para la contratación.

Con los seguros tradicionales "se desconoce el precio total que se va a pagar porque las cuotas son de por vida, hasta el fallecimiento del asegurado", recalca Nieto. Según el último informe de la OCU, esto puede suponer entre 3 y 4 veces el precio real del funeral.

El CEO de Pazy recomienda cerrar los detalles del funeral en vida, pero también es posible contratar el plan funerario posteriormente. En su oferta cuentan con tres paquetes funerarios: "Eco, Estándar y Premium, que abarcan desde los servicios básicos, como una incineración directa, hasta opciones más completas que incluyen sala de velatorio y ceremonia". En esa atención personali-

zada también hay apoyo psicológico gratuito, tanto para el contratante como para los familiares, y consultoría jurídica para la gestión de trámites *post mortem*.

La ciberseguridad

Frente a los seguros tradicionales, la ventaja es "contratar los servicios funerarios directamente y sin intermediarios, eliminando los costes ocultos y las comisiones". Al ser una plataforma digital, la contratación es muy sencilla y basta con ir seleccionando las preferencias. "Desde el punto de vista económico, hablamos de un precio cerrado, no un pago recurrente, ya que solo se paga por lo que realmente se contrata", incide Alejandro Nieto. Otra de las diferencias es el acompañamiento cercano, "que incluye desde la gestión de todos los temas burocráticos (impuestos, testamento, cancelación de servicios contratados, declaración de la renta...)". También incluye un servicio cada vez más demandado por la sociedad: "El borrado de la huella digital des-

pués del deceso. Nos ocupamos de eliminar los perfiles en redes sociales y cualquier rastro en el entorno digital". Esta tarea va más allá de la simple cancelación de los perfiles en las redes sociales. La eliminación del rastro que deja una persona en el entorno digital a lo largo de su vida ayuda a prevenir riesgos asociados con la ciberseguridad, con el uso de los datos privados, mediante la exposición de los mismos e, incluso, con el fraude de identidad.

En cuanto al perfil de los solicitantes, Nieto detalla que son aquellos que quieren "evitar que sus familiares tengan que tomar decisiones en un momento emocionalmente delicado y asegurarse de que sus deseos se cumplan. Por regla general son mayores de 50 años, tanto mujeres como hombres, que buscan dejar este tema resuelto. Son personas que valoran decidir, tener el control de cómo será su despedida y dejar especificados los detalles de su funeral, tanto por creencias religiosas como si prefieren enterramiento o cremación,

22 millones de personas en España, el 47% de la población, tiene un seguro de decesos

el tipo de ceremonia o si quieren que haya música". Otro perfil es de los mayores de 65 años, "con profesiones de riesgo o personas con alguna enfermedad terminal a los que las compañías de seguros de decesos no admiten", relata el CEO.

Por sexos, un 54% son hombres y un 46% son mujeres; residen en grandes ciudades cosmopolitas como Madrid o Barcelona; tienen un perfil socioeconómico medio-bajo y les preocupa dejar cargas económicas a sus seres queridos, según datos de Pazy.

Aproximadamente 22 millones de personas en España, casi el 47% de la población, tienen contratado un seguro de decesos, según la OCU. Este fenómeno refleja una cultura de previsión que también se observa en el notable tamaño del sector funerario, que en España mueve alrededor de 4.000 millones de euros anuales. Esta nueva manera de "celebrar la vida de los difuntos", ya está asentada en países como Reino Unido, EEUU o Paraguay.