

Energía

elEconomista

Revista mensual

30 de mayo de 2019 | Nº 76

Los puertos españoles,
todo un ejemplo en el
despliegue del GNL | P48

Opinión



Marina Serrano

Presidenta de aelec

P14



José Almagro

Director general de Sto Ibérica

P22



Joaquín Monfort

Director de Cox Energy para Europa

P36



Sara Molina

Comité Gestor Foro Electrificación

P54



Santiago Pérez, presidente de GasLicuado
“La única manera de defender
al consumidor es tener un
sistema de precios libre” | P56

LAS COMERCIALIZADORAS APUESTAN POR SOLUCIONES INTEGRALES EN AUTOCONSUMO

Se trata de herramientas que ofrecen un servicio completo al cliente y abren la puerta a la creación de nuevos negocios | P24

14. Opinión

Marina Serrano, presidenta de aelec

“Los nuevos contadores inteligentes permiten integrar el autoconsumo en el sistema eléctrico”

16. Electricidad

Pacto de Estado y nuevas subastas

Las patronales presentan alegaciones previas a la presentación de la Estrategia a Largo Plazo

40. Carburantes

Las estaciones frontera, la envidia de Europa

Se han convertido en las favoritas de los transportistas por su precio y amplia gama de servicios

52. Gas

Hay que homologar los precios del gas

La industria del gas reivindica peajes armonizados con los del resto de competidores europeos

Edita: Editorial Ecoprensa S.A. **Presidente de Ecoprensa:** Alfonso de Salas
Vicepresidente: Antonio Rodríguez Arce **Consejero Delegado:** Pablo Caño
Directora de Relaciones Institucionales: Pilar Rodríguez
Director de Marca y Eventos: Juan Carlos Serrano

Director de elEconomista: Amador G. Ayora
Coordinadora de Revistas Digitales: Virginia Gonzalvo
Director de elEconomista Energía: Rubén Esteller **Diseño:** Pedro Vicente y Alba Cárdenas **Fotografía:** Pepo García **Infografía:** Clemente Ortega **Redacción:** Concha Raso

Actualidad

Así son los planes del nuevo Gobierno en materia energética

La victoria de Pedro Sánchez en las pasadas elecciones generales, le permitirá continuar el camino hacia la transición energética



06



48

Gas

Los puertos españoles, ejemplo en el despliegue del GNL

Se han convertido en todo un referente en el proceso de transición energética en el sector marítimo

Especial Autoconsumo

Las soluciones de las comercializadoras en autoconsumo

Se trata de soluciones integrales que permite a sus clientes producir y consumir su propia electricidad con FV



24



56

Entrevista

Santiago Pérez, presidente de GasLicuado

“La única manera de defender al consumidor, cuidando al más vulnerable, es tener un sistema de precios libre”



El autoconsumo eléctrico comienza a buscar su hueco en la generación

En octubre del pasado año el Gobierno decidió derogar el llamado *impuesto al sol* y el 5 de abril de este año el ejecutivo de Pedro Sánchez aprobaba la normativa que elimina todas las barreras para que consumidores domésticos, pymes, comunidades de vecinos y grandes empresas puedan tener un sistema de autoconsumo. Aunque aún faltan por aprobar la normativa de acceso y conexión y los criterios que regirán las distintas modalidades de autoconsumo, lo cierto es que, con esta medida, según cálculos de la patronal Unef, se podrían llegar a poner en marcha entre 400 y 500 megavatios de nuevas instalaciones de autoconsumo al año.

Red Eléctrica de España (REE) ha iniciado la publicación diaria del precio por megavatio hora (MWh) con el que se compensará a los autoconsumidores que viertan a la red la energía excedentaria.

Para ello, el usuario ha de tener un contrato de tarifa regulada o Precio Voluntario para el Pequeño Consumidor (PVPC) con una comercializadora de referencia y estar acogido al mecanismo de compensación simplificada definida en la normativa de autoconsumo, por el cual se recompensa con una reducción de su factura de electricidad al autoconsumidor que integre su energía generada y no consumida en la red.

Con esta nueva herramienta, el usuario toma cada vez más fuerza como consumidor activo y se abre una nueva relación bidireccional entre los

diferentes actores del sistema eléctrico. Teniendo en cuenta que el gasto en electricidad es una de las partidas más elevadas a la que empresas y consumidores tienen que hacer frente, no es de extrañar que el interés por esta fórmula para asegurar el control de dicho gasto haya crecido últimamente y vaya a seguir creciendo aún más en los próximos meses.

A partir de ahora, se abre todo un abanico de posibilidades para el consumidor, aunque una de sus mayores preocupaciones está en el desconocimiento sobre cuál puede ser la mejor opción, cuánto cuesta una instalación de este tipo, cuánto puede llegar a ahorrar y a quién se tiene que dirigir para iniciar los trámites pertinentes.

El autoconsumo ha llegado para quedarse y no es sólo una opción para un consumidor, sino que se abre la puerta a la creación de nuevos negocios así como al autoconsumo compartido por parte de las comunidades de vecinos o de proyectos de interés local para reducir la pobreza energética en los municipios.

El autoconsumo ha llegado para quedarse y no es sólo una opción para un consumidor sino que se abre la puerta a la creación de nuevos negocios, así como a compartir la generación

EL ILUMINADO



Juan Lasala

EXCONSEJERO DELEGADO DE REE

Juan Lasala ha desarrollado con profesionalidad y buen tino su labor al frente de Red Eléctrica logrando cumplir los objetivos del plan estratégico de la empresa

EL APAGÓN



Vicente Fernández

PRESIDENTE DE SEPI

El mayor accionista de REE, la Sepi, debería vigilar el gobierno corporativo de su participada así como la imponente labor de comunicación de la empresa

06

Evento: 14th World Bioenergy Congress & Expo.
Organiza: Conferenceseries.
Lugar: Londres. Reino Unido.
Contacto: https://bioenergy.insightconferences.com/market_analysis.php

11

Evento: Electrificación y redes: binomio para la transición energética.
Organiza: aelec.
Lugar: Auditorio El Beatriz. Madrid.
Contacto: <https://aelec.es/congreso>

11

Evento: AltFuels Iberia 2019.
Organiza: AltFuels Communications Group.
Lugar: Ifema. Madrid.
Contacto: <https://www.altfuelsiberia.com>

13

Evento: Jornadas Técnicas del Sector Petrolero.
Organiza: Global Energy. División de eventos de Juben, Asesores Sector Energético.
Lugar: Ayre Gran Hotel Colón. Madrid.
Contacto: <http://globalenergy.es/evento-de-jsp19>

13

Evento: Solar Wind Congress 2019.
Organiza: Pvbox.
Lugar: Hotel Eurostars. Madrid.
Contacto: <http://www.pvboxnews.com>



14

Evento: Bioenergy Europe International Pellet Conference 2019.
Organiza: Bioenergy Europe.
Lugar: Colonia. Alemania.
Contacto: <https://victaminternational.com>

18

Evento: Intersolar Summit Spain.
Organizan: Solar Promotion y FWTM.
Lugar: Crowne Plaza Barcelona. Barcelona.
Contacto: <https://www.intersolar-summit.com/es/spain/intersolar-summit-spain.html>

25

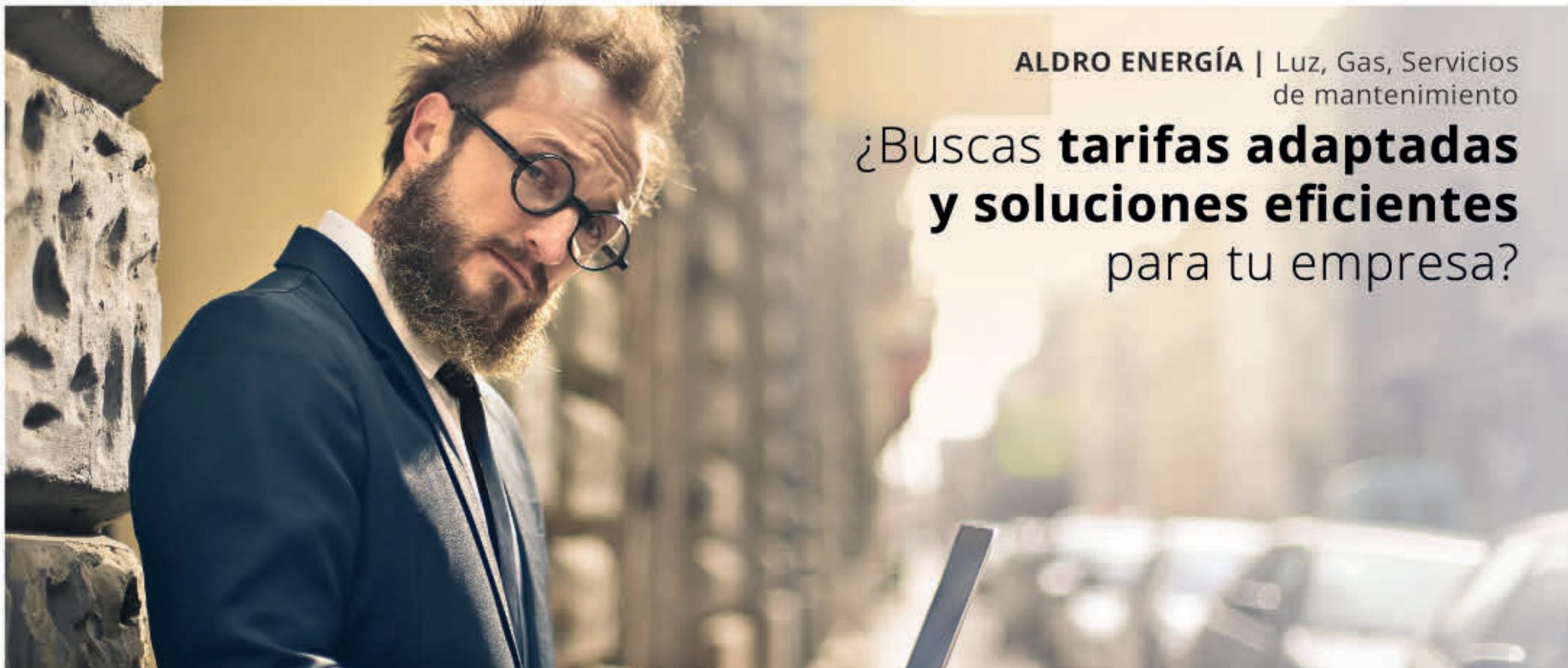
Evento: I Congreso Nacional de Autoconsumo.
Organizan: Appa y Fenie.
Lugar: Hotel Rafael Atocha. Madrid.
Contacto: <https://www.appa.es>

26

Evento: Curso: Gestión de Riesgos en el Sector Energético.
Organizan: Club Español de la Energía y Cier.
Lugar: Online.
Contacto: <https://www.enerclub.es>

26

Evento: II Congreso Internacional de Ingeniería Energética (i'ENER 19).
Organiza: AEE Spain Chapter.
Lugar: Escuela de Minas UPM. Madrid.
Contacto: <https://www.congresoieniener.com>



ALDRO ENERGÍA | Luz, Gas, Servicios de mantenimiento

¿Buscas **tarifas adaptadas y soluciones eficientes** para tu empresa?



Ahorro

Paga sólo por lo que consumes



Cómoda

Aldro se encarga de todas las gestiones. Cambio fácil, rápido y sin cortes



Aldro te entiende

Atención y asesoramiento personalizado



Sin permanencia

Si tus necesidades cambian, puedes cambiar de tarifa



La mejor tarifa

Precio fijo para todas las horas del día

Somos tu energía,
crecemos contigo.



CONTRATA YA
900 37 37 63
aldroenergia.com



ASÍ SON LOS PLANES DEL NUEVO GOBIERNO EN MATERIA ENERGÉTICA

La victoria de Pedro Sánchez en las elecciones generales del pasado 28 de abril, permitirá al nuevo Gobierno continuar el camino hacia la transición energética y sacar adelante todas las propuestas que quedaron pendientes antes de los comicios

RUBÉN ESTELLER

A partir de 2021 se instalarán 57.000 MW de renovables en España, lo que supone una cobertura del 74 por ciento del consumo eléctrico con renovables. Se estima que entre 2021 y 2030, unos 22.000 MW habrán superado la vida útil regulatoria, por lo que hará falta un plan específico para la renovación tecnológica.

Por este motivo, el nuevo Gobierno capitaneado por Pedro Sánchez tras ganar las elecciones el pasado 28 de abril, acometerá subastas para la asignación de un régimen retributivo específico. Establecerá un calendario plurianual de subastas salvo un cambio en las condiciones de mercado en el que se venda la energía a generar y la variable sea el precio y donde se podrá distinguir entre tecnología por su capacidad de dar potencia firme, gestionabilidad y madurez tecnológica. Esta parte contrasta con la idea del Gobierno de hacer subastas por 3.000 MW anuales, incluida en la Ley de Cambio Climático.

El Plan de renovación tecnológica de proyectos renovables incluirá una simplificación administrativa con la exención del trámite de utilidad pública e integración en el territorio, la exención de la necesidad de presentar un nuevo estudio arqueológico, la reducción de los plazos de



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. REUTERS

tramitación de la evaluación de impacto ambiental y de información a otras administraciones públicas.

El Ejecutivo quiere impulsar la participación local en proyectos de renovables mediante un mecanismo de adhesión para que estas plantas puedan acceder a un contrato de venta de su electricidad a un precio fijo ligado al resultado de las subastas. Se reservará una cuota anual que se otorgará a los primeros que lo soliciten y se facilitarán garantías públicas para abaratar la financiación.

Entre las medidas para los próximos años se incluye, además, el impulso de un programa para tecnologías en desarrollo, que contará con un calendario de subastas específico y un volumen de potencia reducido para proyectos de demostración –energías del mar o eólica marina– donde, incluso, podría haber financiación pública. De hecho, los territorios extrapeninsulares contarán con un programa de ayudas para las nuevas instalaciones de renovables que aporten garantía de potencia.

En materia de redes se prevé la adaptación de la planificación de las redes de transporte y distribución, que ya se ha iniciado, para el desarrollo de nuevos nudos de evacuación y refuerzo de los existentes. Curiosamente, el Gobierno considera fundamental la participación ciudadana pero el Ministerio se niega a dar a conocer las alegaciones a los proyectos de interconexiones internacionales. El Ejecutivo afrontará la definición de la capacidad de conexión a la red en cada nodo en función de la potencia máxima de evacuación y no de la potencia pico, al tiempo que garantizará la transparencia de la capacidad de conexión.

Desarrollo del almacenamiento

El nuevo Gobierno apostará por el desarrollo del almacenamiento. Está previsto un alza de la tecnología de bombeo que aportará 3,5 gigavatios de potencia adicional, equivalentes a 2,5 gigavatios en 2030, con un mínimo de dos horas de almacenamiento a carga máxima.

Para lograrlo, se convocarán subastas para incorporar potencia firme de respaldo que no utilice combustibles fósiles. La variable para la oferta será la retribución adicional por unidad de potencia firme (MW) o capacidad de almacenamiento (MWh) y se analizará la posibilidad de reformular la operación de la capacidad de bombeo hidráulico para que su principal objetivo sea la estabilidad del sistema y la integración de renovables, un tema al que se oponen radicalmente las eléctricas. El Gobierno vigilará también el fin de la concesión de las centrales hidroeléctricas, regulando los procedimientos y plazos aplicables a estas instalaciones.



ISTOCK

2030

A partir de este año se reducirá un 35% el uso de vehículos más contaminantes en entornos urbanos

Otra figura que ganará peso es la del agregador de demanda, que permitirá participar a los sectores terciario y residencial de los servicios al sistema. La gestión será algo habitual para consumidores que pueden agregar, como flotas de vehículos eléctricos, operación de parques de baterías o sistema de climatización distribuidos.

Gases renovables

En lo que respecta al gas, se aprobarán planes para promover los gases renovables. Se incluirá el biometano, el hidrógeno y otros combustibles en cuya fabricación se hayan usado exclusivamente materias primas y energía de origen renovable. Se realizará un análisis de la situación de los gases renovables en España para determinar el potencial de producción teórico, técnico y económico y se definirá una estrategia para determinar el uso más eficiente, lo que incluye el diseño de mecanismos de apoyo sustentados, si

fuera necesario, en un sistema de certificación que permita la supervisión y control de las obligaciones sin descartar regulaciones que permitan la inyección en la red de gas.

Para la industria se prevé impulsar la contratación bilateral a largo plazo de energía renovable, para lo que se analizará la viabilidad de contribuciones mínimas de suministro renovable para las administraciones públicas y los grandes consumidores de energía.

Estrategia nacional para el autoconsumo

El nuevo Gobierno impulsará una Estrategia nacional para el Autoconsumo, que pasará por analizar el potencial de penetración para fijar unos objetivos ambiciosos pero alcanzables. En las previsiones del Ejecutivo se tendrá en cuenta la sostenibilidad del sistema eléctrico, permitiendo la adaptación de las redes y de la propia tarifa a una probable reducción de sus ingresos.

Se incorporarán plantas a los aeropuertos con un objetivo para Aena del 10 por ciento en 2030 y se aportará financiación blanda mediante el retorno en base a los ahorros económicos que supone la generación autoconsumida.

Se favorecerá la gestión por parte de terceros que asumen la inversión y el mantenimiento para que vendan a los consumidores la energía en condiciones favorables y se impulsarán medidas de fomento desde el ámbito local mediante la simplificación de los trámites. El Estado coordinará el desarrollo de las mejores prácticas.

Plan Nacional de Calidad del Aire

El Gobierno también está preparando el primer Plan Nacional de Calidad del Aire para remitirlo a la Comisión Europea. Según el borrador elaborado por el Ministerio de Transición Ecológica, con la participación de otros departamentos, a partir de 2023 las ciudades de más de 50.000 habitantes tendrán que delimitar zonas centrales con acceso limitado a los vehículos más emisores y definir Zonas de Bajas Emisiones, lo que supondrá una fuerte reducción de la movilidad del vehículo privado.

El objetivo es reducir el uso de dichos vehículos en entornos urbanos un 35 por ciento hasta 2030 y de los tráficos interurbanos del orden del 1,5 por ciento anual, gracias al teletrabajo, vehículo compartido y uso de medios no motorizados.

El Ejecutivo propone en dicho documento, al que tuvo acceso *elEconomista*, la aplicación de medidas legislativas de restricción del tráfico y gestión de aparcamiento en vía pública -zonas azules y verdes- así como la

Estatuto industrias electrointensivas

El Ministerio de Industria quiere dar un giro de 180° al Estatuto electrointensivo. Su intención: acercar los 68 €/MWh de precio medio a los 40 €/MWh que se pagan en otros países europeos. La ministra en funciones, Reyes Maroto, que ha asegurado que el documento estará listo antes de junio, tiene intención de retirar las exenciones planteadas para los pagos por capacidad e interrumpibilidad. Según el director general de Unesid, Andrés Barceló, Industria está planteando aplicar un sistema como el alemán, y que una parte de las primas que aún reciben las renovables no sean sufragadas por estos consumidores. Además de esta opción, se plantea también que se pueda actuar sobre el impuesto a la generación del 7% y el céntimo verde. Según el sector, ambas medidas podrían permitir un ahorro de 4-5 €/MWh y que se podrían añadir al dinero que recibirán como compensación por los costes de emisión de CO2. La Orden Ministerial que ha sacado Industria, prevé la adjudicación de 91 M€ para compensar los derechos de emisión e incluye las obligaciones, por ejemplo, de mantener el empleo durante los próximos tres años. Si el Gobierno cumpliera su compromiso de elevarlo hasta 200 M€, el efecto sería de 6-7 €/MWh adicionales. Las grandes industrias quieren que el marco que salga adelante sea estable y piden que se destine una parte del dinero de las subastas de CO2, tal y como permite Bruselas.



aplicación de programas de ayudas a fondo perdido para que se multiplique el presupuesto puesto a disposición de los particulares y empresas para la adquisición de vehículos eléctricos. Asimismo, se producirá un incremento del Impuesto de Matriculaciones y de Tracción Mecánica -el numerito- con la idea de que los precios de estos vehículos se equiparen cuanto antes a los del eléctrico.

Apoyo a las renovables térmicas

Dentro del plan de calidad se quiere impulsar la integración de las renovables térmicas en el sector de la edificación. Para lograrlo, se establecerán líneas de apoyo a instalaciones en edificios o redes de calor.

Las medidas irán focalizadas a renovar el parque solar térmico instalado, los equipos de energía ambiente de alta eficiencia en sustitución de sistemas obsoletos, la renovación de equipos de biomasa por otros de altas prestaciones, las instalaciones de energía geotérmica mediante bomba de calor y uso directo, la hibridación de tecnologías renovables para alcanzar el edificio de energía casi nulo y las instalaciones térmicas integrales estandarizadas y compactas de calor y frío.

El Ministerio de Hacienda analizará una posible adecuación del marco fiscal para establecer señales que incentiven la electrificación y el uso de las renovables para las necesidades térmicas, así como evitar una subvención indirecta de los combustibles fósiles.

Para el periodo 2021-2030 se prevé la intervención sobre la envolvente térmica de 1,2 millones de viviendas en el conjunto del periodo, comenzando con 30.000 viviendas/año en 2021 y finalizando con 300.000 viviendas/año en 2030. Por otro lado, una renovación de las instalaciones térmicas -centralizadas e individuales- en más de 300.000 viviendas al año.

El plan advierte sobre una medida que tendría un impacto negativo. La integración de biomasa en la edificación dentro del entorno urbano podría tener efectos negativos si no se realiza de forma adecuada por las emisiones de partículas, por eso desarrollará un reglamento para fijar los tipos de biomasa para calefacción en el sector residencial.

El Gobierno también prepara un programa de ayudas para incorporar renovables en procesos industriales mediante líneas de apoyo o redes de calor que les suministren. La política industrial incorporará en todas las herramientas la vertiente energética y habrá acuerdos voluntarios con ciertos sectores para incorporar las renovables y ayudas para hacer estudios que faciliten a la industria el paso a procesos menos intensivos en carbono.

Consulta Pública para adaptar el Código Técnico de la Edificación

El Ministerio de Fomento ha puesto en marcha una consulta pública para adaptar el Código Técnico de la Edificación a la Directiva de Eficiencia Energética al objeto de desarrollar las infraestructuras mínimas necesarias para la recarga inteligente de los vehículos eléctricos en los aparcamientos de los edificios.

El Ministerio quiere así recabar opiniones sobre la modificación de la Parte I del Código Técnico de la Edificación para incluir la exigencia básica de dotaciones mínimas para la infraestructura de recarga del vehículo eléctrico, así como la modificación del Documento Básico DB-HE Ahorro de energía incluido en la Parte II del Código Técnico de la Edificación, incorporando, por un lado, una nueva sección en la que se desarrollen los requisitos que deberán cumplir los edificios para satisfacer esta nueva exigencia y, por otro lado, modificando el ámbito de aplicación, incluyendo dentro del mismo los edificios residenciales. La Directiva de Eficiencia energética prevé que en los edificios no residenciales nuevos y los no residenciales sujetos a reformas importantes, con más de diez plazas de aparcamiento, los Estados miembros velarán por que se instale un punto de recarga y canalizaciones para al menos una de cada cinco plazas, que permitan la instalación futura de puntos de recarga de vehículos eléctricos.

3 DÍAS DAYS
+30 PAÍSES COUNTRIES
500 EMPRESAS COMPANIES
15k VISITANTES VISITORS



19
EXPO
Biomasa
24/26 SEPT. 2019
VALLADOLID, SPAIN

**¡ACREDITACIÓN ONLINE
YA DISPONIBLE!**

www.expobiomasa.com/es/acreditacion

Organiza:



expobiomasa.com



Colaboran:



Acuerdo de
Valladolid



Bienergy
EUROPE





Avebiom presenta el sello instalador de biomasa

La Asociación Española de Valorización Energética de la Biomasa (Avebiom) ha puesto en marcha el primer sello de 'Instalador de Biomasa Certificado' para avalar la calidad y especialización de las empresas instaladoras y garantizar al cliente la calidad y control de las instalaciones. Este sello supondrá la puesta en marcha de un registro de empresas certificadas para medir la satisfacción de los clientes con un sistema de evaluación directo.



Chint invertirá 350 millones en plantas solares en España

Holaluz y Chint Energy han firmado un acuerdo de compraventa de energía a largo plazo (PPA) que permitirá invertir a la segunda unos 350 millones de euros en promover instalaciones FV en España por 500 MW los próximos tres años. Holaluz ejercerá de agente de mercado de la energía que genere Chint, obteniendo producción *verde* que le permita acreditar su origen cien por cien renovable, así como precios fijos para reducir el riesgo del mercado mayorista.



Acciona quiere recuperar la filial que vendió en 2014

Acciona está dispuesta a recomprarle a KKR la participación del 33 por ciento que vendió de su filial de energía internacional en 2014, según indicaron a *elEconomista* fuentes financieras conocedoras de la negociación. Está previsto que los bancos de inversión que están llevando la operación reciban las primeras ofertas no vinculantes por la misma, entre las que se espera esté, entre otras, la del fondo soberano de Abu Dabi Adia.



Duro Felguera y Hunosa se alían en renovables

Duro Felguera y Hunosa han alcanzado recientemente un acuerdo para desarrollar una actuación conjunta encaminada a identificar oportunidades en la obtención de combustibles a partir de biomasa y biogás, así como el impulso de otras potenciales tecnologías en materia de energía renovable, como la eólica y la minihidráulica. El acuerdo de colaboración entre ambas sociedades tiene una vigencia inicial de dos años.



XPO solo consume electricidad 100% renovable

XPO Logistics ha anunciado que la totalidad de la energía eléctrica consumida en las oficinas y almacenes de la compañía en España es cien por cien renovable. La compañía ha lanzado recientemente la plataforma digital XPO Connect en Europa, donde es líder en la integración de vehículos de combustible alternativo en su flota. En España, XPO dispone de una flota de megacamiones que reducen las emisiones de CO2 hasta un 20 por ciento.

Viesgo, impulsando la transición energética

Comprometidos con la descarbonización de la economía a través de una apuesta firme por las redes inteligentes, las energías renovables y la innovación y digitalización del sector.





Natixis y Groupama lanzan un seguro 'verde'

El banco de inversión Natixis y Groupama Gan Vie, filial de Groupama Group, lanzaron el pasado 1 de mayo un innovador *Unit Linked* vinculado a la transición energética en las pólizas de seguro de vida de Groupe Gan Vie distribuidas por las mutuales regionales de Groupama, Gan Patrimoine y Gan Assurances. Se trata del primer producto verde estructurado dirigido a financiar proyectos renovables y luchar contra el cambio climático.

Abengoa construirá una desaladora en Emiratos

Abengoa podría anunciar en los próximos días la adjudicación, por parte de Acwa Power, del contrato para la construcción de una planta desaladora de ósmosis inversa en Emiratos Árabes Unidos, de más de 900.000 m³ diarios de capacidad. El proyecto, el más grande del mundo de este tipo y que podría estar listo en octubre de 2022, está valorado en unos 800 millones de euros. De este importe, a Abengoa le corresponderán cerca de 300 millones de euros.

Iberdrola invertirá 4.500 millones en México hasta 2024

Iberdrola invertirá en México unos 4.500 millones de euros en nuevas centrales de gas y renovables entre 2019 y 2024 para dar respuesta a la creciente demanda energética del país prevista para los próximos seis años. En 2019, Iberdrola iniciará la construcción de tres nuevas plantas en este país: un ciclo combinado, una cogeneración y un parque fotovoltaico que suman una inversión de cerca de 900 millones de euros y una potencia instalada de 1.500 MW.

Solarpack compra dos plantas solares en Perú

Solarpack ha firmado un acuerdo de compra por el 90,5 por ciento de los proyectos FV Tacna Solar y Panamericana Solar - desarrollados y construidos en 2012- por unos 46 millones de euros, elevando hasta el cien por cien su porcentaje de propiedad en estos activos. La compra de los proyectos, que suman 43 MW, se materializará en unos 4 meses. Para financiar parcialmente la compra, Solarpack ha pedido un préstamo puente de unos 27 millones de euros.

EDP y Engie se unen en eólica marina

EDP y Engie han firmado un memorando de entendimiento estratégico para la creación de una *joint venture* en eólica marina, tanto flotante como fija. La nueva entidad será el vehículo exclusivo de ambas compañías para captar oportunidades en este mercado en todo el mundo y ser uno de los cinco mayores operadores de offshore a nivel global. La *joint venture* se centrará en los mercados europeo, estadounidense y en países específicos de Asia.



HomeServe®

Soluciones para el cuidado y
mantenimiento del hogar

91 372 90 80

www.homeserve.es



Marina Serrano

Presidenta de aelec

Las nuevas funcionalidades que ofrecen los contadores inteligentes permiten a los clientes tomar decisiones sobre su consumo, gestionar a distancia su contrato o contratar nuevos servicios de una manera más ágil

Beneficiarse de los nuevos contadores inteligentes

El autoconsumo eléctrico va a jugar un papel muy importante en la transición energética hacia un mundo descarbonizado, permitiendo que el consumidor adquiera un papel más relevante en el mercado de la electricidad y ofreciéndole la oportunidad de intervenir en la producción de energía.

Los nuevos contadores inteligentes, desplegados por las empresas distribuidoras de electricidad en todo el país, permiten integrar el autoconsumo en el sistema eléctrico.

Estos nuevos dispositivos posibilitan que el consumidor, en este nuevo rol que le brinda el autoconsumo, actúe en una plataforma de intercambio que le permite comprar y vender energía.

Para facilitar esta función, los contadores inteligentes le permitirán identificar los flujos bidireccionales de electricidad en la red y, de esta forma, poder realizar un mejor control de su autoconsumo.

Pero no es ésta la única ventaja de la que pueden disfrutar ya los consumidores con estos nuevos dispositivos. Los contadores incorporan la posibilidad de que el consumidor acceda a datos importantes de su contrato eléctrico. Esto le va a permitir

mejorar su conocimiento y, de esta forma, poder optimizar su factura y reducir su consumo energético. Porque un consumidor informado es un consumidor que ahorra energía.

Las nuevas funcionalidades que ofrecen los contadores inteligentes permiten a los clientes tomar decisiones sobre su consumo, gestionar a distancia su contrato o contratar nuevos servicios de una manera más ágil a partir de la información que se pone a su disposición. En concreto, permiten conocer al detalle el consumo de energía y el uso de la potencia contratada para:

- Reducir su factura eléctrica: los consumidores pueden adoptar mejores prácticas de consumo y acceder a planes comerciales más flexibles y personalizados para beneficiarse de las horas en las que la energía es más barata.
- Optimizar la potencia contratada y ajustarla a sus patrones de consumo.
- Favorecer el ahorro energético: un aspecto fundamental en el futuro escenario de descarbonización de la economía, en el que la electrificación en la actividad comercial y doméstica aumentará. En este sentido, un consumo inteligente para los nuevos usos eléctricos, como la movilidad eléctrica, facilita el

ahorro.

Los contadores inteligentes miden la energía consumida de forma remota, por lo que, la información que reciben es en tiempo real. Esto facilita que el consumidor tenga un control tanto del consumo como de la facturación actual, eliminando las facturas basadas en las estimaciones.

Y, además, los contadores inteligentes suponen un beneficio común para todos los clientes, al permitir reducir el fraude eléctrico, cuyo coste es soportado por el conjunto de los consumidores.

Para consultar toda esta información, las compañías distribuidoras han puesto a disposición de sus clientes una web y una aplicación móvil gratuita. A través de estas webs o aplicaciones, los consumidores pueden realizar, de manera cómoda y ágil, las gestiones más habituales -como altas y bajas del suministro, contratación de nuevos servicios, modificaciones de contratos o potencia contratada, etc.-. Pero también podrán programar alertas ante eventos que el cliente considere útiles - como cortes programados o interrupciones de servicio, entre otros-.

Con un parque de 28 millones de contadores inteligentes, la práctica totalidad de los clientes de España ya disponen de estos nuevos equipos que les ofrecen importantes ventajas frente a los antiguos.

Una sustitución que se ha realizado sin ningún coste adicional para el cliente y que ha situado a España a la vanguardia en la Unión Europea en su apuesta por esta tecnología. Somos el quinto país europeo en completar este despliegue y el segundo,

tras Italia, en volumen de contadores desplegados. En este sentido, el modelo actualmente vigente en España ha sido pionero, es un referente a nivel europeo y cumple con las recomendaciones que realiza la Comisión Europea.

Además, esta apuesta supone un impulso a la economía del país y ha permitido el desarrollo tecnológico de la industria nacional, que se ha posicionado como puntera en este mercado.

En cuanto a la información registrada por los contadores, el modelo español de gestión de datos es también un referente a nivel europeo en eficiencia y cumplimiento de las recomendaciones de la Comisión Europea.

Todos los datos que generan los nuevos contadores inteligentes son propiedad del cliente y almacenados de manera segura por el distribuidor, quien sólo los facilita al cliente, a la empresa comercializadora de electricidad y al operador del sistema, de acuerdo a la legislación vigente. Por supuesto, y siguiendo la actual normativa en protección de datos, nadie puede acceder a estos datos sin consentimiento expreso del cliente.

En conclusión, el modelo de contadores inteligentes y de gestión de los datos que estos proporcionan, tal y como está establecido actualmente, funciona de manera satisfactoria y a un bajo coste para el consumidor. De esta forma y sin necesidad de otros sistemas adicionales, se garantiza a los consumidores la transparencia, la uniformidad de criterios y la agilidad en el tratamiento de los datos, así como su protección y una correcta facturación.

Marina Serrano

Presidenta de aelec

Todos los datos que generan los nuevos contadores inteligentes son propiedad del cliente y almacenados de manera segura por el distribuidor, que sólo los facilita al cliente, a la comercializadora de electricidad y al operador del sistema

LAS PATRONALES PIDEN UN PACTO DE ESTADO Y NUEVAS SUBASTAS EN 2050

Las patronales han presentado sus alegaciones a la consulta pública previa a la elaboración de la Estrategia a largo plazo para convertir a España en un país climáticamente neutro en 2050

CONCHA RASO

Antes del 31 de diciembre, España deberá remitir a Bruselas la Estrategia a 2050, un documento que el ejecutivo deberá tener listo a lo largo de este año y que recogerá las líneas base para convertir a España en un país climáticamente neutro a mediados de siglo. Con el objetivo de que los agentes económicos, sociales, medioambientales y la ciudadanía en general participen desde el primer momento en el diseño del texto, el Gobierno abrió el pasado mes de abril una Consulta Pública previa a su elaboración, con el fin de recabar la opinión de los sujetos potencialmente afectados por la futura norma y de las organizaciones más representativas.

En respuesta a esta consulta, la Asociación de Empresas de Energía Eléctrica (Aelēc) pide al Gobierno cambiar el modelo actual de movilidad

hacia modos de transporte colectivos o compartidos, la renovación del parque de vehículos privados para eliminar los más contaminantes y la electrificación del parque automovilístico, de manera que no se permita la venta de vehículos emisores a partir de 2035 ni circular con ellos a partir de 2050. Para ello, Aelēc propone ampliar el número de puntos de recarga en las ciudades en función de la demanda prevista.

Como medidas complementarias, la patronal eléctrica reclama la existencia de zonas cero emisiones en ciudades y cascos urbanos con más de 10.000 habitantes, aparcamiento regulado libre y exención de impuestos a vehículos cero emisiones, así como la obligatoriedad de instalar puntos de recarga en todas las nuevas plazas de aparcamiento públicas y privadas.



Por otro lado, Aeléc pide el lanzamiento de una reforma fiscal medioambiental que equipare a los sectores difusos con los sectores ETS y que cumpla con los principios básicos de sostenibilidad ambiental y de que 'quien contamina paga'. En esta línea, propone eliminar los impuestos existentes exclusivamente recaudatorios y sustituirlos por otros con una verdadera finalidad medioambiental.

El organismo que preside Marina Serrano también aboga por eliminar de la tarifa eléctrica los costes ajenos al suministro eléctrico para que haya una neutralidad tecnológica real y crear instrumentos financieros sostenibles que asignen recursos a inversiones bajas en carbono.

Aunque en las alegaciones presentadas, Aeléc y Sedigás coinciden en la conveniencia de alcanzar un Pacto de Estado que otorgue carácter estructural a un marco regulatorio ambicioso en materia de cambio climático, desde Sedigás consideran que la electrificación no podrá lograr, por sí sola, una descarbonización de la economía, de ahí que pidan al ejecutivo que la Estrategia a 2050 tenga en cuenta al gas natural convencional y renovable como aliado en el proceso de transición y en el *mix* futuro, ya que además de servir como tecnología de respaldo, reduce la necesidad de nuevas inversiones que llevaría consigo una electrificación total.

En este sentido, desde la patronal del gas piden la fijación de objetivos de penetración de los gases renovables -biometano, hidrógeno y gas sintético- que permita e incentive el desarrollo de la producción e inyección de este tipo de gas. También plantean la puesta en marcha de un sistema de certificación de origen que permita la supervisión y control de las obligaciones en línea con lo establecido en la nueva Directiva de Renovables, así como el desarrollo de mecanismos de apoyo y regulaciones que permitan la inyección de los gases renovables en la red de gas natural.

De cara a mejorar la calidad del aire en las ciudades, Sedigás aboga por impulsar el Gas Natural Vehicular y el cambio de combustibles más contaminantes como el GLP o el butano en los usos de calefacción o ACS por gas natural, a la vez que reclama que el nuevo documento tenga en cuenta la cogeneración de alta eficiencia, ya que además de reducir el consumo de energía primaria y de emisiones, incrementa la competitividad de la industria.

Apuesta por el autoconsumo

El sector fotovoltaico, representado por Unef, también se ha pronunciado sobre el contenido de la futura Estrategia a 2050. Respecto al autoconsumo, pide un objetivo del 20 por ciento sobre la nueva potencia instalada de



La cogeneración a mediados de siglo

La industria calor-intensiva seguirá requiriendo en 2050 energía en forma de calor de alta temperatura en aquellos procesos que precisan calor de alta entalpía y que no pueden ser electrificados hoy. Estas industrias apuntan a utilizar gas con cero emisiones y emplearlo en cogeneración de muy alta eficiencia. El gas, apuntan desde Acogen, es el combustible de la transición energética para la industria calor-intensiva y la cogeneración es la mejor opción para unir a las necesidades de calor un proceso de generación de muy alta eficiencia que ahorra emisiones y podrá operar integrado con la generación eléctrica renovable. Los desarrollos en gas, afirman, lograrán más cotas de descarbonización, avanzando en tecnologías de captura y gas renovable, biogás e hidrógeno que podrán satisfacer las necesidades industriales energéticas en 2050 con un gas libre de emisiones y recurriendo a la cogeneración para aportar más eficiencia energética. Las cogeneraciones están preparadas tecnológicamente para seguir conjugando la descarbonización con la competitividad industrial.

renovables; fomentar la creación de comunidades energéticas para que diferentes consumidores puedan generar, almacenar, gestionar e intercambiar la energía limpia producida por las instalaciones de autoconsumo; que la administración pública pueda agilizar la tramitación administrativa de los proyectos, así como campañas de sensibilización de los ciudadanos sobre las ventajas del autoconsumo.

Unef también reclama la reforma del sistema de tarifa aumentando el peso del término variable frente al fijo, la reforma del mercado eléctrico para que el sistema de fijación de precios se adecúe a las características de las renovables, medidas para modernizar y actualizar las redes de transporte y de distribución, integrar el almacenamiento a gran escala que de servicios a la red, sustituir las centrales térmicas que estén en las ciudades por renovables, establecer sistemas transparentes y objetivos para la concesión de puntos de conexión por entidades independientes, así como incluir medidas de apoyo a la inversión en I+D.

Por su parte, la Asociación Empresarial Eólica (AEE) coincide con Unef en que el futuro texto fije un calendario de subastas para las renovables en función de los objetivos que se vayan alcanzando y con Aeléc en la reformulación de la estructura fiscal existente, aunque en este último punto la patronal eólica pide eliminar los impuestos establecidos por las CCAA a los parques eólicos, como el caso de los cánones eólicos, que están penalizando a esta tecnología y distorsionan las decisiones de inversión.

El organismo que preside Rocío Sicre, pide al ejecutivo un marco estable para la integración de las renovables, que incluya medidas regulatorias que favorezcan la descarbonización total del sector eléctrico para 2040 y un 80 por ciento para 2030, establecer una senda de implantación acorde a los objetivos, incidir en la no revisión de los parámetros retributivos -en particular de la tasa de rentabilidad razonable-, simplificar y agilizar los procesos administrativos con ventanilla única para la tramitación de permisos y facilitar las inversiones en interconexión.

Desde Appa Biomasa, consideran que la futura Estrategia debe favorecer la penetración de sistemas renovables térmicos en edificios e industrias. Para impulsar su desarrollo, solicitan beneficios fiscales para los promotores y propietarios de edificios de todo tipo y para los industriales que opten por renovables térmicas en lugar de sistemas fósiles. Por otro lado, piden tener en cuenta los sistemas de climatización de distrito o redes alimentadas por fuentes renovables, como la geotermia, biomasa y solar. Otra medida que debe contemplar la Estrategia, según Appa Biomasa, es la biodigestión de



Motos eléctricas en un entorno urbano. ISTOCK

20%

Es el objetivo de autoconsumo sobre la potencia instalada que Unef pide en la Estrategia a 2050

los residuos ganaderos y municipales para generar biogás, que puede ser utilizado directamente o bien transformado en biometano para su inyección en red. En este sentido, proponen una Estrategia Española de Biodigestión de Purines mediante ayudas a la inversión, así como fomentar la biometanización en vertederos.

En lo que respecta al sector eléctrico, Appa Biomasa reclama la integración de renovables gestionables con capacidad de aportar carga base al sistema -biomasa, solar termoeléctrica hibridada con biomasa y geotermia de alta entalpía-, ya que una penetración masiva de renovables interrumpibles como la fotovoltaica y la eólica sumado a la desinstalación de capacidad fósil -como el carbón, nuclear y gas natural-, va a necesitar un apoyo que garantice la seguridad de suministro del sistema eléctrico español. Para ello, sería recomendable el desarrollo de mecanismos de apoyo como, por ejemplo, subastas específicas para las mismas.



#másdeoqueimaginas

Estamos en el material
que se usa para construir
las placas solares de
los satélites.



Descúbrelo
en cepsa.com



CEPSA

Tu mundo, más eficiente.



Nace Energía, nueva comercializadora 'verde'

El mercado español cuenta con una nueva comercializadora de energía *verde* para el suministro de electricidad y gas, especialmente a pequeños comercios y empresas, pero también a particulares. Se trata de NACE Energía, propiedad cien por cien de AC Solutions, que se ha marcado como objetivo cerrar 2019 con más de 10.000 clientes -unos 400 gigavatios suministrados- y una facturación aproximada de 18 millones de euros.

Saft amplía su gama de sistemas de almacenamiento de energía

Saft ha ampliado su gama de sistemas de almacenamiento de energía (ESS) de Li-ion con la nueva Intensium Max 20 High Energy (HE), que ofrece una capacidad de almacenamiento de 2,5 MWh en un contenedor estándar de 20 pies. Con el nuevo contenedor totalmente integrado, Saft puede abordar la mayoría de las aplicaciones de red, renovables, comerciales e industriales que requieren soluciones ESS a gran escala.

Asepeyo premia a Viesgo en materia de prevención

La empresa Viesgo ha recibido el reconocimiento de Asepeyo en la VII Edición de sus premios a las mejores prácticas preventivas. La compañía con sede en Cantabria ha sido reconocida por la mutua por su exitosa labor en la implantación del programa global de salud *Querer es quererse*, cuyo objetivo es poner en práctica hábitos de vida saludables entre sus empleados a la vez que la empresa les aporta un beneficio social.

Emiliano Bernardo, nuevo presidente de Agremia

Emiliano Bernardo ha sido elegido nuevo presidente de Agremia -Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía-. Empresario del sector de las instalaciones de gas y calefacción desde hace 40 años, también forma parte de la asociación desde 1986, siendo miembro de su Junta Directiva desde junio de 2008 donde ha desempeñado los cargos de vicepresidente tercero, secretario, y en los dos últimos años, vicepresidente primero.

Expobiomasa, sede del II Seminario Hispano-Finlandés

La próxima edición de Expobiomasa, que se celebra del 24 al 26 de septiembre en Valladolid, será la sede del II Seminario Hispano-Finlandés de Biomasa, en el que empresas de ambos países presentarán la tecnología más innovadora y sus modelos de negocio, con especial atención al aprovechamiento, técnicas de control de calidad, uso de astillas para uso térmico, así como la gestión y tecnología en redes de calor con biomasa.

EXPERTOS EN DISEÑAR UN PLANETA MEJOR



Infraestructuras para el progreso, gestión del agua que asegure el acceso a los recursos hídricos y energías renovables que reduzcan las emisiones de CO₂. En ACCIONA creemos que existe una manera diferente de hacer negocios.

Entra en [invierteenelplaneta.com](https://www.invierteenelplaneta.com) y descúbrelo

#InvierteEnElPlaneta



BUSINESS AS UNUSUAL

OBJETIVOS
DE DESARROLLO
SOSTENIBLE



José Almagro

Director general de Sto Ibérica

Desde enero, la UE obliga a que todos los edificios públicos de obra nueva cumplan las premisas que caracterizan a este tipo de edificaciones, y a que, a partir de 2021, sigan también este criterio el resto de nuevas construcciones

Un quiero y no puedo

El sector de la construcción se encuentra inmerso en una nueva etapa marcada por la eficiencia energética. El cambio climático y el calentamiento global se han convertido en dos cuestiones de imprescindible abordaje en cualquier agenda institucional y, a este respecto, la preocupación por las emisiones y el gasto energético de los edificios está siendo uno de los puntos que más interés está suscitando.

Se ha comprobado que los edificios son responsables de una gran parte de los recursos que se consumen -demanda de energía primaria, demanda de electricidad, materia prima consumida, etc.-, así como de importantes focos de emisiones de CO₂ y residuos. De ahí que la última directiva comunitaria europea imponga a todos los países miembros la revisión de sus respectivas legislaciones en materia de construcción y rehabilitación y la implantación de lo que se conoce como Edificios de Consumo Casi Nulo (ECCN), entendidos estos como aquellos que presumen de un nivel de eficiencia energética muy alto, con un consumo hasta un 80 por ciento inferior al de un inmueble convencional y cuya energía

consumida -baja o nula- se ve compensada con la producción local procedente de fuentes renovables.

Desde enero de este mismo año, la Unión Europea obliga a que la totalidad de edificios públicos de obra nueva cumplan las premisas que caracterizan a este tipo de edificaciones y a que, a partir de 2021, sigan también este criterio el resto de nuevas construcciones. Algo que ya se está llevando a la práctica pero que, sin embargo, no cuenta con el respaldo normativo también exigido a nivel regional, pues la actualización del Código Técnico de la Edificación (CTE) todavía está en proceso de revisión.

La propuesta de modificación del CTE incluye un Documento Básico de Ahorro de Energía (DB-HE) renovado que obliga a cambiar algunos conceptos de construcción a fin de lograr los estándares de eficiencia y ahorro que se demandan actualmente a nivel europeo.

La aprobación de este nuevo documento revisará las exigencias reglamentarias para que los edificios nuevos y existentes reduzcan su consumo energético, aumenten la calidad de la edificación en general y de sus instalaciones e incorporen energías renovables; o lo que es lo mismo, que

presten mayor atención a su demanda energética y cuenten con unas emisiones de CO2 menores.

A este respecto, los ojos están puestos, principalmente, en la fijación de una definición más completa de lo que se entiende por Edificios de Consumo Casi Nulo (ECCN), haciendo alusión a algunos conceptos olvidados en el borrador actual -como, por ejemplo, el confort térmico, ambiental y acústico de las viviendas- y especificando los criterios concretos de cómo poner en marcha este nuevo modelo constructivo.

Ante este escenario, nuestro país tiene el gran reto de superar las barreras sociales, tecnológicas y climatológicas que dificultan a los países del sur de Europa el desarrollo de este tipo de construcciones.

Así lo afirma un estudio elaborado por la Universidad de Liege (Francia), que subraya que España, Italia, Portugal o el sur de Francia cuentan con un gran desconocimiento por parte de la administración, las empresas e, incluso, la ciudadanía en cuanto a esta nueva forma de construir. Y es que, pese a que los gobiernos regionales y centrales ya se están preocupando por darle salida, otros países del norte de Europa llevan varios años tratando el tema, promoviendo formación e invirtiendo al respecto.

A esto se suma el contexto climatológico que caracteriza a la zona sur de Europa, otro de los aspectos más pesimistas reflejados en el mencionado estudio. Los cambios de estación propios de países como el nuestro o la gran diversidad de zonas gélidas y cálidas, también suponen un gran impedimento a la hora de implantar cómodamente sellos

certificadores especializados en viviendas sostenibles, como el Passivhaus. No podemos olvidar que la mayoría de ellos provienen de países fríos con temperaturas más o menos uniformes y sin apenas diversidad estacional.

Por otro lado, tampoco conviene dejar fuera de consideración el enorme trabajo que se nos viene encima en materia de rehabilitación. El actual parque inmobiliario español, compuesto por 25 millones de viviendas -dos tercios de éstas construidas antes de 1990-, requerirá del acondicionamiento adecuado, ya que muchos de estos inmuebles presentan graves deficiencias en cuanto a mantenimiento, accesibilidad y eficiencia energética. Esto supondrá un gran desafío porque, frente a la nueva construcción, la rehabilitación tiene una flexibilidad de maniobra menor y unos costes de intervención más elevados.

El objetivo del nuevo Código Técnico de la Edificación español es ajustarse a la Directiva 2010/31/UE (DEEE), adaptarse a los cambios y avances técnicos del sector y lograr una regulación más fácil de comprender y aplicar.

Esto significa que las modificaciones normativas deberán estar siempre en constante renovación, demostrando que España puede estar a la vanguardia en construcción sostenible.

A este respecto, ya vamos tarde. Seamos proactivos, las herramientas ya las tenemos, solo debemos fomentar la formación y la innovación constante a través de la difusión del conocimiento. Un conocimiento basado en la construcción con conciencia.

José Almagro

Director general de Sto Ibérica

Las modificaciones normativas deberán estar siempre en constante renovación, demostrando que España puede estar a la vanguardia en construcción sostenible.

A este respecto, ya vamos tarde

LAS SOLUCIONES DE LAS COMERCIALIZADORAS EN AUTOCONSUMO

CONCHA RASO



En octubre del pasado año el Gobierno decidió derogar el llamado *impuesto al sol* y el 5 de abril de este año el ejecutivo de Pedro Sánchez aprobaba la normativa que elimina todas las barreras para que consumidores domésticos, pymes, comunidades de vecinos y grandes empresas puedan tener un sistema de autoconsumo.

Aunque aún faltan por aprobar la normativa de acceso y conexión y los criterios que regirán las distintas modalidades de autoconsumo, lo cierto es que, con esta medida, según cálculos de la patronal Unef, se podrían llegar a poner en marcha entre 400 y 500 megavatios de nuevas instalaciones de autoconsumo al año.

Red Eléctrica de España (REE), como operador del sistema eléctrico nacional, ha iniciado en la web del operador del sistema eSios la publicación diaria del precio por megavatio hora (MWh) con el que se compensará a los autoconsumidores que viertan a la red la energía excedentaria.

Para ello, el usuario ha de tener un contrato de tarifa regulada o Precio Voluntario para el Pequeño Consumidor (PVPC) con una comercializadora de referencia y estar acogido al mecanismo de compensación simplificada definida en la normativa de autoconsumo, por el cual se recompensa con una reducción de su factura de electricidad al autoconsumidor que integre su energía generada y no consumida en la red.

Con esta nueva herramienta, afirman desde REE, el usuario toma cada vez más fuerza como consumidor activo y se abre una nueva relación bidireccional entre los diferentes actores del sistema eléctrico.

Teniendo en cuenta que el gasto en electricidad es una de las partidas más elevadas a la que empresas y consumidores tienen que hacer frente, no es de extrañar que el interés por esta fórmula para asegurar el control de dicho gasto haya crecido últimamente y vaya a seguir creciendo aún más en los próximos meses.

A partir de ahora, se abre todo un abanico de posibilidades para el consumidor, aunque una de sus mayores preocupaciones está en el desconocimiento sobre qué opción puede ser la mejor, cuánto cuesta una instalación de este tipo, cuánto puede llegar a ahorrar y a quién se tiene que dirigir para iniciar los trámites pertinentes.

Las compañías energéticas también son conscientes de la oportunidad que supone para ellas este nicho de negocio. Algunas comercializadoras han sido más previsoras y, en los últimos años, han puesto en marcha soluciones innovadoras que permiten a los clientes convertirse en generadores de



Varias compañías energéticas han desarrollado herramientas para autoconsumo

energía eléctrica para su propio consumo a través de la tecnología fotovoltaica, consiguiendo ahorros de hasta un 30 por ciento de media en el recibo de la luz.

Se trata de soluciones integrales que ofrecen un servicio completo al cliente y con las que pretenden captar nuevos adeptos. En líneas generales, los paquetes suelen incluir un análisis completo de la instalación, financiación, instalación de los equipos, tramitación de los permisos necesarios, asesoría, así como el mantenimiento y monitorización de la planta de manera remota, entre otros aspectos.

A continuación, ofrecemos en detalle las distintas herramientas que comercializadoras de la talla de Aldro Energía, Contigo Energía, EDP, Endesa, Factorenergía, Fenie Energía, Iberdrola, Naturgy y Repsol, han desarrollado para la generación y consumo de la energía fotovoltaica, adaptadas a las necesidades de consumo y condiciones de sus clientes.

ALDRO SOLAR

MÁS DE 7 MW INSTALADOS EN LOS PRÓXIMOS MESES

ELECONOMISTA

Aldro Solar es un proyecto de Aldro Energía, compañía vinculada al sector energético desde 2014. Se define como una empresa dinámica y flexible, que escucha las necesidades del consumidor y es capaz de adaptarse a sus demandas. Tiene claro que apostar por la fotovoltaica es apostar por un futuro sostenible, de ahí su decisión de querer participar en un nuevo nicho de mercado, el autoconsumo, al que le augura un futuro prometedor.

La solución de Aldro Solar para autoconsumo va dirigida a todo tipo de clientes, desde pymes y empresas, fundamentalmente, sin olvidarse del consumidor doméstico, con tarifas adaptadas a sus nuevas necesidades. Se trata de una solución integral que ofrece un servicio completo al cliente. En este sentido, Aldro Solar se encarga de la tramitación de la licencia de obra, la legalización de la instalación y la presentación de subvenciones. Asimismo, ofrece a sus clientes diferentes opciones para acometer las inversiones, como la compra de la



Instalación
fotovoltaica
Froxá, EE

instalación, financiación externa y financiación con medios propios.

“Entendemos que cada cliente es único y cuenta con necesidades diferentes”, señalan desde Aldro Solar. En este sentido, “buscamos la mejor opción para cada

usuario, bien en modo compra o bien con opciones más imaginativas”. Además, el hecho de contar con una comercializadora de referencia como Aldro, “nos permite buscar más de una solución, adaptándonos siempre a las necesidades de cada consumidor”.

La compañía cuenta con un volumen actual de 650 kW instalados y espera cerrar 7 MW en los próximos doce meses. El coste de una instalación de autoconsumo y el ahorro obtenido dependen de muchas variables. Para una instalación de autoconsumo de 326 kW de potencia realizada para un cliente industrial, el coste de la inversión ha sido de 221.680 euros, amortizables en 5,4 años, que suponen unos ahorros anuales de 41.000 euros y un ahorro de emisiones de 127,62 toneladas de CO₂.

Las instalaciones que realiza Aldro Solar cuentan con varias premisas fundamentales. Por un lado, busca emplear las cubiertas de los edificios para rentabilizar espacios infrutilizados, de manera que las cubiertas pasan de ser una protección frente a las inclemencias del tiempo a dinamizadoras del negocio. Por otro lado, busca conseguir una integración arquitectónica que permita que la instalación se adapte a la estética del edificio y no perturbe la imagen corporativa, así como la máxima cobertura solar en función de las limitaciones físicas de la cubierta. A día de hoy, la compañía apuesta por instalaciones sin almacenamiento, aunque están estudiando opciones de acumulación de energía tanto con baterías como con otras tecnologías.

ALDRO SOLAR

PÁGINA WEB: ALDROSOLAR.COM

EMAIL: INFO@ALDROSOLAR.COM

CONTIGO ENERGÍA

COMPROMISO Y VALOR AÑADIDO PARA LOS CLIENTES

ELECONOMISTA

A través de su filial Contigo Energía, Gesternova ofrece un proyecto llave en mano adaptado a las necesidades de sus clientes, con el compromiso de poner en marcha la instalación tan solo diez días después de la aprobación de todos los permisos legales, con la opción de ampliar más paneles en el futuro o incorporar una batería. La compañía se hace cargo de todos los trámites, incluidas ayudas y subvenciones si las hubiera.

El sistema de autoconsumo solar que ofrece Contigo Energía tiene dos modalidades. En una de ellas, la instalación pasa a ser propiedad del cliente que, desde el primer día, se beneficia del ahorro que supone generar su propia energía. Mientras que la otra opción se basa en un modelo ESCO, donde el financiador es propietario de la instalación hasta recuperar la inversión. Para los que optan por ser propietarios de sus instalaciones desde el primer momento, Contigo Energía también ofrece financiación.

Gesternova, que cuenta con más de 40.000 clientes y prevé cerrar el año



superando los 55.000, tiene claro que las instalaciones de autoconsumo suponen un valor añadido para cualquier inmueble, por lo que animan a cualquier consumidor con espacio disponible a convertirse en prosumidor. En este sentido, la compañía abarca todos los perfiles: hogar, empresas, comunidades, explotaciones agrícolas, etc., estudiando cada caso de manera personalizada.

En el caso de una vivienda particular, la instalación de seis paneles fotovoltaicos (1,98 kWp) puede rondar los 5.000 euros -IVA incluido-, amortizables en menos de diez

años, evitando así la emisión de 0,86 toneladas anuales de CO₂. Los hogares pueden conseguir un estudio detallado de manera gratuita utilizando la calculadora solar alojada en su página web. Además, si el cliente decide contratar el suministro eléctrico con Gesternova, existe la posibilidad de financiar la instalación en 48 meses a través del recibo de la luz, con una cuota mensual que podría rondar los 130 euros. En el caso de las instalaciones industriales, la compañía ofrece participar en ESCO.

Al igual que otras comercializadoras, Gesternova ofrece a todos sus clientes de

autoconsumo de su filial Contigo Energía la opción de contratar el suministro eléctrico con la propia compañía. Su oferta estrella es la Tarifa *MeCambio*, de un año de duración, sin cláusulas de permanencia ni penalización, dirigida a hogares que quieran despreocuparse de los horarios al ofrecer un precio fijo, lo que permite que el coste de la electricidad sea más fácil de predecir.

GESTERNOVA

EMAIL: INFO@CONTIGOENERGIA.COM

PÁGINA WEB: WWW.CONTIGOENERGIA.COM

EDP

UNA SOLUCIÓN ENERGÉTICA PARA CADA CLIENTE

ELECONOMISTA

Una solución energética para cada cliente.

Este es el compromiso que EDP ha adquirido en su apuesta por el autoconsumo, con soluciones dirigidas tanto a clientes domésticos, como pequeños negocios y empresas, que parten de un estudio detallado del perfil del consumo del cliente, así como de las distintas posibilidades que ofrece el espacio donde pretende implantarse la instalación y que la compañía personaliza y adapta a cada necesidad. El estudio previo no está sujeto a compromiso y de él depende el importe de la instalación. Además de gestionar y desarrollar todo el proyecto, EDP también asesora sobre las posibles subvenciones a las que puede acceder el cliente.

Para clientes domésticos y pequeños negocios, EDP cuenta con dos soluciones: *Mi Solar*, con la que el cliente adquiere la instalación fotovoltaica, y *Solar Libre*, que permite al cliente abonar un alquiler mensual por el uso de la instalación, sin inversión previa.

En el caso de *Mi Solar*, EDP desarrolla y ejecuta un proyecto personalizado llave en



mano, que se puede abonar hasta en 24 meses sin intereses. El contrato de electricidad debe estar activo con EDP, así como el servicio Funciona, que incluye el mantenimiento y reparación de la instalación solar. Además, si se dispone de wifi, incluye gratis *re:dy*, un sistema que permite controlar la instalación y otros equipamientos del hogar. En el caso de *Solar Libre*, la compañía se encarga de todo el montaje, legalización y mantenimiento. Para ambas propuestas, EDP recomienda aplicar una tarifa con Discriminación Horaria de dos periodos, de manera que la energía que aún sea consumida de la red en horas de menos sol tenga un precio más reducido.

Para las empresas que requieren instalaciones de mayor tamaño e inversión, EDP ofrece soluciones que gestiona a través de un proyecto integral, cuyo importe se abona con los ahorros generados gracias al autoconsumo.

Uno de los ejemplos que demuestra las ventajas de estas soluciones es La Cartonera Luentina, una empresa cordobesa que este año firmó un acuerdo con EDP para cubrir el 25 por ciento de su consumo eléctrico anual con una planta fotovoltaica instalada en su sede. La instalación, de 99 kWp de potencia, generará 145 MWh al año, equivalente al consumo anual de 40 familias. La empresa ha realizado una inversión superior a los 80.000 euros y reducirá su factura energética

13.000 euros al año, por lo que amortizará su instalación en seis años. Además, evitará la emisión de 33 toneladas de CO2 cada año.

Además de las soluciones mencionadas, la compañía trabaja en otras opciones nuevas e innovadoras, ligadas a los desarrollos técnicos y legales para cubrir las necesidades de sus clientes, como las destinadas al consumo colectivo en comunidades de vecinos.

EDP

DOMÉSTICOS, PEQUEÑOS NEGOCIOS Y COMUNIDADES DE PROPIETARIOS: LÍNEA EDP SOLAR, 900 902 212.
EMPRESAS: LÍNEA EDP EMPRESAS, 900 907 005,
Y A TRAVÉS DE LOS GESTORES DE LA COMPAÑÍA.
EN LA WEB WWW.EDPENERGIA.ES

Comprometidos con la energía que te hace avanzar.

En BP trabajamos cada día para suministrar, de forma respetuosa y segura, la energía que necesita un mundo en constante evolución.

En España, más de 60 años de trabajo nos han consolidado como un referente de crecimiento e innovación tecnológica en todos nuestros negocios, impulsándonos en un mercado en el que queremos ser los primeros en ofrecerte lo último.

Con un solo fin, suministrar la energía que moverá el futuro.

www.bp.com.es



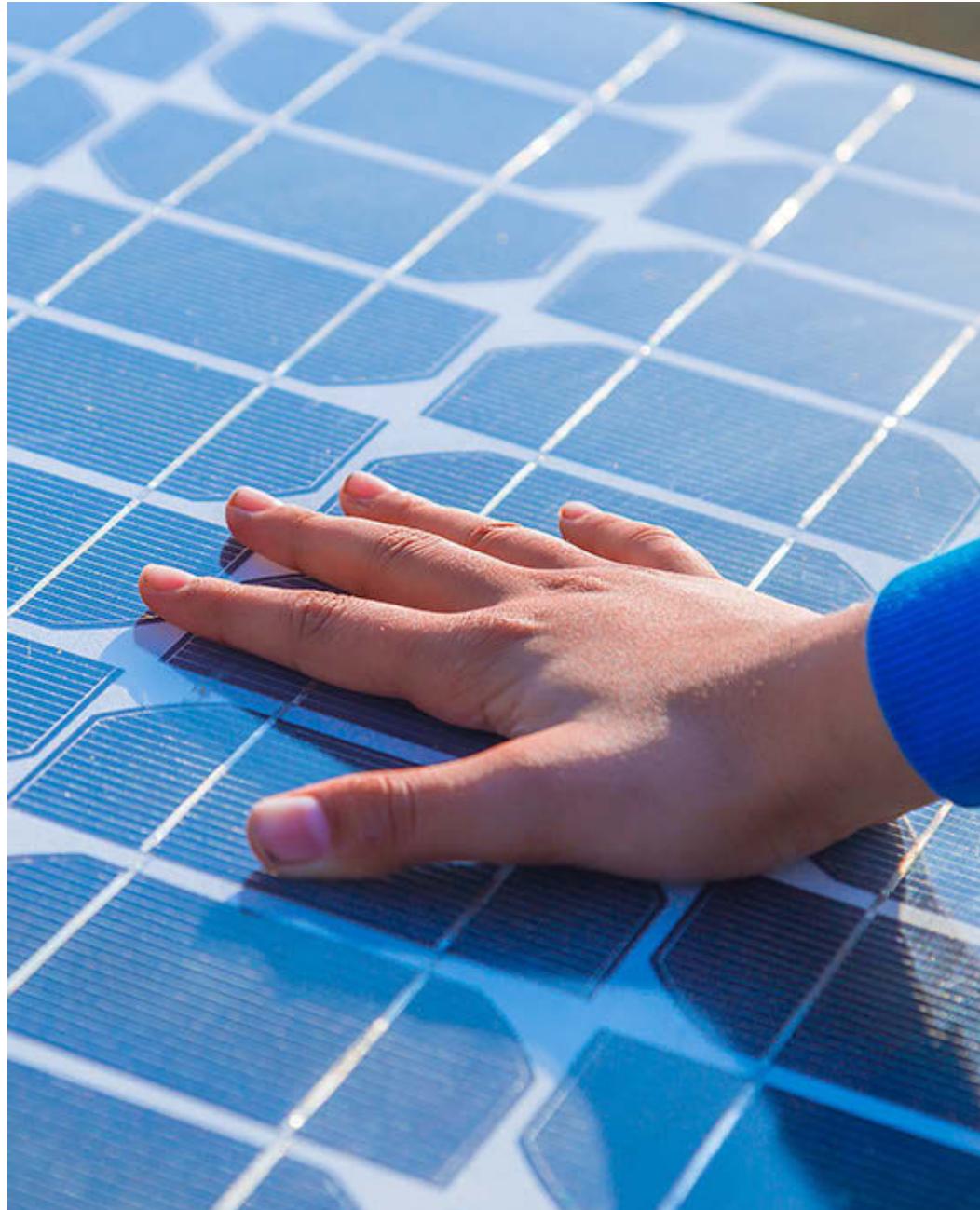
ENDESA

MÁS DE 5.000 PROPUESTAS EN EL SECTOR RESIDENCIAL

ELECONOMISTA

Endesa lleva varios años ofreciendo a sus clientes distintas soluciones en autoconsumo, buscando siempre la mayor eficiencia. Se trata de propuestas personalizadas, basadas en los perfiles de consumo de los clientes, que incluyen un servicio integral que va desde el análisis preliminar hasta la explotación de la instalación, con distintas modalidades de negocio: llave en mano -el cliente asume la inversión de la instalación-, financiación de la instalación, *renting* y venta de energía útil, todas ellas en función de las posibilidades económicas del cliente a la hora de afrontar el proyecto.

En este tiempo, la compañía ha lanzado casi 5.000 propuestas en el sector residencial. La Solución Integral Solar Fotovoltaica de Endesa está dirigida a viviendas unifamiliares que quieren generar parte de la energía que consumen sin desconectarse de la red. Puede instalarse desde 5.000 euros y el plazo de amortización depende, en gran medida, del comportamiento energético del cliente.



Para acompañar a este producto, la compañía ha diseñado la tarifa Tempo Solar, que ofrece un descuento del 30 por ciento en los periodos con menos horas de sol. En el caso de que algún cliente quiera aumentar la energía que autoconsume, puede optar por instalaciones con baterías de almacenamiento, aunque estos sistemas encarecen la instalación.

En el caso de las empresas, la compañía ha realizado más de 3.000 propuestas dirigidas a todos aquellos clientes de este sector que tengan los espacios necesarios para la ubicación de los módulos y con perfiles de consumo adecuados, es decir, regulares a lo largo de todo el año.

Los plazos de amortización para instalaciones fotovoltaicas de clientes con contratos en Media y Baja Tensión son de unos seis años, en función no solo del coste de la inversión sino también de la energía producida, que varía en función de la zona geográfica y de los costes de energía del cliente.

Para este tipo de clientes, la empresa considera que los sistemas de acumulación aún no son interesantes por razones de rentabilidad, aunque los precios están bajando considerablemente y las baterías son cada vez más eficientes.

ENDESA

RESIDENCIAL: SOLUCIONESINTEGRALESENDE-

SA.COM/SOLAR-FOTOVOLTAICA

EMPRESAS: SOLUCIONFOTOVOLTAICA.ENDESA.ES

FACTORENERGIA

Instalación de placas fotovoltaicas para particulares en Barcelona. EE



SOLUCIONES INTEGRALES DE AUTOCONSUMO

ELECONOMISTA

Factorenergia lleva dos décadas dedicada a la comercialización de energía eléctrica y gas natural, con más de 100.000 clientes en

ambos sectores. A día de hoy, recibe más de 600 solicitudes mensuales de instalaciones de autoconsumo -una media de 20 al día-. Sus previsiones para 2019 apuntan a la puesta en funcionamiento de más de 300 instalaciones domésticas, más de 150 en comunidades de vecinos y unas 100 en cubiertas de empresas o equipamientos.

La solución de Factorenergia se adapta a las necesidades de todo tipo de clientes y se encargan de todo el proceso. Disponen de soluciones para clientes que no tengan

cubierta propia, ya que ahora sí está permitido realizar autoconsumo a través de instalaciones próximas como naves o terrenos cercanos, y cuentan con una tarifa tanto para la energía complementaria, es decir, para cubrir las necesidades de energía no cubiertas por la generada en la instalación, como con tarifas para la energía excedentaria, es decir, aquella que aparece cuando la energía generada excede a la consumida y que supone el pago de la energía que el cliente produce pero no autoconsume.

En residencial unifamiliar, los proyectos llave en mano facilitan al cliente una atractiva financiación, de manera que los ahorros generados cubran la cuota financiera y que el esfuerzo para las familias no sea excesivo. En comunidades de propietarios, Factorenergia realiza y financia las instalaciones, gestionando el autoconsumo compartido entre los vecinos, una novedad que incluye la nueva legislación y que facilitará mucho este tipo de instalaciones.

En empresas y equipamientos de servicios, realizan instalaciones llave en mano ofreciendo, además de financiación, la posibilidad de que el empresario no invierta ni un euro, es decir, la energía generada se vende a un precio muy económico, por lo que el empresario disfruta de las ventajas del autoconsumo sin necesidad de invertir o endeudarse.

Respecto al coste de la instalación, partiendo de la base de que 1 kW requiere de unos seis metros cuadrados de superficie, una familia media en una vivienda unifamiliar necesitará una potencia de unos 5 kW, lo que implica una inversión de unos 6.500 euros que se amortizarían por el ahorro generado en unos siete años, de manera que, una vez transcurrido ese plazo, todavía quedarían 18 años de funcionamiento de la instalación.

FACTORENERGIA

EMAIL: ENERGIASOSTENIBLE@FACTORENERGIA.COM

TELÉFONO GRATUITO: 900 649 028

FENÍE ENERGÍA



Camping
Las Peñuelas
en Málaga. EE

A la hora de adquirir la instalación, la compañía ofrece financiación hasta un máximo de ocho años, aunque desde Feníe Energía están trabajando en la posibilidad de que el cliente no sea el propietario de la instalación, de manera que éste compraría al productor la energía producida en dicha instalación a un precio acordado durante un periodo de varios años. No se trata de un alquiler, pero sí de aprovechar las ventajas de poder disponer de la energía producida de forma renovable, sin necesidad de ser propietario.

Feníe Energía ha realizado hasta la fecha casi 200 instalaciones y su objetivo es duplicar esta cifra en lo que resta de año. En 2019 ha presentado 800 ofertas y, desde que comenzó con el piloto, van cerca de 2.700. Para agosto esperan tener lista una tarifa vinculada al consumo y gestión de los excedentes.

Respecto al coste de una instalación, su precio depende de la potencia necesaria, del tipo de cliente y del patrón de consumo. No es lo mismo un doméstico que una fábrica, una pyme o una granja. En el caso de una vivienda unifamiliar, el coste puede rondar los 4.000-6.000 euros sin baterías y conseguir un ahorro de hasta un 30 por ciento del consumo con un periodo de amortización en torno a nueve años.

FENÍE ENERGÍA

EMAIL: CLIENTES@FENIEENERGIA.ES

TELÉFONO GRATUITO: 900 215 470

MÁS DE 2.500 INSTALADORES ASESORAN AL CLIENTE

ELECONOMISTA

Bajo el lema *Decide que el sol sea tu energía*, Feníe Energía ofrece a sus clientes un producto personalizado que se adapta a sus necesidades de consumo y a las

condiciones de la vivienda, empresa o industria.

Esto es posible gracias a la experiencia adquirida durante la fase piloto y al asesoramiento de su red de más de 2.500 instaladores en toda España, que se encargan de todos los trámites para dar de alta la instalación, de las posibilidades de instalación, amortización y ahorro con el cambio a un sistema de placas fotovoltaicas, así como de ofrecer ayuda en la gestión de subvenciones.

Esta experiencia ha llevado a la compañía a implementar todo tipo de instalaciones:

desde instalaciones aisladas donde el cliente no está conectado a la red, al autoconsumo interconectado con o sin batería donde el cliente sí está conectado a la red.

Aunque su producto de autoconsumo es válido para cualquier tipo de cliente, la compañía ha decidido centrarse más en los sectores doméstico, pymes, agrícola y ganadero y bombeo solar.

En cuanto al autoconsumo colectivo de comunidades de vecinos, están recibiendo muchas peticiones, pero se encuentran a la espera de que la normativa especifique los procedimientos técnicos de la instalación.

IBERDROLA

SOLUCIÓN CON LAS VENTAJAS DE LA DIGITALIZACIÓN

ELECONOMISTA

El sector energético avanza en su transformación, permitiendo nuevos modelos de generación y consumo y una mayor interacción con un cliente más conectado, demandante de nuevas soluciones. Iberdrola lanzó hace unos años *Smart Solar*, una solución integral y personalizada para la generación y consumo de energía fotovoltaica, que se ha ido adaptando a las normativas en esta materia y que permite ahorros en la factura eléctrica, además de incluir todas las ventajas de la digitalización.

Esta solución incluye un estudio personalizado, el diseño a medida, montaje y tramitación administrativa completa de una instalación solar fotovoltaica, financiación, asesoramiento sobre el seguro, mantenimiento y monitorización a través de herramientas web. Como todas las instalaciones son propiedad del cliente, Iberdrola ha llegado a acuerdos con distintas entidades financieras para facilitar el acceso a una financiación favorable.

Esta solución llave en mano está dirigida a consumidores domésticos -el RD244/2019 permite también el autoconsumo colectivo, por



Instalación solar en una empresa con la solución 'Smart Solar'. EE

ejemplo, para comunidades de vecinos-, pymes o grandes empresas, que pueden generar y consumir su propia energía eléctrica renovable, optimizando el consumo y mejorando la eficiencia energética de su instalación. Iberdrola realiza un estudio personalizado y completo de la solución que mejor se adapta a las necesidades de cada cliente.

Smart Solar también se está utilizando en el ámbito rural para combinar las épocas de mayores necesidades de riego, las de verano, con los momentos de más insolación. Así, es perfecta para instalaciones agrícolas que utilizan grupos diésel para accionar bombas de riego, al poder sustituir este combustible por energía fotovoltaica, evitando entre otras

cosas la logística propia del gasoil, además del componente cero emisiones de CO2 de una planta fotovoltaica.

Dentro de las soluciones *Smart Solar* para el segmento residencial, una de las más comunes es la instalación de 3 kW, integrada por diez paneles solares que ocupan una superficie de 20 m2 en el tejado de la vivienda. Su coste aproximado se estima en 6.000 euros. La instalación puede producir una cantidad anual de energía de 4.950 kWh y la vivienda puede beneficiarse de la parte que autoconsume de la generación de las placas. Las emisiones evitadas serían de unos 1.700 kg CO2/año.

Los ahorros generados con esta instalación pueden alcanzar hasta un 70 por ciento de la factura anual, si la vivienda dispone de baterías y hasta un 40 por ciento si no dispone de ellas. Esto hace que la amortización de la inversión pueda realizarse en unos ocho años. En este caso, no se han considerado las ayudas municipales y/o autonómicas disponibles. El RD 244/2019 prevé la posibilidad de compensación de excedentes, de manera que Iberdrola contará con tarifas que permitan realizarla. En el caso de instalaciones para empresas, los ahorros estimados pueden representar entre un 30 y un 35 por ciento frente al coste tradicional.

IBERDROLA

PÁGINA WEB: WWW.IBERDROLA.ES/SERVICIOS/EQUIPOS/SMART-SOLAR

NATURGY

UN PAQUETE COMPLETO CON SERVICIOS ADICIONALES

ELECONOMISTA

Ahorrar entre un 30 y un 35 por ciento en la factura energética es posible gracias a Servisolar, la solución de autoconsumo fotovoltaico que Naturgy está implementando en el mercado español para todo tipo de clientes. Se trata de una solución a medida, adaptada a las necesidades de cada cliente, que va desde el asesoramiento, la instalación del equipo completo -placas, inversor y equipo de monitorización-, hasta el mantenimiento de dicha instalación -gratuito durante un año- para que su funcionamiento sea óptimo. Los paneles, de tecnología alemana, tienen una garantía de 30 años y la instalación cuenta con un seguro a todo riesgo durante cinco años.

Cualquier instalación es en propiedad, pero el cliente cuenta con la ayuda, en caso de necesidad, del cien por cien de la financiación para la instalación de los paneles solares, sin comisión de apertura durante siete años. Además, el usuario podrá saber mediante una aplicación en el móvil la energía que produce y consume su instalación.



ISTOCK

A través de su página web, Naturgy ha puesto en marcha un simulador para que el usuario pueda conocer, en tan sólo un minuto, el coste de su propia instalación de autoconsumo. También es posible solicitar gratis un estudio *online* rellenando el formulario disponible en la web de la compañía.

Cualquier instalación de autoconsumo con una potencia inferior a 10 kW está vinculada a la Tarifa Flexible Nocturna Eco Luz, que ofrece un descuento del cien por cien en el PVP del servicio durante el primer año a aquellos clientes que tengan contratado algún suministro energético -luz o gas- con Naturgy y que contraten *Servielectric Complet*, un

paquete completo que incluye, entre otros servicios, una revisión preventiva anual de las instalaciones de autoconsumo fotovoltaicas con equipos Solarwatt.

NATURGY

WWW.NATURGY.ES/HOGAR/SMART_LIVING/LA OPCION_INTELIGENTE/SOLAR_FOTOVOLTAICA

REPSOL

TECNOLOGÍA PARA EL CONTROL DEL HOGAR

ELECONOMISTA

Tras la adquisición el pasado año de los activos de bajas emisiones de Viesgo, Repsol incorporaba a su negocio la comercialización de electricidad y gas, reforzando su posición como proveedor de multienergía de cara a cumplir su hoja de ruta para la transición energética.

Pero su desembarco en el sector de las energías limpias no acaba aquí. La compañía que preside Antonio Brufau ha lanzado al mercado Solución Solar de Repsol Electricidad y Gas, un producto llave en mano, adaptado a las necesidades de cualquier tipo de cliente, tanto particulares como comunidades de viviendas o empresas.

La instalación puede llevar baterías inteligentes para poder aprovechar al máximo la energía generada y consumir de la red al precio más económico. Además, cuentan con una tarifa indexada optimizada para autoconsumidores y tarifas con discriminación horaria para los que prefieran un producto fijo.

Actualmente, un centenar de clientes disfrutan de Solución Solar de Repsol en



Operario durante la instalación de paneles solares.
ISTOCK

toda la península, con el objetivo de superar el millar.

El coste medio de una instalación de autoconsumo para un cliente doméstico, con una potencia de 4 kWp, puede rondar los 7.000 euros, amortizables a partir de diez años, con un ahorro de energía del 40 por ciento. Las instalaciones de autoconsumo son en propiedad, aunque en el caso de las empresas, existe la opción de alquiler a través de *renting* o *leasing*.

Desde la compañía destacan que “no es solo una solución fotovoltaica, es una herramienta tecnológica para empezar a tener el control del hogar”, ya que permite conocer en tiempo real cómo se aprovecha la instalación fotovoltaica, gestionar la calefacción, enchufes o luces inteligentes de forma remota. En definitiva, afirman desde Repsol, “permite disfrutar, a fecha de hoy, del hogar inteligente del futuro de forma eficiente y medioambientalmente responsable”.

Repsol se encarga de todo el proceso. Entre los trámites a realizar se encuentran el visado del proyecto, la obtención de la licencia de obra, la solicitud de la licencia de punto de conexión, la emisión y sellado de Certificado de Instalación Eléctrica, la revisión por parte de la distribuidora y el contrato de compensación de excedentes o venta de energía.

REPSOL

EMAIL: SOLUCIONSOLAR@REPSOLLUZYGAS.COM

TÉLFONO GRATUITO: 900 104 509



Joaquín Monfort

Director de Cox Energy
para Europa

La continua caída de costes que registra la fotovoltaica desde hace diez años, convertirá el autoconsumo en un importante nicho de actividad para el sector, con un crecimiento exponencial y capaz de crear riqueza y empleo sostenible

Autoconsumo: genera tu propia energía

El sector de energías renovables en España tuvo que superar muchos escollos de índole política durante varios años, lo que provocó, pese a ser uno de los países europeos con más recursos para la generación de energías limpias y poseer una reconocida tecnología, un gran daño a la confianza inversora.

El cambio observado por el actual Ejecutivo a partir de 2018, y que presumiblemente continuará, se ha traducido en dos aspectos de singular importancia: la aprobación y remisión a la Comisión Europea del borrador del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) 2021-2030, que incluye un claro impulso a las renovables, así como las condiciones bajo las que se regula el autoconsumo eléctrico en España; en primer lugar a través del Real Decreto Ley 15/2018 del pasado octubre y, en el mes de abril de este año, con la aprobación del Real Decreto 244/2019 que habilita, entre otros aspectos, la figura del autoconsumo colectivo y establece un sistema de compensación a los usuarios que tengan excedentes eléctricos; es decir, la energía generada y no consumida instantáneamente podrá ser vertida al sistema y recibir a cambio una reducción en la factura.

La progresiva demanda de autoconsumo por parte de ciudadanos, organizaciones y empresas ha sido algo tan evidente que nadie hasta ahora ha sido capaz de explicar con un

mínimo de lógica por qué en España se convirtió durante tanto tiempo en una asignatura pendiente. Pese a las trabas que ha sufrido -legales, fiscales y administrativas- el autoconsumo ha tenido un creciente desarrollo en España durante los dos últimos ejercicios. Sólo como dato cabe señalar que en 2018 se instalaron en España 235,7 megavatios en proyectos de autoconsumo, de los que el 90 por ciento correspondió a tecnología solar fotovoltaica.

Tras un arduo camino, el derecho del ciudadano a generar su propia electricidad para reducir la factura de la luz es, por fin, una realidad desde el mes de abril. En Cox Energy, compañía española de energía solar fotovoltaica, generamos y comercializamos electricidad cien por cien renovable y trabajamos para que el consumidor la gestione y, además, ahorre mediante la instalación de placas fotovoltaicas en su domicilio o empresa. Tratamos a cada cliente de manera personalizada para ofrecerle un proyecto llave en mano.

La continua caída de costes que registra la fotovoltaica desde hace diez años -un 80 por ciento- y que la convierten en la tecnología de generación de menor precio de todas las existentes, incluidas el resto de renovables, convertirá el autoconsumo en un importante nicho de actividad para el sector, con un crecimiento exponencial y capaz de crear riqueza y empleo sostenible.

Un cambio.
Eso es lo que necesita
el cambio climático.

Ya suministramos la energía equivalente
al consumo de casi 3 millones de hogares
gracias a viento, agua y sol.

Naturgy 

naturgy.com





Foto de familia del acto de entrega de los Premios 3 Diamantes por parte de Mitsubishi Electric. M. ARÉVALO

MITSUBISHI CONCEDE SUS PREMIOS MÁS EFICIENTES

La Real Academia de Bellas Artes de San Fernando en Madrid fue el escenario de la entrega de los Premios 3 Diamantes, un evento que reconoce los proyectos más eficientes y que este año ha recaído en AIA Instalaciones Arquitectónicas y su Villa ibicenca Sa Ferradura

ELECONOMISTA

Mitsubishi Electric celebró el pasado 10 de mayo en Madrid la 5ª edición de los Premios 3 Diamantes, una cita anual a la que asistieron más de 250 invitados, convertida en uno de los eventos de referencia del sector, que reconoce los mejores proyectos en materia de eficiencia, diseño e innovación que utilizan equipos de la firma japonesa.

Entre los 42 proyectos presentados en esta edición, los 20.000 euros del Premio 3 Diamantes fué para la Villa Sa Ferradura, ubicada en la isla balear de Ibiza, de AIA Instalaciones Arquitectónicas.

El segundo clasificado, con una cuantía de 10.000 euros y finalista Oro, fue para Grupo Ingenibo por el proyecto Torre Glòries, uno de los edificios más emblemáticos de Barcelona anteriormente conocido como Torre Agbar.

En tercera posición, como finalista Plata y 5.000 euros de premio, el jurado eligió la Casa de Cultura Blanca d'Anjou de Tarragona, realizado por Quadrifoli.

Además de los tres ganadores, el concurso también valoró la labor de otros dos edificios, clasificados en cuarta y quinta posición respectivamente. Se trata del Edificio NZEB Mendillori de Navarra, de Naven Ingenieros, y la Vivienda Unifamiliar Son Vida en Mallorca, realizada por Proyectos Illes.

El presidente de Mitsubishi Electric Europe sucursal España y Portugal, Masami Kusano, resaltó el "nivel excepcional" de los 257 proyectos que se han presentado a los Premios 3 Diamantes en estas cinco ediciones y que "han ayudado a reducir el consumo energético y el impacto ambiental originado por el uso de la energía".

Con esta iniciativa, señaló, la compañía busca "impulsar y reconocer el esfuerzo de los profesionales en el diseño, redacción y especificación de proyectos de refrigeración, climatización, aire acondicionado y producción de ACS en España, que favorezcan el ahorro energético, un desarrollo sostenible, la reducción del impacto medioambiental en sus proyectos y todas aquellas inversiones dirigidas a una disminución de los costes energéticos".

Pedro Ruiz, director general de Mitsubishi Electric, quien a lo largo de su intervención se refirió al sector de la climatización como "uno de los grandes contribuyentes a la factura energética del edificio", recordó a los asistentes el compromiso de Mitsubishi con la sociedad, una labor que lleva a cabo a través de un intenso programa de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) que la compañía desarrolla con el objetivo de "colaborar en todas aquellas actividades que contribuyan a mejorar colectivamente a la sociedad y dar oportunidades a las personas", así como con el medio ambiente, "gracias al desarrollo de nuevos productos, en continua evolución, cada vez más eficientes".

Enagás, comprometida con la diversidad de suministro en Europa



Enagás, certificada por la UE como Transmission System Operator, pone su experiencia y su liderazgo en gas natural licuado al servicio de la diversificación del suministro en Europa.

Líderes en infraestructuras de GNL

	 ESPAÑA	 AUSTRIA	 BÉLGICA	 BULGARIA	 CHIPRE	 REP. CHECA	 CROACIA	 DINAMARCA	 ESTONIA	 FINLANDIA
Gasolina	1,354€	1,306€	1,438€	1,134€	1,243€	1,281€	1,382€	1,700€	1,414€	1,604€
Gasoil	1,259€	1,249€	1,458€	1,144€	1,265€	1,258€	1,252€	1,432€	1,374€	1,436€

LAS ESTACIONES FRONTERA EN ESPAÑA, LA ENVIDIA DE TODA EUROPA

Su ubicación, la amplia gama de servicios y el bajo precio del combustible, han convertido a las estaciones de servicio españolas en las zonas fronterizas con Francia y Portugal en el lugar favorito de los transportistas para el repostaje de sus vehículos y lugar de descanso

CONCHA RASO

Las estaciones de servicio españolas situadas en las zonas fronterizas con Francia y Portugal, se han convertido en parada obligatoria para el repostaje de las empresas de transporte que entran o salen de España por carretera. Su localización estratégica, la amplia gama de servicios que ofrecen y el bajo precio del combustible en comparación con estos países, ha permitido que el número de clientes haya aumentado significativamente.

Además de disponer de estaciones de servicio de grandes dimensiones en lugares estratégicos de grandes rutas logísticas -la Nacional 620 de Portugal a Francia o la A7 de Algeciras a Francia-, Cepsa cuenta con áreas de servicio en zonas de gran tránsito ubicadas en áreas fronterizas con Francia -La Junquera (Cataluña) y Oiartzun (País Vasco)- y Portugal.

Frecuentadas mayoritariamente por transportistas de distintas nacionalidades -alrededor del 70 por ciento de los clientes-, las dos características principales que convierten a estas estaciones en instalaciones de gran afluencia son la ubicación, ya que muchas veces se trata de la primera o la última estación para los clientes que acceden o abandonan España por autopista, y una amplia oferta y servicios.

Respecto a la oferta, estas estaciones están abiertas 24 horas y disponen de amplias instalaciones acondicionadas y adaptadas a las necesidades de



EE

Más seguridad en las áreas de servicio Repsol

Repsol tiene en funcionamiento en casi una docena de estaciones de servicio ubicadas en diferentes zonas del país 'Security Parking', un proyecto certificado por la European Secure Parking Organization (Esporg), que se basa en la seguridad de los vehículos pesados durante las paradas y descansos en sus áreas de servicio y que mejora las condiciones de los transportistas al disponer de más servicios. Actualmente, la compañía gestiona en estas instalaciones más de 9.000 accesos mensuales con una permanencia media de unas nueve horas al día. Los aparcamientos tienen wifi gratuito, aseos y duchas, gasolineras abiertas la 24 horas con productos específicos para camiones, restaurante y hotel. Su uso es muy similar al aparcamiento de pago de vehículos particulares, si bien cuenta con más medidas de seguridad y control para los accesos y circulaciones interiores. Los recintos están vallados, tienen cámaras de seguridad y elevada iluminación, y solo permiten la entrada y salida mediante puertas y tornos automatizados que se activan con los códigos facilitados en el ticket o durante la reserva. La identificación del vehículo se efectúa mediante lectura de matrículas.

	 MALTA	 PAÍSES BAJOS	 POLONIA	 PORTUGAL	 RUMANIA	 ESLOVAQUIA	 ESLOVENIA	 SUECIA	 REINO UNIDO
Gasolina	1,360€	1,736€	1,219€	1,571€	1,219€	1,405€	1,358€	1,573€	1,466€
Gasoil	1,230€	1,403€	1,204€	1,397€	1,250€	1,274€	1,289€	1,551€	1,450€



A.LBERTO M.

los clientes con todo tipo de servicios como zonas de lavado, taller, duchas, lavandería, tienda -con más de 2.000 referencias en artículos- e incluso obrador de pan y bollería. En torno a las estaciones, hay amplias zonas de parking vigiladas y zona de restauración y alojamiento para pasar la noche.

Estas estaciones cuentan con un número elevado de surtidores, mangueras y tanques de gran capacidad con todo tipo de carburantes, así como surtidores de EcoBlue (AdBlue®), un producto sintético compuesto de una disolución de urea en agua que reduce las emisiones de los vehículos pesados. Teniendo en cuenta que más del 60 por ciento de los litros vendidos en estas estaciones se genera a través de tarjetas, Cepsa pone a disposición de sus clientes una amplitud de medios de pago y tarjetas profesionales adaptadas a cada tipo de transportista, ya sea nacional o internacional.

Combustibles adaptados al clima

Con una red de más de 1.500 estaciones en toda Europa, RedTortuga es

Disa quiere incluir las estaciones frontera en la red internacional de GNL para vehículos pesados

propietaria de un área de servicio fronteriza en La Junquera (Girona), la primera concebida exclusivamente para camiones. Inaugurada en 1995, ofrece 25.000 m2 dedicados al profesional del transporte, su principal perfil de cliente. En la frontera con Francia, la compañía también cuenta con una estación en Vera de Bidasoa (Navarra) y una nueva en Oiartzun (Guipúzcoa).

A lo largo de estos años, el área de servicio de La Junquera no ha dejado de crecer en número de clientes y servicios. Destaca, sobre todo, por su parking para camiones, reconocido por la European Secure Parking Organization (ESPOG) como uno de los más seguros de Europa y certificado en seguridad y calidad de servicios por la compañía alemana Dekra, que cuenta con un sistema de videovigilancia 24 horas controlado por más de 30 cámaras, algunas de ellas con visión nocturna. La estación también dispone de plazas de carga eléctrica para camiones frigoríficos, que mantienen la cadena del frío de la carga de manera más sostenible.

Respecto al tipo de carburante, RedTortuga ofrece en La Junquera gasóleo a -18° durante los meses de diciembre a marzo para combatir las frías temperaturas de Europa en invierno. De hecho, el Punto de Obstrucción de Filtro Frío (POFF) reglamentario fijado por la legislación española durante el invierno es de -10°, por lo que este producto asegura que el diésel no se congele a temperaturas inferiores.

Además, el sello *Seal of Quality* de SGS certifica al consumidor que el combustible adquirido en esta estación cumple con las especificaciones de calidad para el buen funcionamiento del motor. Este reconocimiento se debe a la apuesta de la compañía por las últimas tecnologías, especialmente su planta de microfiltrado, única en Europa, que garantiza la máxima calidad del carburante eliminando cualquier impureza perjudicial para el vehículo.

350 vehículos pesados al día

Andamur, compañía especializada en dar servicios a las empresas del sector transporte, cuenta con una red de más de 650 estaciones de servicio en

	FRANCIA	ALEMANIA	GRECIA	HUNGRÍA	IRLANDA	ITALIA	LETONIA	LITUANIA	LUXEMBURGO
Gasolina	1,579€	1,533€	1,641€	1,237€	1,441€	1,624€	1,322€	1,274€	1,285€
Gasoil	1,481€	1,208€	1,414€	1,259€	1,349€	1,517€	1,247€	1,195€	1,143€

nueve países europeos, estratégicamente localizadas en las principales rutas del transporte por carretera.

En la frontera con Francia cuenta con cinco estaciones: tres de ellas propias -La Junquera (Girona), San Román (Álava) y Pamplona (Navarra)-, en las que se vendieron un total de 175 millones de litros el pasado año, y dos asociadas en Guipúzcoa y Navarra. Todas ellas están equipadas con calles multiproducto que permiten repostar varios productos a la vez, reduciendo los tiempos de repostaje y de espera. Solamente La Junquera, una de sus estaciones estrella, inaugurada en 1997, recibe una media de 350 vehículos pesados al día y cuenta con 17 calles de repostaje.

“El hecho de que el combustible sea más barato en España y la dificultad de encontrar en Europa estaciones con la calidad y variedad de servicios que ofrecemos en nuestro país -argumentan desde la empresa-, son dos de las razones que han convertido a este tipo de estaciones en parada obligatoria de cualquier empresa de transporte internacional para repostar antes de cruzar a Europa o a la vuelta de su viaje”.

Además de satisfacer las necesidades de las empresas de transporte, las áreas de servicio de Andamur en frontera ofrecen una gama muy amplia de servicios destinados al transportista para facilitar su estancia en estas estaciones de servicio: parking de seguridad, tienda, supermercado, hotel, lavandería, duchas, restaurante, etc. Además, a principios de año, Andamur lanzó el programa de RSC #CuidamosLoQueImporta, con el objetivo de dignificar la figura del conductor ofreciéndole, por ejemplo, la posibilidad de hacer deporte gratis en el gimnasio de La Junquera o la opción de menús saludables en los restaurantes, que se unirán a otras iniciativas que la empresa irá desvelando en los dos próximos años.

El Grupo Disa, con más de 600 estaciones de servicio abanderadas con las marcas Disa y Shell, cuenta con dos gasolineras en la frontera entre España y Francia -Irún y La Junquera-, y una tercera en el límite con Portugal -Sancti Spiritus (Salamanca). Asimismo, está trabajando en un proyecto internacional para la inclusión de las estaciones de frontera dentro de la red internacional de



Mejoras en una de las refinerías de Petronor

■ **Petronor ha iniciado la parada de Refinería 1 para renovar, revisar e implementar mejoras. Planta 1 es la mayor de las dos que dispone la refinería y tiene una capacidad de procesamiento de 7 millones de toneladas de crudo al año. Esta nueva parada, que se llevará a cabo hasta la primera quincena de julio, tiene un coste de 49 millones de euros, 27 de los cuales serán destinados a mantenimiento y actualización de las instalaciones y 22 millones a inversiones y mejoras tecnológicas.**

GNL para vehículos pesados. Las tres estaciones están proyectadas sobre superficies mucho mayores que las convencionales, tienen una elevada capacidad de almacenamiento y un mayor número de posiciones de suministro. Su cliente principal son compañías internacionales de transporte europeo que demandan rapidez y control de suministros a la hora de repostar, de ahí que sus áreas de servicio dispongan de instalaciones adecuadas para el descanso de los conductores, parking para camiones y servicios adicionales como productos de higiene, alimentación y duchas.

El volumen de ventas de Disa en las tres estaciones fronterizas es superior a la media de la red. El hecho de que los impuestos del gasóleo sean más bajos en España que en Francia y Portugal y la política de aplicar precios muy competitivos a sus clientes, han favorecido el aumento de las ventas. La mayoría de los pagos de combustible en las estaciones frontera se realizan con la tarjeta profesional Euroshell, que permite unificar suministros en distintos países bajo una sola factura y la recuperación del IVA en la Unión Europea.

La naturaleza nos lo da, nosotros NO lo aprovechamos.

¿Sabías que la biomasa* es la energía que más empleo y riqueza genera en el medio rural? ¿Y que es la que más beneficios medioambientales genera con la evitación de incendios y en ahorro de emisiones?.

España tiene un potencial de biomasa inmenso que históricamente no ha sido aprovechado. La creación de este nuevo sector industrial y de un mercado español de la biomasa, implicaría la generación de nuevos puestos de trabajo localizados en el medio rural, que es donde están las biomasas y donde se localizan las instalaciones.

Este sector no solo contribuiría a crear empleo, sino a fijarlo, acelerando de manera significativa los objetivos de recuperación y de crecimiento económico, tan necesarios actualmente.

El sector español de la biomasa está agrupado en la Unión por la Biomasa, desde donde se está promoviendo el aprovechamiento de las biomasas en España y la puesta en valor de los importante beneficios medioambientales y socioeconómicos que ello supondría.

Para saber más sobre la biomasa ponte en contacto con nosotros hoy:
unionporlabiomasa@unionporlabiomasa.org • www.unionporlabiomasa.org

* La biomasa puede definirse como toda la materia orgánica susceptible de ser **aprovechada/valorizada energéticamente.**



MADRID ACOGE LA V EDICIÓN DE LAS JORNADAS PETROLERAS JSP19

El evento, que tendrá lugar el 13 de junio, se ha convertido en cita obligada para el sector petrolero, que este año cuenta con una novedad: la puesta en marcha de la I edición de los Premios JSP

ELECONOMISTA

El próximo 13 de junio, Madrid se convertirá en la sede de la V edición de las Jornadas Técnicas del Sector Petrolero (JSP19), organizada por Global Energy, división de eventos de Juben Asesores Sector Energético.

Esta jornada, que se ha convertido en referente de un sector que está en permanente evolución, centrará el debate en las

posibles alternativas y negocios complementarios para los distribuidores de carburantes y combustibles petrolíferos, tanto al por mayor como al por menor.

Asimismo, se abordarán otras cuestiones de interés relacionadas con novedades legislativas, como la demonización al diésel, sistemas e infraestructuras para los vehículos eléctricos, electrolineras, infraestructuras para el

cumplimiento de la IMO 2020, GLP y GNV, y aplicación de la tecnología *blockchain* en el sector petrolero.

Una de las novedades del evento, que se celebrará en el auditorio del Ayre Gran Hotel Colón de la capital, es la puesta en marcha de la I edición de los Premios JSP, que reconocen el esfuerzo y empeño que las empresas del sector llevan a cabo para estar permanentemente al día de las nuevas tendencias y exigencias de los consumidores. Estos galardones, también pretenden reconocer la novedad y originalidad de la tecnología aplicada al modelo de negocio, así como la sostenibilidad, el respeto medioambiental y la sensibilidad social del proyecto, empresa o grupo.

Como en las anteriores ediciones, el evento contará, en el mismo lugar de celebración, con un espacio de exposición donde empresas proveedoras tendrán la ocasión de mostrar a los asistentes a las jornadas, sus últimas novedades en productos y servicios.



5ª edición

MADRID, 13 de Junio de 2019

JORNADAS TÉCNICAS del SECTOR PETROLERO

ESTADO ACTUAL Y TENDENCIAS DE FUTURO DE UN SECTOR EN CONTINUA EVOLUCIÓN

Patrocinadores:



www.globalenergy.es

eventos@globalenergy.es

986 356 756

¿CUÁL ES LA ENERGÍA DE TU FUTURO?

ENDESA, COMPROMETIDA CON EL PROGRESO Y LA SOSTENIBILIDAD. Cada uno de nosotros tenemos una energía que nos impulsa a avanzar y construir el futuro que queremos. Y cada uno de nosotros hoy puede contar con esa energía sostenible para hacerlo. **Sea cual sea tu energía, cree en ella.**

What's your power?

endesa.com

 **TEATRO REAL**
200 AÑOS

endesa



Tres nuevas gasolineras Fast Fuel en España

La cadena de gasolineras *low cost* ha inaugurado tres nuevos establecimientos. Con los nuevos puntos de repostaje, ubicados dos en Ciudad Real y uno en Hinojosa del Duque (Córdoba), la compañía alcanza las seis EESS en España. Fast Fuel ultima la puesta en marcha de cuatro unidades más en Asturias, Jaén, Madrid y Granada y prevé comenzar en breve las obras de cinco nuevas gasolineras repartidas por Madrid, Alicante, Huesca, León y Segovia.



BP y Kosmos Energy juntas en formación

Las autoridades mauritanas han inaugurado un centro interactivo de formación en los sectores de petróleo y gas financiado por BP y Kosmos Energy con un coste de casi 4,5 millones de euros. El centro permitirá a estudiantes y becarios mauritanos recibir formación en estos dos sectores energéticos y ofrecerá, al mismo tiempo, capacitación continua para mejorar el nivel de los técnicos mauritanos del Ministerio de Petróleo, Energía y Minas.



Repsol invertirá 300 millones en refinería Cartagena

Repsol invertirá 300 millones de euros en ampliar la refinería de Cartagena, mediante la construcción de una nueva planta de producción de biocarburantes de segunda generación -que alcanzará una producción anual de 250.000 toneladas- y el incremento de la capacidad de producción de lubricantes, proyectos que se repartirán la inversión a partes iguales. Está previsto que los proyectos se ejecuten durante los próximos cuatro años.



Kuwait Petroleum se hace con la red de Saras

Kuwait Petroleum, propietaria de la red Q8, se ha hecho con la red de estaciones de servicio de la italiana Saras, que solo permanecerá en nuestro país con su negocio de venta directa y de almacenamiento. A partir de ahora Q8, que contaba con 16 gasolineras, pasará a tener las 96 que tenía la petrolera italiana en España. De este modo, Kuwait Petroleum se convertirá en la novena operadora del mercado en estaciones de servicio.



Disa se incorpora a Gasnam como nuevo socio

Grupo Disa, el cuarto mayor distribuidor de combustibles de España, se ha incorporado como nuevo asociado a Gasnam. Disa, que también es miembro del proyecto BIO LNG EURONET, cofinanciado por la UE con el compromiso de expandir el GNL como combustible para el transporte por carretera en toda Europa, ofrece soluciones de gas natural vehicular GNC y gas natural comprimido tanto en sus gasolineras como en las bases de sus clientes.

Apostamos por el futuro de las energías renovables

**¡En factorenergía
nos ocupamos de todo
para que tú no te tengas
que ocupar de nada!**

Nuestras soluciones de autoconsumo te ayudan a ahorrar en tu factura de luz y a ser más eficiente con el medio ambiente. Nos encargamos del proyecto global de tu instalación, realizamos un estudio personalizado según tus necesidades, así como la instalación completa con todas las garantías y con una forma de pago a tu medida.

factorenergía

Energía Positiva

www.factorenergia.com

LOS PUERTOS ESPAÑOLES TODO UN EJEMPLO EN EL DESPLIEGUE DEL GNL

Los puertos españoles se han convertido en todo un referente en el proceso de transición energética en el sector marítimo gracias al esfuerzo realizado para ofrecer servicios con el gas licuado como protagonista

CONCHA RASO

La revolución del gas natural licuado (GNL) ha llegado a los puertos españoles. Nuestro país se encuentra en una posición privilegiada para desarrollar este mercado. Su excelente situación geoestratégica, al estar en el cruce de las rutas transoceánicas más importantes y ser punto de unión entre el Mediterráneo, norte de África y Atlántico; disponer de la infraestructura necesaria, con seis plantas de regasificación operativas que representan el 40 por ciento de la capacidad de almacenamiento de Europa; y la experiencia acumulada en los últimos 50 años en logística de este combustible, han convertido a España en país referente en el ámbito del GNL.

Las ventajas de este combustible para el transporte, especialmente marítimo, ha llevado a las autoridades portuarias, en colaboración con algunas de las empresas más relevantes del sector, a realizar un importante esfuerzo de cara a ampliar la gama de servicios que ofrecían hasta el momento.

Entre las mejoras registradas, incluidas dentro del proyecto europeo *CORE LNGas hive* coordinado por Enagás, destacan la adaptación de las plantas de regasificación para ofrecer servicios de *bunkering* de GNL a buques, así como el estudio de nuevas soluciones logísticas de gas licuado a pequeña escala.

Según los datos facilitados por Enagás, cualquier terminal del sistema portuario español puede suministrar GNL a barcos a través de cisternas *-Truck to Ship-* o contenedores *-Container to Ship-*, dos de las modalidades utilizadas para el suministro o carga de gas licuado en embarcaciones.

A día de hoy, solo los puertos de Barcelona y Bilbao pueden suministrar GNL a barco de cuatro formas distintas: las dos mencionadas, más otras dos que son desde barcazas *-Ship to Ship-* y desde terminales de regasificación *-Pipe to Ship-*.



El buque de GNL
'Bilbao Knutsen'. EE

El primer suministro desde barcaza en España se realizó en enero de 2018 en Bilbao a través del barco Oizmendi, actualmente en Huelva y, desde diciembre del pasado año, se están haciendo operaciones de manera habitual para dar suministro al crucero AIDAnova en los puertos de Tenerife y Barcelona.

El puerto catalán recibirá el próximo mes de octubre al crucero Costa Esmeralda propulsado a GNL que, al igual que el AIDAnova, navegará por el Mediterráneo con base en Barcelona. Por otro lado, la primera carga de suministro directo de GNL desde una terminal de regasificación a un barco en Europa fue realizada en Cartagena en 2017.

La terminal de Barcelona también cuenta con una gasinera mixta de GNL y GNC -gas comprimido- para el suministro de camiones y vehículos, un proyecto que ha contado con financiación europea como parte del proyecto CHAMeleon y cuya puesta en marcha se enmarca dentro del Plan de Mejora de Calidad del Aire del propio puerto, con el objetivo de reducir las emisiones de los más de 2.000 camiones que transitan a diario por esta terminal.

Más adaptaciones

Los puertos de Ferrol y Cartagena también serán capaces de ofrecer, en breve, los cuatro tipos de suministro a barco, estando en fase de planificación los de Huelva y Sagunto.

En el caso de Ferrol, Reganosa está trabajando para convertir sus instalaciones en el puerto gallego en un *hub* del GNL, adaptando sus instalaciones de Mugardos al tráfico de gas licuado a pequeña escala. Hace tres meses, el puerto de Ferrol llevó a cabo dos suministros de este combustible en dos ferris que habían hecho escala en el puerto gallego en su ruta hacia los fiordos noruegos, en los que se utilizaron cinco camiones sistema cargados de GNL en la terminal de Reganosa.

Por lo que respecta al puerto de Cartagena, que fue el primero en España que contó con el reglamento para el uso de este combustible, Enagás tendrá lista en octubre la adaptación de la planta de regasificación de Escombreras para optimizar el repostaje de GNL a buques y cargas a pequeña escala. Cartagena también contará en breve con una estación mixta de GNL/GNC.

El proyecto *CORE LNGas hive* también ha llevado a cabo con éxito la primera prueba piloto en Europa de transporte multimodal de gas licuado en un isocontenedor desde Huelva a Melilla. El GNL, cargado en la planta de regasificación de Enagás situada en el puerto onubense, fue transportado en camión hasta la terminal ferropuertaria de Huelva, donde se cargó en un tren

Suministro de GNL
en Bilbao bajo
la modalidad
'Ship to Ship'. EE



El proyecto 'CORE' busca impulsar el uso del GNL en el transporte, sobre todo en el marítimo

que lo llevó hasta la estación sevillana de Majarabique. Allí fue trasladado en camión hasta el puerto de Algeciras para cargarlo en un buque que hizo el trayecto hasta Melilla.

Próximamente, también se incorporará a la oferta de suministro mediante barcaza la nueva infraestructura actualmente en desarrollo en el puerto de Algeciras donde, en 2012, se realizó el primer suministro de GNL como combustible marino del país.

Como parte del proyecto *CORE*, se acaba de iniciar en el puerto de Valencia la construcción de la primera gasinera de España de GNL/GNC para suministrar a vehículos y barcos. La Autoridad Portuaria de Valencia lleva desde 2014 trabajando en la implantación del GNL de manera efectiva en sus puertos. Actualmente, suministra este combustible a los buques de Baleària.

Por otro lado, en el marco europeo de la estrategia LNG HIVE2, están contempladas la puesta en marcha de dos infraestructuras en el puerto de

Gijón que asegurarán el abastecimiento de gas licuado a los buques adaptados por Baleària para operar en modo dual. Se trata de un estación de abastecimiento de gas para vehículos y un sistema de *bunkering* para buques desde múltiples camiones cisterna -modalidad *Multiple Truck to Ship*-. La presentación del proyecto tendrá lugar el próximo 20 de junio en el puerto de Gijón.

Más de un centenar de barcos a GNL

Según datos de Enagás, existen más de 130 barcos en el mundo que actualmente funcionan con gas natural como combustible y una cartera de pedidos de 125 nuevos hasta 2025. La flota mundial propulsada por GNL aumenta a un ritmo de entre un 15 y un 25 por ciento anual, por lo que, si la tendencia sigue así, en 2025 podría existir una flota mundial de entre 300 y 600 buques. Se estima que en 2035 el 22 por ciento del consumo total de *bunkering* será de GNL.

El uso de GNL en el transporte marítimo permite una reducción de entre el 20 y el 30 por ciento de las emisiones de CO2 respecto a los



Terminal de Enagás en Cartagena. EE

combustibles tradicionales, elimina totalmente las emisiones de óxidos de azufre y partículas y reduce alrededor de un 80 por ciento los óxidos de nitrógeno.

Por ejemplo, el ferry Nápoles de Baleària, recientemente remotorizado a GNL, ha dejado de emitir más de 9.100 toneladas de CO2 y unas 870 de NOx, y eliminará totalmente las emisiones de azufre y partículas -lo que supone 76 toneladas de SOx-. El ahorro de dióxido de carbono anual sería el equivalente a la emisión de 6.000 turistas -o plantar 18.000 nuevos árboles-. Actualmente se están llevando a cabo los trabajos de remotorización del ferry Abel Matutes, al que le seguirán cuatro más, en línea con el plan de la naviera que se ha marcado como objetivo que nueve de sus barcos naveguen a gas en 2021.

El gas natural licuado también permite cumplir con la normativa medioambiental, que marca que a partir del año 2020 el límite de contenido de azufre en el combustible de uso marítimo será del 0,5 por ciento, de acuerdo con la Organización Marítima Internacional (OMI) y la directiva europea 2016/802.

Trabajar con grandes empresas de todo el mundo nos ha enseñado que la energía no está en el gas que buscamos, licuamos, transportamos, regasificamos y comercializamos.

La energía está en las empresas y en las personas que desde ellas cambian el mundo a mejor.

Para que esa energía no se detenga ponemos a su disposición un servicio único que solo la compañía experta en gas para empresas puede ofrecer.

unionfenosagas.com

CREEMOS EN LA
ENERGÍA
DE LAS EMPRESAS



UFG
UNION FENOSA GAS

Las energías limpias tienen la capacidad de mejorar nuestro entorno, favorecer el desarrollo económico sostenible, colaborar en la creación de empleo y evitar la importación de combustibles fósiles.

Llevamos la energía de miles de productores renovables al mercado para acercar la **electricidad verde** a tu hogar y tu empresa.

HAY QUE HOMOLOGAR **LOS PRECIOS DEL GAS**

La industria consumidora de gas, que paga al año una factura global de más de 4.700 millones de euros, reivindica la necesidad de peajes armonizados con los del resto de sus competidores europeos, ya que se muestran convencidos de que un gas más competitivo favorecería una mayor actividad industrial en el país

ELECONOMISTA

Durante el encuentro anual que GasIndustrial celebró a mediados de mayo en Madrid, el presidente de la asociación, Javier Esteban, afirmó que los precios que paga el industrial español son, de media, “entre un 20 y un 25 por ciento más altos que el resto de sus competidores europeos”.

Esta diferencia, explicó Esteban, “se eleva en el coste final”, ya que los peajes en España están “un 45 por ciento por encima de los de la media europea”, una situación que afecta “seriamente” a la competitividad de sectores como el papelero, siderúrgico, cerámico, cogeneración, químico, vidrio, refino y otros muchos.

Para lograr armonizar los peajes, señaló Esteban, “debería agilizarse la asunción de medidas que promuevan la equiparación de costes”. En esta línea, el representante de GasIndustrial anunció la puesta en marcha de una iniciativa en la que participan distintas asociaciones -Acogen, Anfevi, AOP, Anffecc, Ascer, Aspapel, Confevicex, Feique y Unseid-, con el objetivo de “actuar como interlocutor en los cambios legislativos que darán lugar a un nuevo marco normativo que pondrá al día los costes de peajes y supondrá un avance en la apertura a la liberalización efectiva de entrada de gas al sistema”, en clara referencia al conjunto de circulares que la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) aprobará antes de finales de año y que incidirán directamente en el coste que paga por el gas el consumidor industrial.

El presidente del Mercado Ibérico del Gas (Mibgas), que participó en una de las mesas redondas del Foro Industrial del Gas, explicó a los asistentes que “este año sacaremos a

Ponentes de una
de las mesas
redondas. EE



negociación productos de Gas Natural Licuado (GNL) y, en los próximos meses, pondremos a disposición de comercializadoras de gas productos de GNL a corto plazo en el mercado organizado”.

Asimismo, manifestó que otro de los objetivos del Operador del Mercado Organizado de Gas es “la integración con Portugal”. Para ello, “hemos enviado una propuesta de reglas

de mercado al país vecino y otros documentos al transportista del sistema de gas luso REN”.

Por su parte, el subdirector general de Hidrocarburos, Sergio López, afirmó que, en la actualidad, el sistema gasista español “está en una situación espléndida”, a la vez que señaló que “hay una capacidad excedentaria que debe llevar a plantearse nuevos servicios más allá de los suministros actuales”.

EL FORO DEL GNL VUELVE A COSECHAR UN GRAN ÉXITO

A estas alturas nadie puede poner en duda que 'Madrid LNG & Shipping Forum' se ha convertido en uno de los eventos más relevantes del sector, no solo por el interés de los temas a tratar sino también por la gran calidad y profesionalidad de los ponentes

ELECONOMISTA

La Fábrica de Tapices de Madrid abrió sus puertas los días 23 y 24 de mayo a los más de 200 expertos de las empresas más destacadas del Gas Natural Licuado (GNL) marítimo que no dudaron en acudir al *Madrid LNG & Shipping Forum 2019* para conocer de primera mano las últimas novedades relacionadas con este sector.

Todo un éxito de asistencia y organización, liderado por la Fundación Ingeniero Jorge Juan, que se ha convertido en uno de los eventos más relevantes a nivel mundial del sector del GNL, y en el que un total de 44 ponentes ofrecieron su visión y debatieron, en líneas generales, sobre temas tan interesantes como los precios del GNL, las tecnologías disruptivas para el impulso de este combustible o las nuevas normativas que entrarán en vigor próximamente.

Tras el acto de bienvenida a cargo de Silvia Oriola, directora gerente de la Fundación y de José de Lara Rey, decano-presidente del COIN, inauguró el evento Galo Gutiérrez,



Momento de la inauguración de la Jornada 'Madrid LNG & Shipping Forum 2019'. EE

director general de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, que repasó el desarrollo que este sector ha tenido en nuestro país, justo en un momento en el que se cumple el 50 aniversario de la primera descarga de GNL en España.

Claudio Rodríguez, director general de Infraestructuras en Enagás, ofreció una visión global de la situación del sector y señaló a España como mercado referente, a la vez que actuó como moderador de varias mesas redondas.

Entre los temas que se trataron en esta octava edición del *Madrid LNG & Shipping Forum*, destacan los tres paneles de

discusión sobre el mercado *spot*, el mercado a largo plazo y la implementación del Gas Natural Licuado como combustible en buques, así como el funcionamiento del Mercado Ibérico del Gas.

También fueron relevantes los debates en torno a las ventajas e inconvenientes del uso del GNL como solución de futuro para el transporte marítimo, las dificultades en la implementación de las nuevas reglas sobre emisiones, la propulsión con gas natural licuado, los avances en las unidades FRSU y el *bunkering* de GNL.



Sara Molina

Miembro del Comité Gestor
del Foro para la Electrificación

La sustitución de los coches de combustión por una movilidad flexible y multimodal, que irá desde el tren de cercanías al patín eléctrico, pasando por el coche compartido y la bici eléctrica, nos dejará calles y plazas respirables y silenciosas

El tren del progreso eléctrico

La evolución del ferrocarril a lo largo de la historia ha sido espectacular. Este medio de transporte es capaz de cubrir una distancia de 659 km, la que hay entre Barcelona y Madrid, en 150 minutos, a una velocidad máxima de 310 km/h y con un confort absoluto para sus pasajeros. Si echamos la vista atrás, la primera locomotora impulsada a vapor en el año 1825 cubría los 16 km que separan Stockton de Darlington, en Reino Unido, en 52 minutos, a una velocidad de 19 km/h.

Esta revolución se la debemos al uso de la electricidad. Los beneficios que aporta al bienestar de la sociedad y la pujanza de la economía están todavía por aprovechar; en la actualidad, en España sólo tenemos electrificadas un 23,4 por ciento de nuestras necesidades energéticas.

El uso generalizado de energía eléctrica que impulsa el cambio de modelo de generación energética supondrá un abaratamiento progresivo y muy significativo de los costes de producción, lo que se traducirá en una mayor competitividad, que nos llevará a disfrutar de mayores tasas de empleo, que será de mayor calidad y mejor retribuido.

El transporte será silencioso, eficiente y limpio. El coche eléctrico es una realidad que ya es capaz de solucionar los desplazamientos urbanos y las distancias medias; la llegada de los supercargadores de baterías, con emplazamientos

distribuidos por la red radial de autovías, nos permitirá movernos por todo el territorio peninsular sin ningún temor a quedarnos por el camino. También las mercancías encontrarán en la logística del transporte ferroviario un cauce limpio para llegar de forma segura y barata a sus destinos.

Nuestras ciudades dejarán de ser lugares hostiles, la sustitución de los coches de combustión por una movilidad flexible y multimodal, que irá desde el tren de cercanías al patín eléctrico, pasando por el coche compartido y la bici eléctrica, nos dejará calles y plazas respirables y silenciosas.

Pero, lo más importante será contemplar como nuestro Planeta va recuperando la salud perdida y le baja la "fiebre" que ha contraído con la carbonización, evitando los escenarios más devastadores del cambio climático y normalizando la composición de su atmosfera, de sus mares y océanos y de sus diversos ecosistemas.

Todos estos beneficios son ya posibles desde el punto de vista tecnológico, pero hace falta valentía y, sobre todo, pensar que, lo que a muchos les parece un futuro lejano, es el presente inmediato. Hemos observado la evolución hacia el desastre ecológico. Subámonos todos al tren de la electrificación, al tren del progreso y recorramos juntos este apasionante viaje, hasta escuchar eso de... Próxima parada: bienestar de las personas, correspondencia con: un planeta en equilibrio.



Javier Contreras, nuevo consejero delegado de Nortegás

El Consejo de Administración de Nortegás ha nombrado a Javier Contreras nuevo consejero delegado de la compañía gasística, que opera en Euskadi, Cantabria y Asturias. Hasta su incorporación en el cargo, Contreras ha desempeñado el cargo de vicepresidente ejecutivo y director general corporativo en X-Elio. Anteriormente ocupó cargos ejecutivos en las compañías Aventis Behring, Grifols y eDreams.



Total pone en marcha una planta de gas en Argentina

Total Austral, la unidad local de la francesa Total, junto a sus socios Wintershall Dea y Pan American Energy, han puesto en marcha la planta de gas Cañadón Alfa, al sur de Argentina, tras su ampliación, en la que se han invertido unos 180 millones de euros y que ha supuesto la construcción de nueva infraestructura, un nuevo gasoducto de 27 kilómetros y la instalación de equipos con capacidad para comprimir un volumen equivalente al 20 por ciento del gas que se consume en el país.



Gazprom pasará gas por Turkstream en fin de año

La empresa rusa Gazprom tiene previsto iniciar el suministro de gas por el gasoducto TurkStream el próximo 31 de diciembre. El gasoducto constará de dos tuberías paralelas, cada una con una capacidad de 17.750 millones de m³ anuales: una para abastecer al mercado turco y otra al mercado europeo. El gasoducto, de 930 kilómetros, comenzará a funcionar cuando se haya terminado la conexión a la red turca en Lüleburgaz, a 60 kilómetros de la costa.



ExxonMobil construye una planta de GNL en Texas

ExxonMobil y Qatar Petroleum van a iniciar la construcción de la terminal de exportación de Gas Natural Licuado (GNL) Golden Pass, ubicada en Texas, de más de 10.000 millones de dólares y que entrará en servicio en 2024. La planta, de la que Qatar Petroleum posee el 70 por ciento y ExxonMobil el 30 por ciento restante, producirá alrededor de 16 millones de toneladas anuales de GNL, equivalente a unos 2.100 millones de pies cúbicos diarios de gas natural.



La bombona de butano baja un 5%, hasta los 13,17 euros

El precio medio de la bombona de butano ha bajado un 4,98 por ciento, hasta los 13,17 euros, frente a los 13,86 euros que costaba anteriormente. Este es el tercer descenso consecutivo que registra el precio de la bombona de butano en lo que va de 2019, acumulando una bajada del 14 por ciento desde noviembre, cuando se produjo su última subida. El nuevo precio estará vigente durante dos meses, hasta el tercer martes del próximo mes de julio.



NACHO MARTÍN

SANTIAGO PÉREZ

Director general de GasLicuado

R. ESTELLER / C. RASO

La Asociación Española de Gas Licuado quiere convencer al Gobierno de que la electrificación con renovables no es la única solución para combatir el problema del cambio climático y luchar contra la contaminación. A lo largo de la siguiente entrevista, Santiago Pérez, presidente de GasLicuado, pide al Ejecutivo que apueste por esta fuente de energía y liberalice un sector que lleva muchos años con un precio regulado, para que las empresas puedan recuperar sus inversiones, invertir, competir y se favorezca la entrada de nuevos actores.

La asociación ha cumplido 20 años y lo ha hecho con un cambio de nombre y de imagen.

Llevamos dos décadas intentando conseguir que el gas licuado sea reconocido en España como una de las energías alternativas a tener en cuenta en la lucha contra el cambio climático y en la mejora de la calidad del aire que respiramos, dos de los grandes problemas que tenemos que afrontar en estos momentos. Después de todo este tiempo, creímos que había llegado el momento de dar un impulso a nuestra actividad para afrontar los grandes retos a los que se va a tener que enfrentar el sector y abrimos a la entrada de nuevos socios que integren toda la cadena de valor que

“La única manera de defender al consumidor, cuidando al más vulnerable, es tener un sistema de precios libre”

aglutina esta energía para convertirnos en la voz de toda la industria del gas licuado. Uno de los ejemplos de este cambio es la entrada en GasLicuado (antes AOGLP) del Clúster del Autogás, que hasta ese momento había funcionado como una asociación independiente.

¿Qué papel jugará el gas en el proceso de transición energética?

Hay una tendencia entre los reguladores españoles y, fundamentalmente, en el Ministerio, de dar una solución única a todos los problemas y, ahora mismo, la única apuesta del Ejecutivo para acabar con el problema del cambio climático es la electrificación con renovables, pero no tiene por qué ser la única, podría ser cualquier otra, hay muchos caminos, sobre todo cuando tecnológicamente hay problemas no resueltos como, por ejemplo, el almacenamiento de energía. En este sentido, España no está alineada con Europa, al tener una apuesta única y monocolor. En el caso de la lucha contra la contaminación, un problema para el que se necesita tomar medidas inmediatas que mejoren la calidad del aire, el gas licuado tiene una gran oportunidad. Durante su combustión, este combustible genera un 36 por ciento menos de emisiones de CO₂ que el carbón, un 15 por ciento menos que la gasolina y un 10 por ciento menos que el gasoil. No supone un impacto dañino para el medio ambiente y, a diferencia de otras fuentes energéticas, no genera residuos. Si todos los coches y las calderas de las ciudades fuesen de gas, no habría ningún problema de contaminación del aire porque las emisiones son prácticamente nulas.

Pero el uso del GLP para calefacción está prácticamente abandonado.

Para nada. Es verdad que hace unos años el GLP era la energía básica de las familias y que esto cambia cuando entra el gas natural, pero llevamos cuatro años con estabilidad de consumos. De hecho, el gas licuado es una fuente energética ideal para su aplicación en diferentes sectores. Además de su uso a nivel doméstico para calefacción, agua caliente, climatización, cocinar, etc., es perfecto en cualquier aplicación térmica en el sector industrial, en las zonas rurales donde no llega la red de gas natural y en el sector servicios -restauración y hostelería-. Además, gracias a su versatilidad y bajo coste, el gas licuado ha ganado un importante espacio como fuente energética de nuevos productos y aplicaciones destinados al ocio. Prueba de ello es su uso en embarcaciones de recreo, estufas de terrazas y barbacoas, además de ser uno de los carburantes alternativos para vehículos a motor gracias al Autogás.



“La electrificación con renovables no es la única solución posible”

“El gas licuado es perfecto para su aplicación en diferentes sectores”

“La gran lacra del sector es seguir teniendo un precio regulado”

Sin embargo, la progresión del vehículo eléctrico es un hecho.

El coche eléctrico se ha convertido en el vehículo de las personas con un alto poder adquisitivo, porque la capacidad económica del 80 por ciento de los consumidores no les permite acceder a él. El coche eléctrico nos parece una alternativa francamente buena, pero no es la única, y todas deben contribuir en la medida en que puedan. A lo mejor se desarrollan otras tecnologías que ahora mismo se ven lejanas como el coche de hidrógeno y otras que ya se están comercializando, como el bio GLP. El problema es que la medición de las emisiones no se está haciendo teniendo en cuenta todo el ciclo de vida y, en este sentido, las energías eléctricas salen ganando, pero esto no es lo real y Europa debería cambiarlo.

¿Cuáles son las barreras que están impidiendo el desarrollo del gas licuado en nuestro país?

La gran lacra que sufre el sector es de rentabilidad y esto cambiaría si se eliminara el precio regulado. El sistema se ha quedado absolutamente obsoleto. Es cambiante, asimétrico e ineficiente. Con un precio regulado tan bajo es imposible la entrada de nuevos competidores e impide a los actores actuales ser más competitivos. Hoy, el precio del envasado regulado es menos de la mitad del precio del bono eléctrico en €/kWh. Esto le hace muchísimo daño al sector y lo limita. Todo lo contrario de lo que sucede en Europa, donde no ha existido nunca el precio regulado en los mercados más relevantes. En Bélgica, por ejemplo, tenían un sistema denominado *contrato programa* donde el Gobierno acordaba con la asociación de distribuidores la estabilidad del precio para poder competir. En agosto de 2017 el país decidió liberalizar el mercado y los precios prácticamente no se han movido porque hay competencia. En Portugal, el consumo por habitante y año en envasado es más del doble del de España. El precio es libre y más alto que aquí, pero sin embargo es uno de los servicios mejor valorado por los portugueses. Es una pena que en algunas zonas aisladas de España se esté abandonando el suministro de gas licuado porque al distribuidor no le compensa.

¿Cree que el Gobierno acabará por liberalizar el precio?

Desde GasLicuado vamos a insistir mucho al nuevo gobierno en que hay que avanzar hacia la liberalización para que el sector tenga la capacidad de competir y deje de estar limitado por una regulación absurda. Además, el sector es sensible y tiene claro que cuando esto se regule se va a tener en cuenta a los consumidores más vulnerables. Lo que no tiene sentido es que para



NACHO MARTÍN

favorecer a los más vulnerables se tenga a todo el sector regulado. Siempre se ha considerado al gas licuado como la energía de los más desfavorecidos y no lo es, es la energía que se utiliza, fundamentalmente, en aquellos lugares donde no llega la red de gas natural. La única manera de defender al consumidor, cuidando al más vulnerable, es con un sistema de precios libre.

¿Va a haber nuevos tipos de bombonas?

Con la liberalización, seguro que sí. El sector está deseando rentabilizar sus inversiones y está dispuesto a invertir, pero esto solo se puede conseguir con un sistema liberalizado. Sabemos que el Gobierno entiende y comparte nuestra petición, pero le cuesta mucho dar el paso. Es cierto que también hay opciones desde el punto de vista jurídico, pero no nos gusta la idea de que sea el Tribunal Supremo el que le tenga que decir al gobierno que liberalice el sector y que éste tenga que tomar medidas basadas en sentencias del Tribunal Supremo. En relación a esto, ya ha salido la

“La liberalización es necesaria para que el sector pueda competir”

“El 80% de los consumidores no puede acceder al coche eléctrico”

sentencia del Tribunal Superior de Justicia de la Unión Europea (TSJUE) sobre la Cuestión Prejudicial presentada por el Tribunal Supremo español relativa a la regulación de los precios de envasado en España. El pronunciamiento del TSJE no concluye nada sobre el fondo de la cuestión, pero deja en bandeja que el Tribunal Supremo español se pronuncie en los términos que le han impulsado a plantear la cuestión prejudicial. Esto es, que la medida es desproporcionada en términos prácticos, indefinida y que condiciona la libre competencia del sector por sus efectos en el mercado no regulado. La sentencia sugiere que puede entenderse que la medida adoptada por la norma española va más allá al incluir a todos los consumidores domésticos con independencia de que sean o no vulnerables e indica que se podrían establecer medidas alternativas que se adapten mejor al fin perseguido. El TSJUE también cuestiona el tiempo en el que estas medidas están vigentes. Sin embargo, será el Tribunal Supremo el que tenga que pronunciarse sobre la cuestión.

Ahora viene una reforma fiscal importante que va a preparar Bruselas ¿Qué cree que pasará con el gas licuado?

Se acaban de celebrar las elecciones europeas y se pueden producir cambios. A la espera de ver lo que pasa, creo que estamos bien posicionados porque en la Directiva el gas sale como una energía alternativa. Lo que queremos es que se den señales al consumidor de que quien aporte más a la calidad del aire y a la mejora del cambio climático salga beneficiado. En ese sentido, el gas licuado, tanto en automoción como en calefacción puede estar bien posicionado. Otra cosa es que no se avance en la armonización fiscal y que sea cada país el que tome sus medidas y entonces veremos qué señales se dan. Estaremos pendientes.

¿Qué ha pasado con el informe que la CNMC presentó hace un año sobre el coste del sector?

A la CNMC le pidieron en su día dos tipos de informes: uno del coste medio del sector y otro del coste necesario para que pudiera haber varios entrantes y solo hizo el primero. Es verdad que el informe se presentó hace justo un año, pero no se ha aplicado. A este respecto, lo que nosotros dijimos es que se utilizaran parámetros normales y no los más bajos a la hora de hacer la valoración de la rentabilidad de los activos y de los costes en un sistema regulado que dé al sector la posibilidad de que haya nuevos entrantes. Aun así, salieron algunas mejoras.

DISFRUTE DE LAS REVISTAS DIGITALES

de **elEconomista**.es

DFactoría & Tecnología
Digital 4.0
elEconomista

Transporte
elEconomista **y** Movilidad

Inversión
elEconomista **a fondo**

Pensiones
elEconomista

Seguros
elEconomista

Agua
elEconomista **y medio ambiente**

Sanidad
elEconomista

País Vasco
elEconomista

Andalucía
elEconomista

Energía
elEconomista

Alimentación
elEconomista **y gran consumo**

Catalunya
elEconomista

Valenciana
elEconomista **Comunitat**

Inmobiliaria
elEconomista

Franquicias
elEconomista **Pymes y emprendedores**

Agro
elEconomista

Buen Gobierno
Iuris&lex Y RSC
elEconomista

Capital **P**rivado
elEconomista



Disponibles en todos
los dispositivos
electrónicos

Acceso libre descargándolas en:

- Descárguelas desde su ordenador en www.economista.es/kiosco
- También puede acceder desde su dispositivo **Android** en **Play Store** 
- o **Apple** en **App Store**  escribiendo **elEconomista** en el **buscador** 

el **ZOO**
energético



Por Rubén Esteller



ISTOCK

Evaluación ambiental para el plan de Energía

El Ministerio de Transición Ecológica ha iniciado el Estudio Ambiental estratégico del Plan Nacional de Energía y Clima. En el documento enviado a diversas asociaciones para su valoración, el Gobierno enumera una batería de medidas para cumplir con los objetivos remitidos a la Comisión Europea y cifra el impacto económico para las Administraciones públicas. Según dicho documento, los gastos aumentarían entre 9.400 millones y 19.000 millones -a precios corrientes-. Estos gastos recogen los que están vinculados al PNIEC -entre 3.473 millones y 4.300 millones- y aquellos adicionales fruto del aumento de la recaudación impositiva generada por el propio Plan. Aunque algunos impuestos, como los de la energía, reducirían su recaudación, éstos se verían compensados por un aumento de la recaudación por otras vías. En particular, los impuestos sobre la renta, patrimonio y capital aumentarían entre 4.100 y 11.300 millones y las contribuciones a la Seguridad Social entre 2.900 millones y 6.000 millones.

Hacienda liderará el estudio en profundidad y en su caso despliegue de la actualización de aquellos elementos del sistema tributario que incentiven de manera sistemática una economía baja en carbono y resiliente al clima mediante la internalización de las externalidades medioambientales que tiene lugar en la generación y el uso de la energía, así como el desempeño de aquellas principales actividades económicas que generan emisiones de gases de efecto invernadero y aumentan la vulnerabilidad de la economía española.

Transición Ecológica asegura, como también recogía el Plan de Calidad del Aire, que se realizarán los correspondientes análisis para una reforma del actual Impuesto sobre Vehículos de Tracción Mecánica para reorientar la ponderación con criterios basados en la emisión de contaminantes y la reforma del Impuesto Especial de Matriculación de manera que las decisiones de compra del consumidor se orienten hacia vehículos de menor consumo.

EL PERSONAJE



Miguel Ángel López
Presidente de Siemens Gamesa

El presidente de Siemens Gamesa, Miguel Ángel López, al igual que el consejero delegado, Markus Tacke, han tranquilizado a la compañía por los cambios previstos en la estructura de la compañía alemana. La incorporación de la participación en la filial de renovables a la nueva Siemens Gas & Power no supondrá cambios en el perímetro de la española. Siemens AG seguirá manteniendo en la empresa una participación de control y de bloqueo en la nueva Gas & Power aunque ya no posee la mayor parte del capital. Los títulos de la nueva compañía se espera que se repartan entre los accionistas de la actual Siemens AG. Iberdrola, por el momento, no se ha pronunciado sobre esta operación.

LA CIFRA

160
millones

Es la cantidad que están invirtiendo empresas como Iberdrola, Repsol y Enagás en apoyar a emprendedores para estar más cerca de la innovación y desarrollo que necesitan sus clientes. Las empresas energéticas están siendo una parte muy activa del desarrollo del *venture capital* en España, en el que juegan un papel clave las empresas financieras.

LA OPERACIÓN



Un fondo de Luxemburgo asesorado por Credit Suisse Energy Infrastructure Partners completó el cierre financiero de la adquisición del 49 por ciento de la cartera de 250 megavatios de energía termosolar en España de ContourGlobal por 134 millones de euros. La cartera consta de cinco plantas de energía solar concentrada de 50 megavatios cada una ubicadas en el suroeste de España. ContourGlobal adquirió la cartera en 2018 y es responsable de las operaciones.